



ЕЖЕНЕДЕЛЬНАЯ АНАЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

Основана в декабре 1990 года
Учредитель - КМР "Белорусский рынок"

ПАРЕХ
B A N K

КОНСУЛЬТАЦИИ:

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ:

+0172 391 654, 762 016,

В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сот. телефон),

ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 701 0000.



ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА:

ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ, ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ И ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ VISA, ЕС/МС, АМEX;

ПО ВОПРОСАМ ВЛОЖЕНИЙ В ЗАПАДНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ, КОРПОРАТИВНЫЕ И ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ США, КАНАДЫ, СТРАН ЧЛЕНОВ ЕС.

ПО РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ;

BEIANA Оборудование **legrand**
тел. 224-23-44

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

2 стр. Власти считают опыт Южной Кореи заслуживающим внимания.

3 стр. С 1990 г. по 1996 г. число госчиновников выросло на 29%.

4 стр. На "Олимпе" — кадровая чехарда.

5 стр. Граждане Тайваня ограничены в праве на въезд в РБ.

8 стр. К концу года 10% неплатежей планируется устранить за счет векселей.

10 стр. С 1 августа вводится предотгрузочная инспекция импортируемых товаров.

11 стр. ВАЗ-2110: 95 дефектов в каждой машине.

13-20 стр. В тематическом блоке "Промышленная политика": угроза со стороны России ограничить поставки газа, создание первого в РБ негосударственного холдинга, проект бюджета развития, проблемы ряда крупных предприятий.

21 стр. Подготовлен проект декрета, отменяющего декларирование средств на покупку жилья.

22 стр. От "списочной" ликвидации могут пострадать кредиторы.

Статистические реляции полугодия удивительны, как "мыльная опера"

См. стр. 7

ВЕСТИ ИЗ ШТАБА

Урожай? А вы его — руками...

Заседание Республиканского штаба по вопросам уборки урожая состоялось 16 июля в СМ РБ.

Известные стихийные бедствия, попортив значительную часть посевов, лишь обострили проблему уборки оставшегося урожая. А тут в середине июля выяснилось, что в рабочем состоянии в хозяйствах республики сейчас находится лишь 61% зерноуборочных комбайнов и 75% зерносушильных комплексов. На заседании штаба дана установка отремонтировать всю технику за неделю — к 25 июля.

Между тем закупать необходимые запчасти колхозам и совхозам традиционно не за что. Ситуация с запчастями еще более плачевна, чем год назад. Нет средств и на закупку горюче-смазочных материалов. Впрочем, недостатка в дизтопливе и бензине, как заявил на заседании президент концерна "Белнефтехим" Иван Бамбиза, хозяйства не испытывают. Ведь при поставках ГСМ для агросектора будет применена испытанная, порожденная безысходностью практика — использовать на закупку горючего до 50% авансов, выделяемых хозяйствам государством в счет будущего урожая. И урожай, конечно, будет убран, но для хозяйства эта "льгота" обернется очередным шагом к банкротству.

В бой планируется бросить все резервы, включая уже списанную, но восстанавливаемую сейчас уборочную технику. А там, где не хватает "лошадиных сил", придется задействовать человеческие.

Под занавес заседания вице-премьер Владимир Гаркун заявил, что республике "видимо, не обойтись без создания отрядов, работающих вручную, и не надо этого стесняться".

Нетрудно предположить, что отряды ручной уборки могут быть сформированы в основном из пенсионеров, имеющих навыки работы с серпом. Столь же ясна в таком случае добровольно-принудительная схема материального стимулирования хлеборобов-пенсионеров. Не выйдешь в поле — не получишь по осени ни зерна, ни дров. И тогда для полноты ощущений белорусскому крестьянину будет не хватать "декрета о колосках".

Владислав МАКСИМОВ.

В погоню за миллионами

ПРОЕКТЫ

Минфин РБ собирается разместить свои ценные бумаги на европейском рынке

Как стало известно "БР", координационная группа по вопросам выпуска ценных бумаг Беларуси для размещения их на внешних рынках утвердила план основных мероприятий.

В конце мая правительство Беларуси издало распоряжение о создании межведомственной координационной группы по вопросам выпуска ценных бумаг для размещения их на внешних рынках. В ее состав вошли заместители министров ключевых министерств страны, а также первый зам. председателя Нацбанка. Руководителем группы назначен зам. министра финансов Александр Галов. Минфину поручено в течение двух месяцев представить в Совмин проекты решений по выпуску правительственных ценных бумаг.

Параллельно подготовлен проект Декрета Президента "О привлечении внешних займов путем выпуска государственных ценных бумаг", согласно которому Совет министров должен получить право по управлению внешним долгом страны.

В ближайшее время в Минфине намечено создать специальное подразделение, которое будет проводить работы по выпуску и размещению ценных бумаг РБ, а также заниматься мониторингом (Окончание на 2-й странице).

Мозырский НПЗ: новый этап реконструкции

ТЭК

Впервые инвестиции в Беларусь пойдут под гарантии российской компании

Российско-белорусская компания "Славнефть" начала четвертый, самый сложный, этап реконструкции Мозырского НПЗ. Первый вице-президент компании и президент ОАО "Мозырский НПЗ" Владимир Здобнов на пресс-конференции по этому поводу подчеркнул, что после его завершения выход светлых нефтепродуктов на заводе увеличится с 50-52% до 75%.

Реконструкция Мозырского НПЗ — это не только проблема выживания завода. При нынешней глубине переработки экспорт мазута для предприятия просто невыгоден. Кроме того,

когда цена нефти поднялась фактически до мировой, то производство и потребление дорогого топлива, которое по качеству не соответствует европейским стандартам, делает неконкурентным любое производство.

Необходимость скорейшей реконструкции связана также и с тем, что эксперты прогнозируют увеличение потребления светлых нефтепродуктов с ростом собственного и транзитного движения через Беларусь.

Новый вариант привлечения кредитов

Мозырский НПЗ начал подготовку к реконструкции еще во времена Союза, но осуществить ее за счет собственной прибыли не смог — комплекс стоил около 400 млн. USD.

Если в 1990-1991 годах еще можно было получить кредит под будущие реформы, то в 1992 году западные банки стали требовать гарантий поставки неф-

ти (к этому времени переработка на Мозырском НПЗ упала с 15,6 млн. тонн до 6,5 млн. тонн). (Окончание на 14-й странице).

Организация приглашает на в/о работу

АНАЛИТИКА

- Требования:
- высшее экономическое образование;
 - владение английским языком;
 - навыки пользования компьютером;
 - возраст до 30 лет;
 - опыт работы в области финансов.

Обращаться по тел. 10 40 26 с 17.30 до 19.00

CopyLand



XEROX
Authorized Dealer

Тел./факс: (017) 223-31-18, 220-36-52.
Тел. в Витебске: (02122) 2-28-67.

КРУГЛОСУТОЧНАЯ ПЕЙДЖИНГОВАЯ СВЯЗЬ

07

50\$



САМОЕ СОВРЕМЕННОЕ ПЕЙДЖИНГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.
Длина т. н. 1400-1500 мм, 10-12 Вт, антенна с регулируемой длиной волны.

Еженедельная
аналитическая газета
для деловых людей

Учредитель —
КМП "Белорусский рынок"

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

Первый заместитель
главного редактора
Александр АНДРЕЕВ

Ответственный секретарь
Юрий СЕЗЕНЬ

Отделы:

ВНУТРЕННЯЯ ПОЛИТИКА
228-00-23
Павлюк БЫКОВСКИЙ
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
222-80-35
Владислав МАКСИМОВ
Наталья ШКЛЯР

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОЛИТИКА
228-00-23
Александр ПАТУТИН

НЕДВИЖИМОСТЬ
222-80-29
Юрий БЕХТЕРЕВ

ПРИВАТИЗАЦИЯ
222-80-35
Татьяна МАНЕНОК

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА
222-80-29
Константин СКУРАТОВИЧ

ТОВАРНЫЙ РЫНОК
222-80-29
Александр АЛЕСИН

ФИНАНСЫ
222-80-35
Александр ВАСИЛЕВИЧ
Елена ФАЛЕЙ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК
222-80-29
Ирина КРЫЛОВИЧ
Владимир ТАРАСОВ

ПРАВО
222-80-35
Александр ГАЛЬКЕВИЧ

КОМПЬЮТЕРНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
228-00-24
Дмитрий ЕГИПКО

РЕКЛАМНЫЙ ОТДЕЛ
222-76-41
Юрий БЕДУЛИН

БУХГАЛТЕРИЯ
228-00-24
Галина КОХНО
Александра САЛОВА

DE JURE
222-80-29
Алексей ДЕРБИН

Размещение рекламы:

тел./факс:
(017) 222-76-41, 222-76-44

E-mail:
root@belmarket.belpak.minsk.by

WWW:
http://www.belmarket.minsk.by

Адрес:
220001, Минск,
ул. Рабкоровская, 17.
Редакция газеты
"Белорусский рынок"

Расчетный счет
3012209540011 в филиале АКБ
"Приорбанк" № 0111, код 228

Подписной индекс — 63123

Газета распространяется
по каналам компьютерных
сетей BELPAK (227-32-06)

Цена: в розницу — 6.000 руб.
за пределами РБ — договорная

Номер подписан в печать
20.07.1997 г. в 22⁰⁰

Ответственность
за достоверность рекламы
несет рекламодатель

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

В полог...

(Окончание. Начало на 1-й странице).
внешних финансовых рынков. Скорее
всего, всю подготовительную работу
возьмет на себя временный творческий
коллектив, в который войдут не только
специалисты ведущих министерств, но
и эксперты. Не исключено также, что с
просьбой о технической и финансовой
поддержке проекта по привлечению
внешних займов Беларусь обратится к
международным финансовым органи-
зациям.

Программой намечено до конца года
провести тендер по определению инве-
стиционного агента, который будет осу-
ществлять организацию выпуска и раз-
мещение ценных бумаг Беларуси на
внешних финансовых рынках. Предва-
рительно планируется определить кре-
дитный рейтинг страны, для чего необ-
ходимо обратиться в международные
рейтинговые агентства и собрать макси-
мально полную информацию.

Форсировать усилия по выходу бе-
лорусского правительства на мировые
финансовые рынки, вероятно, заставля-
ет пример России.

Как известно, в октябре прошлого
года Россия разместила первый транш
евробондов в долларах в размере
1 млрд. USD сроком на 5 лет при доход-
ности 9,25% годовых. Второй выпуск
был осуществлен в марте текущего года
в объеме 2 млрд. DEM и сроком на 7 лет
при доходности 9% годовых. Несмотря
на пессимистические прогнозы, разме-
щение прошло с большим успехом, и
российская экономика получила пря-
мые инвестиции на всю сумму двух
эмиссий. В конце июня текущего года
завершено размещение третьего транша
российских еврооблигаций. Объем их
эмиссии составил 2 млрд. USD, срок об-
ращения — 10 лет. Причем третий вы-
пуск стал рекордным среди аналогич-

ных займов стран с переходной эконо-
микой. Его доходность оказалась на 375
базисных пункта выше доходности ана-
логичных американских правитель-
ственных бумаг.

Станет ли столь же успешным разме-
щение на международных финансовых
рынках белорусских еврооблигаций,
средства от которого правительство на-
мерено направить на покрытие дефицита
бюджета и формирование валютных
резервов страны, — большая загадка
для экспертов.

Между тем в письме посла Беларуси в
Королевстве Бельгия В. Лабунова на имя
премьера Сергея Линга говорится, что
консультации с местными экспертами и
банками позволяют сделать вывод о воз-
можности размещения в Европе белорус-
ских еврообондов на сумму около 500 млн.
USD под проценты, соответствующие
рейтингам РБ. По его мнению, если эми-
сию и размещение правительственных
займов выполнить совместно с европей-
скими банками, то такое мероприятие мо-
жет быть весьма успешным.

К примеру, бельгийские эксперты
предполагают часть еврообондов разме-
стить за наличный расчет, а часть зало-
жить в качестве гарантий банкам и пра-
вительствам Фландрии и Валонии для
предоставления Беларуси кредитов на
поставки в РБ бельгийских и европей-
ских технологий.

Г-н Лабунув считает, что программа
"Белорусский еврообонд" могла бы при-
влечь в экономику страны дополнитель-
ные инвестиции на сумму 500 млн. USD
и поднять авторитет Республики Бела-
русь в качестве самостоятельного
субъекта финансовых гарантий на ме-
ждународном финансовом рынке.

Татьяна МАНЕНОК.

Новые концепции от Эйдина

"Комплекс мероприятий и механизмов по формированию и эф-
фективному использованию золотовалютного резерва Респу-
блики Беларусь" — так называется программа, разработанная
группой Эдуарда Эйдина и получившая поддержку Президента.

Эта группа известна как создатель "Основных направлений социально-эко-
номического развития Республики Беларусь". Сегодня она разрабатывает ряд про-
грамм, направленных на разрешение ключевых проблем белорусской экономики.

Как проинформировали редакцию "БР", некоторые из этих программ (в част-
ности вышеуказанная) уже рассмотрены и поддержаны Президентом. Большин-
ство из них основаны на отрицании монетаристского подхода к экономике и по-
пытках использовать в ряде областей опыт таких стран, как Южная Корея.

Приглашает Украина

По сообщению Торгово-экономической миссии посольства
Украины в Республике Беларусь, в Киеве 13-15 августа со-
стоится международная встреча деловых кругов —
"Партнер в Украине".

Встреча посвящена развитию сотруд-
ничества между малыми и средними
предприятиями Восточной и Западной
Европы и других зарубежных стран, соз-
данию новых совместных предприятий,
представительств зарубежных банков и
компаний в Украине. Цель встречи — со-
действовать вхождению банков и креди-
тных учреждений Украины и зарубеж-
ных стран в более плодотворное сотруд-
ничество с частным сектором экономики
Украины, а также развитию производ-
ственной кооперации и торговли.

В программе — обсуждение гарантий
для иностранных кредиторов и инвесто-
ров, вопросы таможенно-тарифного ре-
гулирования внешнеэкономической де-
ятельности, налогового законодатель-
ства Украины. Предполагается выступ-

ление представителей министерств, по-
сольств и компаний зарубежных стран с
предложениями о сотрудничестве, со-
вместных программах и проектах.

Будут представлены товары участ-
ников встречи, адреса предприятий Ук-
раины различных отраслей, заинтересо-
ванных в создании совместных пред-
приятий. Планируется проведение деловых
переговоров, презентаций фирм,
компаний, банков, средств массовой ин-
формации.

На встречу приглашаются банки,
кредитные и инвестиционные фонды,
компании, финансовые группы, пред-
ставители министерств, областных, го-
родских и районных администраций.

De jure № 27: как платить за экспорт в Россию

Регистрация в начале июля Минис-
терством юстиции РФ указания ГТК Рос-
сии от 28 ноября 1996 года № 01-14/1310
"О таможенном оформлении товаров и
транспортных средств, ввозимых с тер-
ритории Республики Беларусь" ставит
перед субъектами хозяйствования Бела-
русь ряд сложных проблем.

Белорусским субъектам хозяйст-
вования, занимающимся экспортом в РФ то-
варов из третьих стран, придется прохо-
дить сложную процедуру получения уже
выплаченных ими сумм и перевода их на
счет, например, ГТК России. В какой ва-
люте и по какому курсу будут прини-
маться такие платежи, задается вопро-

сом юрист юридической группы "Ко-
декс" Андрей Вашкевич. Неясным оста-
ется также, каким образом будет опре-
деляться страна происхождения товара.

К теме уступки требования и перево-
да долга обращается адвокат Игорь
Панков. Он высказывает, в частности,
мнение, что при соблюдении ряда тре-
бований заключение договоров уступки
требования и перевода долга на возме-
дной основе вполне допустимо.

В выпуске публикуется подборка
нормативных актов, регулирующих по-
купку-продажу жилья.

АНОНС

Из Европы — с надеждой

Безрезультатно закончилось второе заседа-
ние рабочей группы по выработке предложе-
ний по изменению Конституции 1994 года. Де-
легация Евросоюза отбыла из Минска, рас-
пространив короткий пресс-релиз, суть
которого, если отбросить протокольные ди-
пломатические выражения, в следующем — до-
стичь согласия на переговорах не удалось, они
вновь отложены, на этот раз до 29 июля.

Участники рабочей группы
со стороны ЕС — Мэтью Рассел,
Иван Коеджиков и Ян Лукас ван
Хоорн — прибыли в Минск с
проектом регламента работы ра-
бочей группы и своими предло-
жениями по изменению Консти-
туции 1994 года. Группа с боль-
шим энтузиазмом принялась за
дело, но кроме названия регла-
мента так ничего принять и не
сумела. Уже первый пункт этого
документа вызвал возражения
президентской стороны.

В первом пункте называются
стороны переговоров — ЕС, Пре-
зидент Беларуси и Верховный
Совет тринадцатого созыва, за-
конно избранный законодатель-
ный и единственный легитим-
ный представительный орган в
Республике Беларусь. Предме-
том обсуждения названа Консти-
туция Республики Беларусь 1994
года.

Конечно, сторона Президента,
которая пребывает в увереннос-
ти, что законным представите-
льным органом у нас является На-
циональное собрание, а речь об
изменении может вестись толь-
ко вокруг Конституции 1994
года, но с изменениями и допол-
нениями, принятыми на рефе-
рендуме, отклонила первый пункт
и начала настаивать на неких
"компромиссах". Однако содер-
жание первого пункта — это как
раз то, в чем компромисс оказал-
ся невозможным ни для ЕС, ни для
Верховного Совета тринадцатого
созыва.

17 июля обстановка на пере-
говорах накалилась до предела.
Видя их очевидный провал и
предчувствуя неминуемые орг-
выводы, министр иностранных
дел Беларуси Иван Антонович
пугал политического советника
Управления политических дел
Совета Европы Ивана Коеджи-
кова "второй Югославией" (ди-
алог был случайно услышан не-
сколькими журналистами). Раз-
озленный Коеджиков проком-
ментировал угрозу Ивана Ивано-
вича следующим образом: "Мо-
жно подвести осла к воде, но нель-
зя заставить его напиться".

Как сообщили редакции "БР"

из осведомленных источников,
надежды Президента затягивать
до бесконечности переговоры с
Европой лишены оснований — в
следующий раз делегация ЕС
приедет и, только получив согла-
сие президентской стороны на
свой вариант регламента, при-
ступит к работе. Если же Прези-
дент будет упорствовать, пере-
говоры на этом будут закончены.

Надо отметить, что остальное
содержание регламента вполне
безобидно — там определяется
кворум: половина участников
каждой из трех групп, пооче-
редное председательство на заседа-
ниях руководителей каждой из
трех групп, посредничество де-
легации ЕС при поиске компро-
миссов, конфиденциальность пе-
реговоров.

Делегация Верховного Совета
тринадцатого созыва, по словам
ее руководителя Геннадия Кар-
пенко, была согласна со всеми
предложениями ЕС. руководи-
тель делегации высказал мнение,
что можно просто разработать
три части Конституции — испол-
нительная власть, законодатель-
ная власть, судебная власть, чет-
ко, в соответствии с европейски-
ми стандартами, разграничив их
полномочия, и не суть важно, в
какую Конституцию вносить
этот блок поправок. Ведь депута-
там важен не собственный ста-
тус, а наличие Конституции, с
которой не стыдно будет войти в
Европу.

Первый вице-спикер Верхо-
вного Совета Василий Новиков
уверен, что время работает на
Верховный Совет, и чем дальше,
тем больше белорусский Прези-
дент, побуждаемый с одной сто-
роны Европой, а с другой — Рос-
сией, будет склонен к продолже-
нию переговоров на основе ком-
промиссов. Что касается минис-
тра иностранных дел, то в слу-
чае очевидного и окончательного
провала переговоров с ЕС
можно задуматься о том, сохра-
нит ли Иван Иванович свой пост.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Фиксированная Сотовая Связь

ТЕЛЕФОН ТАМ, ГДЕ ЕГО НЕ МОЖЕТ БЫТЬ

НОВАЯ УСЛУГА СП БЕЛСЕЛ —
БЫСТРЫЙ И ЭФФЕКТИВНЫЙ ПУТЬ
ОБЕСПЕЧИТЬ ТЕЛЕФОННУЮ СВЯЗЬ В РАЙОНАХ,
ГДЕ НЕТ ВОЗМОЖНОСТИ
ПОЛЬЗОВАТЬСЯ ОБЫЧНЫМ
ПРОВОДНЫМ ТЕЛЕФОНОМ



БЕЛСЕЛ

220005, г. Минск, ул. Золотая горка, 5
Тел.: (017) 2762248, 2762105, 2760485

Хорошо информированные оптимисты

ПРОГНОЗ КОНЪЮНКТУРЫ

Агрегатный индекс состояния промышленности близок к нулю

Знать и предвидеть конъюнктуру — значит маневрировать в непостоянном море бизнеса с надежным компасом в руках. Во всем мире конъюнктура чаще всего оценивается по единым опросникам, созданным институтом IFO в Мюнхене, и обобщается Евро-статом. В 1994 году начаты такие исследования и в Беларуси. Их ведет Научно-исследовательский экономический институт Минэкономики. "Белорусский рынок", используя исходные данные этих наблюдений, намерен готовить собственный конъюнктурный прогноз.



Прогнозы политологических и иных центров скопления экспертов высокого уровня для акул белорусского делового мира пока слишком масштабны. Автор, во всяком случае, не встречал бизнесменов, планирующих на 10-12 лет вперед.

Нужны более оперативные инструменты. Скажем, в самолете есть приборы, показывающие высоту полета и положение машины в пространстве. Предприниматели и управляющие каждый день переживают не меньше летчика в момент отказа двигателя. Правда, полагаются больше на свою сообразительность. Между тем в Европе с 1949 года деловым людям есть на что взглянуть, чтобы понять, куда летит народное хозяйство в целом и избранная ими отрасль производства в частности. Это итоги конъюнктурных исследований.

Конъюнктура, как известно, — сложившаяся на рынке экономическая ситуация, характеризующая соотношением между спросом и предложением, уровнем цен и товарными запасами, наличием заказов по отраслям и иными показателями.

Исходные данные, используемые в белорусских исследованиях, — результат опроса самих участников рынка — руководителей предприятий. Они оценивают состояние и предстоящие изменения "лидирующих индикаторов": выпуска, спроса, запасов готовых изделий, сырья и материалов, загрузки производственных мощностей, обеспеченности заказами и др. в категориях "возрос", "не изменился", "снизился", что усиливает достоверность результатов краткосрочных прогнозов.

Срок, на который ведется прогноз

в Европе, не превышает полутора лет, при этом тамошние аналитики имеют многолетние ряды данных. В наших условиях целесообразно ограничиться одним кварталом.

Мы надеемся радовать глаз просвещенного читателя видом графиков с пояснениями о поведении "лидирующих индикаторов" и выводами о ближайшем будущем промышленности. В качестве исходных данных будут использоваться материалы НИЭИ Минэкономики и проекта ВЕТ, финансируемого ТАСИС. В дальнейшем относительно их будет показываться рост, прирост и снижение.

Начнем с промышленности

Исходя из того, что экспортно ориентированная рыночно-социалистическая белорусская экономика находится в капиталистическом окружении, влияние циклов развития производства отразится на ней в полной мере, а значит, довольно скоро наши постоянные читатели смогут соотносить ее колебания с колебаниями экономики мировой.

Спрос и потребление тоже есть смысл сопоставлять с динамикой мирового спроса, особенно в отношении к основным странам-потребителям нашей промышленной продукции, как традиционным, так и тем, рынки которых белорусы намерены захватить.

Объем производства и сбыт лучше всего рассмотреть с точки зрения изменения конкурентоспособности наших изделий. Оценим международ-

ную торговлю нашими товарами, изменения в положении экспортеров и причины этого. Особенно политику наших братьев-конкурентов в ближнем зарубежье: России, Украины, Польши, Прибалтики. Тогда станет понятнее динамика импорта, вытеснение нас с наших же внутренних рынков и причины этого проигрыша.

Посмотрим на динамику оптовых и экспортных цен, их связь с появлением новых технологий, ростом цен на сырье и полуфабрикаты, ростом производительности труда, условиями потребления товаров, курсами валют, инфляцией, а также методами и формами управления нашей внешней торговли.

Сопоставив наши данные с перечисленными показателями в одном лишь номере "Белорусского рынка", вы решите для себя конечную задачу конъюнктурного анализа — получите более ясную картину вероятного будущего, определите возможности, которыми следует воспользоваться, и потенциальные опасности, которых следует избежать.

Все сведения, которые мы намерены сообщать по отдельным направлениям — выпуску продукции, динамике цен, изменениям спроса и запасов готовой продукции, использованию производственных мощностей как в целом по промышленности, так и по отдельным ее отраслям, будут приводиться на фоне кривой, отражающей динамику агрегатного индекса промышленного оптимизма, используемого для комплексной характери-

ки состояния экономической активности. Он обобщает мнение представительной выборки руководителей предприятий о перспективах выпуска продукции, росте портфеля заказов и объеме запасов готовых изделий.

Как выглядит индекс промышленного оптимизма на сегодняшний день, можно увидеть на графике.

На графике столбцами обозначен индекс промышленного оптимизма по месяцам, рассчитанный на основе ежеквартальных данных сектора оценки экономической конъюнктуры НИЭИ Минэкономики РБ под руководством Л. Мурович.

Достаточно хорошо видны два факта. Во-первых, руководители предприятий довольно точно предвидят предстоящие колебания производства (линия с точками), а во-вторых, чем больше причин для колебаний производства появляется в нашей жизни, тем подвижнее оценки будущего у наших руководителей (линия без точек).

Не удивительно: в этой оценке, несмотря на ее внешнюю простоту, подытожено влияние всех причин, заставляющих капитанов нашей промышленности думать именно так, а не иначе.

И не беда, что индекс промышленного оптимизма третий год не выходит за нулевую планку. Тому есть причина. Его прогнозируют информированные люди, а пессимист — это хорошо информированный оптимист.

Михаил ЗАЛЕССКИЙ.

приглашаем на конкурсной основе на постоянную

РАБОТУ

ДИРЕКТОРА ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА
ОАО "РИП-АЧФА" в г. Гомеле

Требования к кандидатам:

- высшее образование или финансовое образование

- стаж работы экономистом не менее 3 лет.

Работа связана с частыми командировками.

Оплата по договоренности.

Для участия в конкурсе необходимо

предоставить заявление и личный

листок по учету кадров.

Срок подачи документов - до 31.07.97г.

Срок проведения конкурса - до 05.08.97г.

22 01 02 г. Минск, п/о 102, а/я 104. ОАО "РИП-АЧФА" (конкурс)

тел. для справок 273-72-31.



СТОП-КАДР

СИМПТОМЫ

Сколько в Беларуси государственных чиновников

С 1990 г. по 1996 г. численность работников аппарата государственного управления возросла на 18,8 тыс. чел., или на 29%. Причем происходило это на фоне регулярных обещаний глав государства и правительства значительно (на 20-30% ежегодно) сокращать количество управленцев.

Осуществив в ходе политической реформы коренную перестройку аппарата управления, которая, как предполагалось, позволит существенно сократить численность государственных чиновников на региональном уровне, новые органы власти создали взамен более громоздкую структуру.

К этому следует добавить, что "новые" управленцы получают заработную плату, на 525 тыс. BYB в месяц превышающую среднюю номинальную по народному хозяйству. Общий фонд оплаты труда 18,8 тыс. новоявленных государственных чиновников составляет 392 млрд. BYB в год, не считая отчислений в Фонд социальной защиты и прочих затрат на содержание государственных мужей.

годы	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996
Численность работников аппарата органов управления — всего, тыс. чел.	65,0 (100)*	70,5 (108,5)	69,5 (107)	77,5 (119)	78,9 (121)	81,3 (125)	83,8 (129)
в том числе:							
в органах государственной власти и управления	45,6	49,5	49,6	57,7	59,3	61,3	67,8
из них: на республиканском уровне	4,7	4,8	5,0	7,5	6,5	6,6	7,3
в судебных и юридических учреждениях (включая органы прокуратуры)	3,9	3,8	4,3	4,5	5,1	5,4	5,8
в органах управления кооперативных и общественных организаций	12,7	13,2	10,2	8,4	7,2	6,6	8,2
в органах хозяйственного управления	2,1	2,1	2,8	3,1	2,4	2,2	2,2
в таможнях	0,7	1,3	1,5	2,5	3,6	4,7	4,9
Размер заработной платы, тыс. BYB		0,06	0,538	7,041	116,6	1.143,7	1.736,8

* В скобках дано отношение в процентах к показателю 1990 года.



Сергей ЮРЬЕВ.

I.O.S. INTERNATIONAL OFFSHORE SERVICES

- РЕГИСТРАЦИЯ ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В 23 СТРАНАХ, В ТОМ ЧИСЛЕ В США
- БЕСПЛАТНЫЕ ВЫСОКОПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ
- КОДИРОВАНИЕ СЧЕТОВ ДЛЯ ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В БАНКАХ ЛАТВИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ЛЮКСЕМБУРГА, ДАНИИ, США И ДР.
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В БАНКАХ РБ ДЛЯ НЕРЕЗИДЕНТОВ
- НОТАРИАТИЗМ И АПОСТИЛИЗАЦИЯ ДОКУМЕНТОВ

ГАРАНТИЯ ЗАПАДНОГО КАЧЕСТВА

КОНФИДЕНЦИАЛЬНО

РИГА: (0137) 216964

Консультации (0172) 235903 (0172) 292088

В МИНСКЕ (0172) 104173 (0172) 104174

Сосцы для патриотов

По преданию, основателя Рима и его первого царя Ромула вместе с братом-близнецом Ремом вскормила волчица. Молодых людей из Белорусского патриотического союза молодежи будут вскармливать за счет безработных.

Указом Президента РБ от 9 июля № 380 "О государственной поддержке Белорусского патриотического союза молодежи" определено, что деньги на его содержание будут поступать из Государственного фонда содействия занятости в размере 5% от его поступлений, из Белорусского фонда поддержки предпринимательства — 10%, Республиканского фонда охраны природы и окружающей среды — 10%, из Республиканского фонда помощи лицам, пострадавшим от аварии

на Чернобыльской АЭС, — 1%.

А теперь — резюме. Ведь "капля молока" — пособие по безработице — не превышает в среднем 200 тыс. BYB, и получает его менее половины безработных. Можно ли претендовать на свою долю в ней вполне благополучным молодым людям? Пусть даже из бескорыстной любви к Родине.

Константин СКУРАТОВИЧ.

ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ
НЕМНОГО
КОМФОРТА



ИЗГОТОВИМ
И УСТАНОВИМ
В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА,
БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ,
ОФИСНЫЕ
ПЕРЕГОРОДКИ
ИЗ ПЛАСТИКА
канадские материалы
и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ
СЕТКИ ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14
т/ф (017) 227-76-73
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

Назначения, слухи

15 июля Президент РБ подписал указы о назначении В. Русакевича первым замом главы Администрации Президента, а В. Заметалина — заместителем премьер-министра, чем подстегнул волну слухов о начале новой кампании кадровых перестановок.

Владимир Заметалин известен своей приверженностью идее объединения славянства, придания православию статуса государственной религии и создания на этой базе государственной идеологии, а также, как минимум, информационным обеспечением почти всех политических скандалов современной истории Беларуси — от ящика гвоздей, якобы украденных бывшим спикером Станиславом Шушкевичем, до якобы ограбления (в бытность простым депутатом) некой стюардессы нынешним Президентом А. Лукашенко.

Новоназначенный вице-премьер имеет имидж главного политического цензора страны и пламенного борца с независимой прессой, а также если не квалификацию, то по крайней

мере прекрасный послужной список специалиста по общественным связям. В течение последних 5 лет он занимал должность пресс-секретаря двух министров обороны, премьер-министра, активно участвовал в избирательной кампании Вячеслава Кебича, позднее (после небольшого периода политического небытия) был принят на место главы Главного управления общественно-политической информации Администрации Президента, потом стал заместителем главы Администрации, председателем Госкомпечати, а теперь занял место вице-премьера, курирующего вопросы культуры, образования, религии и национальных меньшинств.

В. Заметалин работает по принципу "не место красит че-

ловека" и везде занимается одним и тем же, поэтому напрашивается прогноз, что назначение такой фигуры на должность вице-премьера может оказать серьезное влияние на усиление идеологического компонента в государственной политике Беларуси в области образования и культуры.

В. Заметалин пришел на место своего тезки Владимира Русакевича — нейтральной фигуры с нулевым политическим весом, с опытом партийной и советской работы, связями в Брестской и Гродненской областях. В. Русакевич, в свою очередь, получил назначение на должность первого заместителя главы Администрации Президента, где сменил заболевшего раком крови Михаила Сазонова. В. Русакевич имеет пока лишь один недостаток — у него практически нет врагов, чего нельзя сказать о его предшественнике на посту вице-премьера.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

В ПРАВИТЕЛЬСТВЕ

Артподготовка к "звездному шоу"

Премьер-министр Беларуси Сергей Линг накануне своего ухода в отпуск, из которого, как некоторые упорно утверждают, он не намерен возвращаться в свой кабинет, подписал Постановление Совета министров № 809 "О мерах по повышению исполнительской дисциплины в республиканских и местных органах государственного управления". Документ производит впечатление упреждающего удара перед началом сезонной кампании поиска козлов отпущения.

В преамбуле традиционно отмечаются экономические достижения вроде роста ВВП, а также сообщается, что "достижение положительных результатов сопровождалось укреплением исполнительской и трудовой дисциплины, усилением правопорядка в государственных органах и трудовых коллективах".

Далее за "сеансом черной магии" следует классическое "и ее опровержение": "не удалось добиться слаженной работы на всех уровнях государственного управления, дисциплина и ответственность в ряде министерств и других республиканских органов государственного управления не соответствуют современным требованиям, в результате чего отдельные показатели социально-экономического развития остаются низкими".

В числе провалов отмечается, что среднемесячные темпы инфляции по итогам 5 месяцев составили 6,2% вместо прогнозируемых 2%, темпы прироста экспорта за 4 месяца достигли лишь 7,6% (прогноз — 13,8%) и

отстают от темпов прироста импорта — 12,6% (прогноз — 3,9%).

Основной проблемой для большинства министерств названо неисполнение в установленные сроки поручений и решений правительства, указов и распоряжений Президента. Так, в I квартале 1997 г. из 110 контролируемых поручений главы государства каждое десятое было исполнено несвоевременно. При этом особенно отличились неисполнительностью министерства обороны, финансов, экономики, внешнеэкономических связей, сельского хозяйства и продовольствия, МИД, Минюст, а также Государственный таможенный комитет, Минский, Гомельский, Гродненский облисполкомы и Минский горисполком.

За список "грешников" в постановлении следует завуалированный выпад против Администрации Президента, которая частично подменяет правительством, а значит, должна взять на себя ответственность за принятие ошибочных решений. Так, в документе отмечены случаи

направления Президенту структурами, подчиненными правительству "плохо проработанных проектов документов, нередко минуя Аппарат Совета Министров Республики Беларусь".

В результирующей части постановления, кроме взысканий на ряд сотрудников своего аппарата, Совмин также объявил выговор председателю Государственного налогового комитета Николаю Демчуку, указано министром внешнеэкономических связей Михаилу Мариничу и сельского хозяйства Василию Леонову.

Постановление содержит массу общих рекомендаций "принять меры" и "сосредоточить усилия", а из конкретики ограничивается указаниями на необходимость проведения регулярных совещаний и поручением рассмотреть достоверность статистической отчетности производства сельскохозяйственной продукции и привлечь виновных в приписках к ответственности вплоть до уголовной. Таким образом, правительство косвенно признало, что фиксируемые официальной статистикой показатели работы белорусского сельского хозяйства далеки от реальности.

В целом же постановление Совмина следует рассматривать как артподготовку к ожидаемому осенью "звездному шоу".

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Александр ВАСИЛЕВИЧ.

КАДРЫ

Вога, тиф и мародеры

Крупнейшее за последние 150 лет наводнение обрушилось в первых числах июля на Польшу, Чехию, Австрию и Словакию.

Уровень воды в Одере достиг самой высокой отметки за всю историю и временами превышал критический на 4-5 метров. В Польше оказались затопленными Верхняя и Нижняя Силезия. Вал воды уже вплотную приблизился к Великопольше (регион на границе с Германией). Под водой в общей сложности оказалось более 50 городов и местечек и более двух тысяч деревень. Погибли около 40 человек.

Больше всего пострадал один из крупнейших городов страны Вроцлав, который не удалось спасти даже ценой героических усилий всех его 700 тысяч жителей: вода залила половину жилых кварталов, университетскую библиотеку, в которой находились ценнейшие рукописи, часть средневекового Старого города. К счастью, большую часть Старого города и воеводскую библиотеку удалось спасти.

17 июля вал воды уже обрушился на приграничные районы Польши и Германии. Население эвакуируется. На данный момент ситуация находится под контролем, людей заранее предупреждают о приближающейся беде. Сотни тысяч человек трудятся над сооружением заградительных валов из песка.

Однако еще больший кошмар в районах, где вода

уже пала. Несмотря на приходящую из страны и зарубежья помощь (по всей стране в городах и поселках люди сдают вещи, продукты питания, медикаменты и деньги в помощь своим землякам, попавшим в беду), не хватает элементарного — чистой воды и средств гигиены. В связи с этим медики бьют тревогу — возможны эпидемии. Уже выявлены очаги брюшного тифа. Однако вакцины для прививок на всех не хватает.

Из-за границы также помощь вряд ли придет. Как заявила Всемирная организация здоровья, Польша может рассчитывать только на небольшое количество препаратов, так как резервы и без того уже на исходе, а производство вакцин для прививок, например, от тифа занимает полгода. В отдаленные районы медики вообще не могут доехать — на Одере по всему его течению от истока до границы с Германией сохранилось только 5 мостов, вода унесла тысячи километров автодорог и железнодорожного полотна.

Люди в спешке уничтожают трупы погибших домашних животных — источник заразы. Санэпидемстанции предупреждают о том, что вода колдовски непригодна к употреблению. В то же время в районах, пострадавших от сти-

хий, орудуют банды мародеров. Суды были вынуждены перейти к ускоренной процедуре вынесения приговоров.

Ущерб, нанесенный стихией, оценить пока невозможно. Однако, по предварительным оценкам, только в одном Катовицком воеводстве (Верхняя Силезия) он составит около полумиллиарда долларов.

16 июля срочно собрался парламент, который находился на каникулах до дня выборов. Парламентарии ускоренным темпом, в течение 27 часов, приняли 22 закона, которые помогут правительству справиться с ситуацией.

Оппозиция требует от Президента введения чрезвычайного положения. Однако правительство утверждает, что справится с бедой и без этой крайней меры. Закон о чрезвычайном положении датируется 1983 годом и вводит draconianские меры на всей территории страны. Даже выборы в парламент, уже назначенные на 21 сентября, пришлось бы отложить в этом случае на три месяца. Поэтому правительство представит парламенту свои поправки к закону, на случай, если такая мера все же понадобится.

Юрась ЗЯНКОВИЧ,
соб. корр. "БР"
в Варшаве.

Время красивых жестов

На прошлой неделе список жертв урагана, унесшего 23 июня пять жизней, пополнился еще одной фамилией — в 9-й клинической больнице умер от ран 14-летний Павел Куприенко из поселка Ратомка Минской области.

За вереницей почти беспрерывных двухнедельных торжеств тема ликвидации последствий урагана незаметно сошла со страниц белорусских газет. Поэтому сообщение пресс-службы Президента РБ о том, что Александр Лукашенко не только высказал "соболезнование президентам Польши, Чехии и Австрии в связи со стихийным бедствием — наводнением, обрушившемся на их страны, но и поручил руководителям Брестской и Гродненской областей незамедлительно изыскать средства для оказания помощи населению соседних районов Польши", не вызвало критических замечаний. Еще бы, благородное дело — помогать соседям! Да вот только

собственные госрезервы, предусмотренные на ликвидацию последствий стихийных бедствий, уже исчерпаны, а красивый жест Президента сделан на фоне потребления Беларусью помощи от мирового сообщества.

Впрочем, об исполнении поручения А. Лукашенко "вертикально" на момент написания данного материала достоверно известно не было. Зато в пятницу поступило сообщение, что гуманитарную помощь польским жертвам стихии оказали белорусская общественная организация Союз поляков и ряд гродненских фирм.

Тем временем руководители потерпевших от урагана Минской и Брестской облас-

тей рапортуют, что уже все жилые и более половины хозяйственных построек восстановлены, и пришла очередь разбраться с лесоповалом. По официальным данным, ущерб лесному хозяйству Беларуси оценивается в 109,8 млрд. BYB, что совсем немного по сравнению с потерями в целом по стране, которые превысили 1 трлн. BYB, и при разумных действиях властей хотя бы частично мог быть компенсирован.

14 июля Совет министров за подписью первого заместителя премьер-министра Петра Прокоповича принял Постановление № 884 "О неотложных мерах по ликвидации последствий урагана в лесах Республики Беларусь", которым определил общую площадь подлежащих уборке поврежденных лесных насаждений в 6,232 га с запасом древесины 730 тыс. куб. м.

"Эффективизация" собственности

СКАНДАЛЫ

Датированное 1 июля распоряжение А. Лукашенко № 182рп "О передаче в оперативное управление Управлению делами Президента Республики Беларусь зданий в г. Минске" вызвало на прошлой неделе шквал протестов педагогов Белорусского гуманитарного лицея и родителей обучающихся в нем детей, которые накануне нового учебного года оказались перед реальной угрозой остаться без крыши над головой.

Настоящим документом "в целях повышения эффективности использования государственной собственности и обеспечения органов государственного управления необходимыми помещениями" предписывается соответствующим министерствам и ведомствам в двухмесячный срок обеспечить передачу 22 столичных зданий Управлению делами Президента.

Передача государственных зданий с баланса одного ведомства на баланс другого является в общем-то рутинной операцией, и объектом критики в таком случае может быть лишь целесообразность этого действия.

Управление делами Президента

уже давно и весьма увлеченно аккумулирует государственную недвижимость, причем не только в Минске, где на его балансе уже более 200 зданий и сооружений, но и по всей Беларуси. Поэтому распоряжение № 182рп тихо осуществлялось бы и так же тихо затерялось бы в архивах, если бы среди прочих "эффективизируемых" зданий не оказалось двух очагов белорусской культуры — Дома литератора, где размещается Союз писателей с Литфондом, и здания Белорусского общеобразовательного культурного центра, где находится чуть ли не единственный в нашей стране белорусскоязычный гуманитарный лицей.

Дом литератора при ближайшем рассмотрении оказался не государственным. Общественная организация — Союз писателей Беларуси — владела им еще с 1976 г., причем это здание было построено за счет средств Союза писателей СССР и официально передано Совмином БССР на баланс СП БССР.

Зная об этом, писатели не намерены сдаваться без боя и, вероятно, попытаются в судебном порядке оспорить правомочность распоряжения Президента. Во всяком случае, на состоявшемся 14 июля заседании президиума СПБ секретариату союза было поручено к началу этой недели сделать юридическую экспертизу всех имеющихся документов о владении зданием, после чего созвать совет СПБ для принятия окончательного решения.

Что же касается лицея, созданного распоряжением правительства в 1990 г. "для углубленного изучения белорусского языка, литературы, истории и культуры", то он, также по

решению Совмина, с 1992 г. располагается под крышей Белорусского общеобразовательного культурного центра, созданного совместными усилиями Общества белорусского языка имени Франциска Скорины и Министерства образования Беларуси, то есть, в отличие от СПБ, расположен в государственном здании.

Таким образом, защитники лицея не имеют шансов отсудить у государства здание. Но ввиду уникальности этого учреждения они вправе рассчитывать на продолжение его существования. Как будто бы государство это гарантирует, однако, по крайней мере один раз, его представители уже дезинформировали руководство лицея, пообещав взамен старого здания на ул. Кирова, 21 помещение в так же "эффективизируемом" Республиканском доме технического и художественного творчества молодежи на ул. Славинского, 12, которому, в свою очередь, пообещали оставить его на прежнем месте.

Всю неделю вокруг лицея кипят

страсти, правоохранительные органы уже задержали нескольких пикетчиков, обеспокоенных угрозой его закрытия. Многие общественные организации приняли обращения, где требование о передаче зданий СПБ и лицея рассматривается в контексте общей "государственной политики, направленной на уничтожение всего белорусского".

Власти же отказываются замечать в происходящем какую-либо политику, но не скрывают свое предвзятое отношение к Дому литератора, где оппозиционеры время от времени проводят свои съезды и конференции, а также к Гуманитарному лицейу, где среди прочих преподают лидеры Белорусского народного фронта и оппозиционных партий. При такой раскладке обим сторонам конфликта трудно прийти к компромиссу, и в ближайшее время напряженность, видимо, сохранится.

Павлюк БЫКОВСКИЙ.

Чиновники в качестве Военных коммивояжеров

На минувшей неделе начался официальный визит правительственной делегации РБ во главе с министром иностранных дел Иваном Антониовичем в Сирийскую Арабскую и Тунисскую республики. Визит в буквальном смысле «пионерский» — еще ни разу нога белорусского чиновника столь высокого ранга не ступала на эту землю.

Почему белорусское руководство решило начать освоение регионов Ближнего Востока и Северной Африки именно с этих государств, понять довольно трудно: ни Сирия, ни Тунис не относятся к числу стран, являющихся с точки зрения белорусской внешней политики и торговли важными или хотя бы многообещающими. С Сирией до сих пор было подписано лишь одно соглашение — о воздушном сообщении, готовятся к подписанию еще три. С Тунисом нет даже этого. И в ходе нынешнего визита ничего подписывать не планируется.

Торговля Беларуси с этими государствами находится в зачаточном состоянии. Белорусский экспорт в Сирию (главным образом, прокат стали и черных металлов, машины и различное оборудование) год от года падает — с 7,8 млн. USD в 1993 году до менее 300 тыс. USD в 1996-м. Импорт из Сирии в 1992-1993 годах вообще от-

сутствовал, а в 1996 году составил только 71,4 тыс. USD. В основном это продукты питания и текстильные изделия. В случае с Тунисом дела обстоят немногим лучше.

Вероятно, речь на переговорах пойдет о возобновлении поставок в эти страны дешевой белорусской сельхозтехники и комплектующих к ней. Особенно это важно для Сирии, для которой СССР в свое время был крупнейшим внешнеторговым партнером. Впрочем, рассчитывать на крупные заказы не приходится, учитывая тяжелое экономическое положение Сирии (ее внешний долг составляет 5,3 млрд. сирийских фунтов, или почти десятую часть госбюджета). Что касается Туниса, то он во внешней торговле более чем на 70% завязан на Европейский Союз и, соответственно, на европейскую сельхозтехнику.

На переговорах в Дамаске стороны, однако, могут не ограничиться од-

ними лишь мирными проектами. Такой вывод можно сделать на основе фактов, приведенных в опубликованной недавно статье в американском еженедельнике Defence News. Статья, кстати, несколько проясняет, откуда у Минска повышенный интерес к слаборазвитой Сирии.

Газета, в частности, сообщает, что Сирия и Россия возобновили переговоры о возможности поставок Дамаску новейших противоракетных систем СА-12 (известных также как С-300П). По мнению израильских военных, эти системы имеют способности для перехвата, в три-четыре раза превышающие характеристики их американских аналогов — систем «Патриот», состоящих на вооружении Израиля, и могут нарушить баланс сил на Ближнем Востоке.

Пытаясь предотвратить сделку, израильское руководство недавно обратилось за помощью к США. Американцы, впрочем, смотрят на шансы сирийцев весьма скептически, указывая на огромные долги Дамаска (одной только Москве — 12 млрд. USD) и отсутствие у него достаточного количества квалифицированных военных специалистов для использования СА-12.

Defence News также сообщает, что сирийцы пытаются договориться с

Москвой о модернизации танков российского производства Т-72, находящихся у них на вооружении, а также о закупке в РФ дополнительного количества новейших истребителей МиГ-29. Все это, по прогнозу газеты, может быть использовано Дамаском, если вновь вспыхнет вооруженный конфликт с Израилем за спорные Голанские высоты.

По мнению некоторых белорусских экспертов, в случае успеха российско-сирийских военных контрактов Беларусь наверняка примет участие в их реализации. Именно на белорусских предприятиях сегодня в основном производятся электронные приборы и лазерные оптические системы для российской военной техники, в том числе системы обнаружения, наблюдения и управления огнем зенитно-ракетных комплексов, танков и самолетов.

Не исключено также, что белорусские чиновники предложат своим сирийским коллегам ряд проектов, которые Минск мог бы обеспечить без поддержки Москвы, — модернизацию сирийской военной техники на предприятиях белорусского ВПК, поставки комплектующих, обучение сирийских офицеров и т. д.

ВИЗИТЫ**ВИЗОВЫЙ РЕЖИМ**

Но pasaran Тайваню

По неофициальной информации, белорусским дипломатическим учреждениям за рубежом дано указание не выдавать визы на въезд в Беларусь гражданам Тайваня.

По сведениям из источников в Администрации Президента РБ, данное указание исходило лично от министра иностранных дел Ивана Антониовича и действует уже на протяжении полугодия. С тех пор попытки любого тайванца, будь то официальное лицо или простой турист, побывать в Беларуси неизменно наталкиваются на непреодолимые бюрократические препятствия.

В марте этого года белорусские власти отказали во въезде в страну группе тайваньских граждан, среди которых был представитель министерства экономики Китайской Республики (Тайвань). В результате был сорван визит в РБ тайваньских бизнесменов, планировавшийся на май. Автоматически была похоронена и разработанная в 1996 году обширная программа белорусско-тайваньского сотрудничества, включавшая в себя реализацию совместных экономических проектов, кредитно-инвестиционную помощь Беларуси.

В июне в Минске побывали тайваньские тележурналисты. Поначалу им также отказали в визах, однако помогло заступничество руководства Белгосуниверситета. С приключениями добрался к нам и директор одного из крупнейших тайваньских музеев, приехавший сюда на прошлой неделе. В посольстве РБ в Пекине, куда он обратился за визой, ему ответили отказом и порекомендовали обратиться за разъяснениями в МИД КНР (1). После того как выяснилось, что руководство материкового Китая совсем не против посещения Беларуси этим человеком, ему выдали-таки визу.

В паспортно-визовом отделе консульского управления белорусского МИДа, куда мы обратились за комментариями, эту информацию категорически опровергли. Ни о каких инцидентах с гражданами Тайваня там ничего не знают. Если и были отказы, причина, по словам представителя консульского управления, могла быть только в одном — в неправильном оформлении документов. Никакие политические мотивы, по его словам, здесь роли не играют, а напряженные отношения между КНР и Тайванем — «их внутреннее дело».

Борьба только начинается

ДЕМАРШИ

Руководители депутатских объединений «Анти-НАТО», созданных в парламентах Беларуси, Латвии, России и Украины, обратились с призывом к парламентам народонаселения стран — членов НАТО не допустить ратификации договоров о принятии в альянс новых членов и не выделять средства на эти цели.

Их совместное заявление огласил вице-спикер Государственной думы РФ Сергей Бабурин. Он возглавляет в российском парламенте такую группу, в которую входят 254 депутата. По словам вице-спикера, предполагается создать постоянный координационный комитет для совместных действий государственных и общественных структур в плане противодействия продвижению НАТО на Восток. «Борьба против расширения НАТО только начинается», — уверен Сергей Бабурин.

По мнению авторов заявления, подтвержденное на мадридской встрече намерение продолжить процесс расширения этого военного союза свидетельствует о том, что «США и их союзники делают ставку на применение силы в международных отношениях» и что речь идет о переориентации НАТО на «различные формы вмешательства в дела государств и регионов, не входящих в сферу ответственности блока». Это «резко осложнит достижение договоренностей о сокращении ядерных и других вооружений», считают авторы заявления. Сергей Бабурин отметил, что это, в частности, может осложнить и ратификацию российским парламентом Договора СНВ-2, а также двусторонние отношения со странами, подавшими заявку на вступление в НАТО.

По словам вице-спикера Госдумы, эти «облака» на европейском небосклоне появились отнюдь не по инициативе России, которая не хотела бы нового «возведения Берлинской стены». Создание элитного клуба, в котором «Россия, как и Украина, определено место лишь в приходе», заставит Россию, по словам Сергея Бабурина, обратить внимание на Китай и арабские страны и «возродит отношения Советского Союза». От имени депутатов России, Украины и Беларуси он призвал также «нарастить темпы объединительных процессов» на постсоветском пространстве.

ИТАР-ТАСС.

Выбор в пользу России

КОНФЕРЕНЦИИ

Пятая международная конференция, посвященная проблемам европейской безопасности, прошла в конце июня в Минске под эгидой Национального центра стратегических инициатив «Восток — Запад». Едва ли не главное внимание в ходе дискуссии было уделено уже набившей оскомину проблеме расширения НАТО.

Вполне привычным уже стало высказывание на подобных форумах пресловутого вопроса «против кого направлена НАТО?». Вопреки ожиданиям, единства в рядах участников, представлявших страны альянса и государства, стремящиеся в него вступить, не наблюдалось. Один из участников, несколько лет проработавший в штаб-квартире альянса, доказывал, что «НАТО не направлена против какой-либо страны и уж тем более — против России; НАТО направлена против любой угрозы и любого агрессора, которые появятся в будущем».

Представитель же Польши, обосновывая выбор своей страны в пользу НАТО, совершенно прямо заявил: «Мы не могли не реагировать на новую имперскую политику России».

Стивен Уорелл, специалист Службы исследований конгресса США, был еще откровеннее. Комментируя отказ западных держав поддержать прошлогоднюю инициативу России о размещении ядерного оружия за пределами национальных территорий, он сказал: «Необходимо обеспечить максимальную гибкость. Мы не знаем, что может произойти в будущем или что может произойти в России».

НАТО как угрозу своей безопасности на форуме никто всерьез не рассматривал. Куда большее беспокойство проявляли по поводу своих внутренних политических или экономических проблем участники из бывших соцстран. Так, представитель украинского МИДа Андрей Веселовский недвусмысленно заявил, что его государство не видит в расширении НАТО угрозу, наоборот — сегодня в Украине чувствуют себя куда надежнее и увереннее, нежели еще три года назад. В Киеве заинтересованы, чтобы как раз сам альянс не рассматривал действия Украины как опасные и не концентрировал свои войска вблизи украинских границ.

Внутренние угрозы ставят на первое место и белорусский политолог, главный эксперт НЦСИ «Восток — Запад» Валерий Карбалевиц, с

той лишь разницей, что наиболее опасным он видит не экономический, а «ментальный» кризис, или кризис сознания. По его мнению, белорусское общество оказалось не способным адаптироваться к новой ситуации в Европе. И внешняя, и внутренняя политика Беларуси грешат чрезмерной идеологизированностью. И как результат — международная и дипломатическая изоляция Беларуси.

Сегодня Европа, считает В. Карбалевиц, явно недооценивает угрозу ее безопасности в случае, если А. Лукашенко удастся выйти на российскую политическую сцену. Вкупе с возможностью получения А. Лукашенко доступа к «ядерной кнопке» России это создает гремучую смесь, которая чрезвычайно опасна для Европы, считает политолог.

Оживленное обсуждение вызвала белорусская идея о создании в Центральной и Восточной Европе безъядерной зоны. По мнению директора Международного института политических исследований В. Позняка, с помощью этой инициативы белорусское руководство попыталось повлиять на неизбежное (в связи с расширением НАТО) изменение военно-политической ситуации в регионе и, сознательно или нет, стремилось воспрепятствовать таким образом расширению альянса. Немедленная реализация этой безусловной перспективной идеи, по мнению эксперта, была невозможна — не только из-за политической ситуации в Беларуси, но и потому, что западный мир пока не готов к радикальному пересмотру своей ядерной доктрины.

Прогрессивным шагом стал некоторый пересмотр идеи безъядерной зоны и ее трансформация в идею формирования безъядерного пространства как многоэтапного процесса. Сегодня продвижение безъядерной инициативы, по мнению В. Позняка, нужно начинать с активного лоббирования вопроса о выводе ядерного оружия с территории Европы и его ликвидации, а также с возврата к односторонним декларациям СССР и США 1991 года в отношении тактического ядерного оружия и их юридического закрепления.

Весьма интересные данные были озвучены на конференции руководителем социологической лаборатории «НОВАК» Андреем

Вардомацким. В ходе социопроса, проведенного в Беларуси его лабораторией, людям задавался вопрос «Как вы относитесь к идее вступления Беларуси в НАТО?». Результаты оказались следующие: полностью одобряют эту идею 6,9%, скорее одобряют, чем нет, — 13,8%, скорее не одобряют — 17,8%, не одобряют — 25,6%, затруднились ответить 31,5% и не дали ответа 4,5%.

Как заметил А. Вардомацкий, огромное количество затруднившихся определить свою позицию и не давших ответа (всего — 36%) оставляет широкое поле деятельности для борьбы за умы. И нельзя исключать возможности, что эти 36% станут «натовским электоратом».

Еще один опрос был проведен по вопросу о том, кто представляет для Беларуси наибольшую угрозу. Характерно, что ни одна из «опасных» стран, упомянутых респондентами, не набрала больше 5%. Зато на вопрос, с кем они видят будущее своей страны, большинство (76%) отдало предпочтение России, в то время как следующий за ней Европейский Союз набрал лишь 6%.

LABRADOR HOLDING CO.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА.
ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:

- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:

- бизнес без налогов;
- анонимный мультивалютный счет в зарубежном банке, управляемый по факсу.

Справки и бесплатная брошюра: тел.: (017) 276-63-79

Тиссо

СТАРТУЙТЕ И ПОБЕЖДАЙТЕ

ФАКСИМИЛЬНЫЕ АППАРАТЫ



SAMSUNG

SF 30	— \$233
SF 100	— \$279
SF 600	— \$312
SF 1600	— \$334
SF 1100	— \$354
SF 2800	— \$389

г. Минск, ул. Пушкова, 53, 12 этаж, к. 1201. Тел.: (017) 236 42 88, факс (017) 236 52 93.
Сервис-центр (017) 236-31-37.
Региональные представительства:
Витебск (0212) 36 20 49, Брест (0162) 25 91 51,
Мозырь (02351) 2 10 74.

ВСЕГДА В ТИССО:
КОМПЬЮТЕРЫ, ПРИНТЕРЫ, АТС, КОПИРЫ, ПИШУЩИЕ МАШИНЫ, ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА,
НАСОВЫЕ АППАРАТЫ, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА, МЕБЕЛЬ

Материалы страницы подготовил Александр ПАТУТИН.

"Плачущие большевики" и белорусы

И забор может стать национальным символом

Обвинения в национализме сторонников оппозиции давно стали расхожим приемом официальной пропаганды. При этом наблюдается интересная закономерность: те, кто еще вчера, пребывая у власти, отдавал дань гневным обличениям, выходя "в запас", также получают националистический ярлык.

Впрочем, слыть националистом в Беларуси несложно. Достаточно, например, иметь собственное мнение, чтобы прослыть человеком опасным, едва ли не национал-радикалом. Так, к националистическому лагерю были причислены практически все политики, проявившие сомнения относительно верности "азимута" генеральной линии, в их числе и коммунисты-интернационалисты из партии Новикова — Шукина.

Иное дело — "быть". Для этого необходимо признать себя сторонником национальной идеи. Для этого надо иметь смелость говорить и делать непопулярные вещи. Например, выходить на улицу с национальным флагом, отдавая себе отчет в том, что это может окончиться избиением, арестом и крупным денежным штрафом. Вполне вероятно увольнение со службы, потеря круга привычных знакомств и связей, конфликты в семье. Короче, быть белорусским националистом в Беларуси — значит быть гонимым.

Такая позиция требует значительных волевых усилий и в какой-то мере предполагает готовность отказаться от части личного в пользу целого — нации. Но чтобы пойти на это, вполне достаточно одного: почувствовать себя белорусом. Беда всей нашей суверенной истории заключается в том, что вершителями ее считали и считают себя "частичные" белорусы.

Не только потому, что многие из них не могли, будучи представителями государства, говорить на родном языке, а многие и просто не хотели. Кебич, например, в конце своей карьеры отчитывался перед ВС "на родном языке", но оставался "полубелорусом", поскольку затеял объединительную возню с Россией. Торговля суверенитетом продолжается до сих пор, и ведут ее в чем-то похожие на Кебича.

Много таких "полу-" и в среде, если так можно выразиться, интеллигентско-обывательской. Мой хороший приятель, преподаватель одного из минских техникумов, на майском референдуме отверг все посягательства Президента, но выступил за двуязычие. Объяснение простое: надоело бесплатно переписывать учебные программы "на рыночной экономике", да еще и на "мове". Что ж, сейчас нет "рыночной экономики" и трепаться по этому поводу вполне можно и по-русски.

Конечно, между безразличием к родному языку и экономическим банкротством страны нет прямой зависимости. Но существует более глубокая связь. Ведь, голосуя за "двуязычие", мой приятель проявил эгоизм, хотя как преподаватель государственного учебного заведения решал проблему не личную, а государственную. Его спросили, согласен ли он на имя личных удобств поступиться

шениями с руководством Беларуси.

В этой связи можно вспомнить роль, которую сыграл российский премьер в "умиротворении" Президента накануне референдума, которое завершилось упразднением демократии в Беларуси. Теперь же, когда завершилось так называемое всенародное обсуждение Союза Беларуси и России и подписан его Устав, большинство российских политиков, включая демократов и людей из толпы, рассуждают о том, выгодно или нет поднимать уже свалившиеся к их ногам гнилое яблоко белорусской государственности. Понравится — подберут, нет — пнут ногой.

Оно бы и лучше. Но уместная в данном случае оценка российскими политиками интересов собственной страны при полном игнорировании мнений и настроений народа Беларуси, среди которого значительная часть выступает против Союза, демонстрирует великодержавное чванство по отношению к другим. И тем ярче, чем обиднее для имперского сознания факт ухода из под опеки стран Балтии (по-английски, не хлопая дверью и не прощаясь). Не дает успокоиться демонстративная "самостоятельность" Украины (единственное украинское слово в лексиконе российских деятелей), звенит в ушах от оплеухи, полученной в Чечне, да и многое другое ущемляет "национальную гордость великороссов".

Но, слава Богу, из нищей Беларуси как балласта на рану следует скорая психиатрическая помощь. Вновь можно вспомнить о державности, величии, соборности и прочей "почвенности", которую более столетия жует не прожует Россия, с 70-летним перерывом на коммунистическое строительство. Опрокинувшие, кстати, не только их, но и наши закрома.

Говорят, что наоборот — это Беларусь хочет проглотить Россию, но в этом случае что она станет делать с русскими, с их психологией старшего брата, которую не изменить, даже объявив донских казаков подданными Минской губернии? Ведь, как говорилось в советском анекдоте, бьют-то по лицу, а не по паспорту.

Да, мы не негры, но и на казаков, за небольшим исключением ("по усам и повадкам"), не похожи. Хотя негров в Америке перестали бить не потому, что они побелели, а потому, что они перестали чувствовать себя, а значит, и быть рабами. Наблюдая, как "резвясь и играя" гиганты из НБА творят чудеса на баскетбольной площадке, невозможно представить, что перед тобой потомки дяди Тома.

Летать не могут, но орлы

Промышленность Беларуси в послевоенные годы приростала космическими темпами. Но, поскольку это происходило в рамках союзной схемы размещения производственных сил, где нашей стране от-

водилась роль стратегического предполья России, производилось специфическое, способное не только производить вооружение, но и ремонтировать его. Поэтому оно оказалось чрезмерно ресурсоемким. И как знать, не развалился бы Союз, мы бы имели где-нибудь в Пуше не Вискули, а завод по производству тяжелых танков.

Таковы обстоятельства, которые решающим образом повлияли на социально-экономическую и политическую ситуацию в республике. С самого начала было понятно, что такой груз Беларусь не вытянет. И поэтому, когда принимались решения об объявлении независимости, Россия, которая не знала, что делать с собственными гигантами, этому нисколько не противилась.

С тех пор ни одно белорусское правительство не смогло найти достойный выход из ситуации. Психологически это очень понятно: наши чиновники, выросшие в основном в бедной послевоенной деревне, с уважением относятся к имуществу, но генетически неспособны понять, что ценность представляет только та его часть, которая может работать прибыльно.

Наша промышленность, к сожалению, работает себе в убыток и за счет российских ресурсов, на оплату которых нет денег. Но если признать факт экономического банкротства страны, то следует признать и факт политического банкротства ее руководства. Поскольку ни на то, ни на другое нет сил, в ход идет имитация движений: многовекторная политика, сохранение рабочих мест, забота о благе народном и прочая мифология.

Надо думать, чтобы этого не понимали в России, но там тоже взлететь не могут, а чтобы не воспользовались беспомощностью и не съели, надо хотя бы выглядеть орлом. По этой причине и с той, и с нашей стороны раздаются громкие заявления, один за другим следуют высочайшие визиты, а СМИ день за днем, вечер за вечером обсуждают то, что могло быть, если бы этого не было.

Надо сказать, что в России это делается если и не изначию, то не так по-хамски, как у нас. Там все-таки плюрализм и, будем надеяться, восторжество демократия, но в Беларуси газетные полосы отданы почти исключительно распоряжению ангажированных местных и зарубежных провинцев, а телевидение вдруг может прервать любую трансляцию, чтобы запустить очередную серию дебатов-монологов на тему: я хороший!

Мифология социальная и национальная

Иногда мифы становятся чем-то вроде "бреда наяву" и приобретают вполне реальное существование. Например, миф о коммунистах как носителях высших моральных ценностей,

да еще в превосходной степени. При этом характерное для мифологии раздвоение мира на земной и идеальный преодолевается за счет отказа от настоящего во имя мифического.

Стоит вспомнить, например, как революционеры отрекались от личной жизни во имя партия, как парткомы давали "добро" на брак коммуниста только с "товарищем" по партии и шили моральное разложение за связь с "буржуазками". И даже семейное доносительство было обычным в угоду сатанинскому мифу о будущем равенстве.

Во имя социального (классового) мифа прожито много крови. Национализм тоже имеет мифологическую природу, поскольку настаивает на подчинении личных интересов общим и в этом отношении вполне сравним с такими социальными фикциями, как государство, классы, партии. Но государства могут быть тоталитарными и демократическими, партии — либеральными и проповедующими диктатуру, терпимыми к иным точкам зрения и физически уничтожающими всякий ревизионизм.

Ханна Арендт, американско-немецкой социолог, например, по этому поводу писала, что если тоталитаризм воспринимает свою цель всерьез, он должен дойти до такой точки, где захочет "раз и навсегда покончить с нейтральностью даже шахматной игры", то есть с независимым существованием какой бы то ни было деятельности, развивающейся по своим законам. Любители "шахмат ради шахмат", кстати, сравниваемые их ликвидаторами с любителями "искусства для искусства", представляют собой еще не абсолютно атомизированные элементы в массовом обществе, абсолютно разрозненное единообразие которого есть одно из первостепенных условий для торжества тоталитаризма. С точки зрения тоталитарных правителей "шахматисты" отличаются от других лишь степенью потенциальной опасности.

Поэтому гонения, которым сейчас подвергаются негосударственные организации в Беларуси, включая международные благотворительные фонды, только подтверждают тоталитарную направленность ее современного развития. Конечно, "шахматисты" включаются в прописный список одних из последних, ибо их потенциальная опасность несравненно ниже, чем, допустим, у объединений, организованных ради самостоятельного ведения хозяйства.

В этом конкретном проявляются сущностные черты тоталитаризма. Массовая атомизация советского общества была достигнута за счет применения периодических чисток, неизменно предварявших групповые ликвидации. Чтобы разрушить все социальные и се-

мейные связи, они проводились таким образом, чтобы в одинаковой мере угрожать и "диссиденту", и всем поддерживающим обычное общение с ним, включая родственников и просто знакомых.

В отличие от социальных мифов, вполне конкретна только жизнь конкретного индивида, но лишь в ограниченных проявлениях. Совершенно, например, конкретна сексуальная жизнь женщины, но она может вдруг посчитать себя объектом мужской эксплуатации и вступить в союз воинствующих феминисток. И даже сверхчеловеческие вегетарианцы при известных условиях могут стать агрессивными в отношении к "мясоедателям". Сказанное справедливо и в отношении к националистам: чем более уязвимыми чувствуют себя представители той или иной национальности, тем туже сжимается пружина их национализма.

До последнего времени в Беларуси почти отсутствовали антирусские настроения, по сей день нет враждебного отношения к русским. Откуда ему взяться, если тверских и питерских уроженцев полным-полно среди приятелей и коллег, если смешанные браки давно стали обычным явлением?

Но ведь официальная пропаганда оценивает оппозицию режиму как силу чисто деструктивную, а электроток клемм ее позором, нехорошими словами и навешивает два ярлыка: "националистическое отребье" и "недобитое кулачье". Правду говорят, что большевики плачут только по причине скоротечности жизни, от того, что не успевают "отправить к Духонину" всех своих врагов.

А для них антикоммунисты — это, прежде всего, националисты, те, кто хочет жить, сообразуясь со своими возможностями и возможностями собственной, увы, небогатой пока страны. Для них и господа либералы, и социал-демократы, и товарищи из Партии труда проходят по одной статье — белорусские националисты. И это, в отличие от перспектив, которые рисует нам Президент, вполне конкретно. Сомневающимся можно проконсультроваться у избитого милицией коммуниста Шукина, у либерала Богданкевича, удостоенного чести быть оклеветанным на глазах всей страны, и у "националиста" Ходько, на которого ведется санкционированная по всем правилам охота.

А все это говорит только об одном — национальному делу в Беларуси быть. В массе своей мы, может, плохо знаем свою историю и свой язык, не умеем отличать друзей от врагов, зато у нас есть достойные учителя в лице белорусской власти.

Константин СКУРАТОВИЧ.

* Абдурахман Авторханов, автор монографии о советском типе колониализма "Империя Кремля", пишет: "Было бы глупо отрицать пользу от изучения русского языка нерусскими народами... Его только нельзя изучать вместо родного языка, а наряду с другими языками... не только по добровольному выбору. Единственный язык, который нельзя изучать добровольно, — это родной язык!"

Такой вывод подтверждают и социологи. В частности, недавно ученые Ярославского университета провели опрос учеников 12 российских школ. Результат обескураживающий: интерес к изучению "богатого и могучего русского языка" занимает у школьников последнее место. Если предположить, что изучение его станет добровольным, то в XXI веке россияне смогут читать Пушкина в английском или французском переводе. Но этого, конечно, не случится до тех пор, пока у россиян останется хоть капля здравого смысла. И, заметьте, никому в голову не придет обвинять их в национализме, как это делается в отношении белорусов.

** При задержании "нарушителей" милиция часто использует такие обвинения, не имеющие прямого отношения к ситуации факторы, как "грубая речь на белорусском языке", "значки с вываем герба "Пагоня" и бел-красно-зеленый цвета". В этой связи вспоминается своеобразная форма протеста, практиковавшаяся "при советах" в Западной Украине, когда крестьяне красили забор в "животоблакитный цвет".

ЖИЗНЬ КОНДИЦИОНЕРЫ

ЖАРОПОНИЖАЮЩЕЕ

Продвем и установим кондиционеры ведущих мировых производителей — York, DeLonghi, Fuji, Sanyo, Toshiba. Консультация специалиста и подбор кондиционера — бесплатно.

Лич. №2182 от 10.02.93 г. Выдан Госстроя РБ.

Солн Кондиционирование
Вентиляция
Отопление

Минск, ул. Кнорина, 3. Тел. (017) 268-30-90. Тел./Факс: (017) 266-38-73

ABSOLUT

Абсолютный комфорт.
Абсолютный успех.

Итальянская
официальная мебель
TEOREMA

В мебельном салоне
СУТ «ABSOLUT-ЮНИС»

г. Минск, ул. Гисина, 9. Тел. (017) 239-84-80, 239-84-84, 239-86-06.

Одна страна — две экономики

Так уж повелось, что у нас издавна сосуществуют два сектора: мелкотоварный — частный и крупный — государственный. Последнему приписывались и приписываются всеческие успехи, он служит парадной вывеской правительства. В первом люди обеспечивают себе выживание от этих успехов.

В этом смысле у нас ничего не меняется. В

большом секторе простаивают заводы, галопирует инфляция, задерживаются зарплаты, хотя статистические отчеты напоминают победные рапорты к очередному партсъезду. В малом — все наоборот. Нет безработицы и пустой траты ресурсов: в дело идет даже ржавый гвоздь.

ПРИКЛАДНАЯ ЭКОНОМИКА

Победное полугодие

Данных Минстата о работе народного хозяйства РБ за первую половину года ждали с нетерпением. И вот они появились. Документ любопытный, поскольку каждый может найти в нем аргументы в свою пользу.

Динамика роста производства ВВП, например, заставляет верить во всеполюющую правоту существующей в управлении экономикой генеральной линии. Сопутствующий ему рост инфляции, напротив, может рассматриваться как свидетельство конъюнктуры экономического подъема, основанного на безоглядной растрате крайне ограниченных ресурсов.

Абсолютный рост при относительном падении

По оценке Минстата, объем валового внутреннего продукта в январе — июне 1997 года составил в текущих ценах 135,176 млрд. BYB и увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в сопоставимых ценах на 11%. Добавленная стоимость в промышленности увеличилась на 14%, в сельском хозяйстве — на 4%, строительстве — на 19%.

За январь — июнь 1997 года промышленностью произведено продукции (работ, услуг) в текущих ценах на сумму 167,742 млрд. BYB. Объем промышленной продукции в сопоставимых ценах по сравнению с январем — июнем 1996 года увеличился на 13,9%.

Запасы готовой продукции в июне по сравнению с маем 1997 года возросли на 13,6% при увеличении объема промышленного производства в июне по сравнению с маем в текущих ценах на 7,7%. Удельный вес запасов готовой продукции в объеме промышленной продукции увеличился в текущих ценах на 2,7%. В абсолютном выражении запасы составили колоссальную сумму — 15,408 млрд. BYB и увеличились против декабря прошлого года на 61%.

В июне 1997 года объем производства в текущих ценах был выше, чем в декабре 1996 года, на 83%, среднемесячные запасы готовой продукции по сравнению с запасами декабря увеличились на 47,9%.

В январе — июне 1997 года отгруженная продукция по предприятиям, состоящим на самостоятельном балансе, составила 146,553 млрд. BYB,

или 94,3% от объема произведенной.

ТНП внутри ВВП

В январе — июне 1997 года выпуск товаров народного потребления составил 62,312 млрд. BYB и увеличился по сравнению с январем — июнем 1996 года на 24,3%.

В легкой промышленности объем производства по сравнению с январем — июнем 1996 года увеличился на 28,7%, в том числе на предприятиях концерна "Беллетпром" — на 27,8%, концерна "Белмашпром" — на 28,1%.

В пищевой промышленности объем производства продукции в январе — июне 1997 года по сравнению с январем — июнем 1996 года увеличился на 16,9%, в том числе на предприятиях Минсельхозпрода — на 21,1%.

Вот в основном и все, что касается макропоказателей нашей экономики.

Пристрастно, но объективно

Вполне конкретные люди, в пользу которых государство перераспределило бюджетные средства, авансировав строительство жилья для них, могут радоваться, получая ключи от новых квартир. Понятно, что это только вызывает зависть у тех, кто под избранные государственные критерии не подпадает, а сам жилье ни купить, ни построить не может. Некоторая часть этих бездомных, которых относят к категории средне- и высокообеспеченных, вынужденно снимают приватизированное жилье и платят повышенные налоги со своих несколько превышающих средний уровень денежных доходов. И вполне справедливо поэтому стараются скрыть их от налогообложения. Потому что государство поступает и вовсе некрасиво, строя жилье для одних бездомных за счет других.

Социологи утверждают, что сегодня только 2% населения могут приобрести жилье за свой счет. В то же время 37% семей живут в общежитиях и коммунальных квартирах, 19,7% — в однокомнатных, 39,4% — в двухкомнатных квартирах. Понятно, что даже при наличии одного ребенка в

семье двухкомнатную квартиру нельзя считать комфортабельной. Имея жилплощадь "по норме", такие квартиросъемщики уже испытывают или в скором времени испытают трудности, обусловленные взрослением детей. Чаще всего дети уходят снимать квартиру в частном секторе, а если уж совсем не хватает денег, то "старик", как в вечную ссылку, уезжают "на дачу" или в родительский деревенский дом, у кого он есть.

Тем не менее некоторое продвижение к решению жилищной проблемы (с учетом сделанных оговорок) имеет место. А вот рассасыванию остальных потребительских проблем населения экономический рост пока не способствует. В этом отношении показатель динамики реальных денежных доходов (за вычетом обязательных платежей, скорректированных на индекс потребительских цен) увеличился по сравнению с январем — маем 1996 г. на 16%, но по сравнению с декабрем, то есть за отчетное полугодие, снизился примерно на четверть.

Основная составляющая реальных денежных доходов населения — заработная плата — в январе по сравнению с декабрем 1996 г. сократилась сразу на 15,4% при одновременном росте индекса потребительских цен на 13,3%. После этого в феврале и мае индекс цен значительно обогнал индекс заработной платы, и только в марте — апреле зарплата росла чуть быстрее, чем цены.

Кроме того, определенное недоверие вызывают сами статданные. Так, например, в докладе Минстата указано, что колбаса вареная I сорта стоила в июне 54,45 тыс. BYB, а цветной телевизор — 5,481,3 тыс. BYB. Понятно, что человек покупает не некие абстрактные усредненные товары, а вещи вполне конкретные. На возможности выбора существенно влияет скудный ассортимент наших продмагов, ввиду чего дешевые сорта колбас быстро раскупаются пенсионерами, а остальная часть населения покупает более дорогие сорта. То же самое относится и к телевизорам: нормальный для городской квартиры приемник стоит уже свыше 7 млн. BYB, но статистики указывают усредненную цену, образованную делением суммы цен на переносной малоэкранный и нормальный стационарный телевизоры.

В какой-то мере все это напоминает прежние времена, когда статистика вела расчеты через товары, которые в реальности становились доступными только после доплаты "работникам прилавка".

Следует иметь в виду и то, что статистика говорит о начисленной зарплате, которая поступает в оборот за минусом непрерывно растущей задолженности.

Что касается пенсий, то их реальная величина относительно средней заработной платы постоянно снижалась и в мае составляла всего 36% от СЗП и 52% от МПБ для пенсионеров (год назад — 42% и 54% соответственно). Этот показатель расположен на 8 пунктов ниже официальной черты бедности (60% от МПБ) и не соответствует потребностям физического выживания. Иными словами, средний размер пенсий намного ниже расходов, необходимых на содержание заключенного, которому государство обязано обеспечить потребительские блага на уровне, необходимом для сохранения его здоровья.

Впрочем, в ближайшее время итоги полугодия будут обсуждаться политиками и аналитиками, и каждый сможет увидеть в них все, что захочет. Нам же кажется, что оценивать их следует именно с точки зрения обывателя, через его доходы. Такой подход будет наиболее адекватен здравому смыслу.

Борьба за жизнь

ЧАСТНЫЙ СЕКТОР

Каждая вторая городская семья имеет земельный участок, каждая вторая сельская — корову, каждая третья семья (городская и сельская) держит свиней, причем на одну такую семью приходится в среднем 1,8 поросенка. Эти данные обнародовал Минстат по результатам ежегодного выборочного обследования семей.

Во многом благодаря отраженным в данных цифрах сельскохозяйственным среднему потреблению мяса и мясных продуктов в прошлом году составило 48,3 кг, молока и продуктов из него — 312,5 кг.

Таким образом, в этом исключительно реальном, как любят говорить политики, секторе экономики трудит-

ся более половины населения, способного держать орудия труда. Эти люди добывают необходимое себе пропитание самым примитивным способом (в Минске, например, население держит стадо более чем в 500 голов), и это лучше всего говорит о реальных успехах, достигаемых нашей экономикой.

Характеристика земельных участков семей (на 1.01.1997 г.)

	Городская местность	в том числе			Сельская местность	Всего по республике
		г. Минск	большие города	малые города		
Процент семей, имеющих участок	50,2	33,9	43,8	69,7	97,8	68,2
Средний размер участка, кв. м	949	938	784	1,079	5,086	3,187
По типу участка, %						
для ведения личного подсобного х-ва	33,3	11,6	28,5	42,6	99,5	71,6
для садоводства, огородничества и дачного строительства	54,0	75,6	59,6	44,2	—	22,8
другие участки	12,7	12,8	11,9	13,2	0,5	5,6
По виду собственности, %						
арендуемые и используемые временно	74,9	49,6	66,6	87,6	95,9	87,0
другие участки	1,6	1,2	0,5	2,5	0,1	0,7
По использованию для выращивания продукции, %						
для семьи	94,9	92,3	93,8	96,3	93,1	93,9
для семьи и на продажу	2,4	1,3	3,2	2,2	6,3	4,7
прочие	2,7	6,4	3,1	1,5	0,6	1,5

Наличие скота, птицы и пчел в семьях (на 1.01.1997 г.)

	Городская местность	в том числе			Сельская местность	Всего по республике
		г. Минск	большие города	малые города		
Процент семей, имеющих скот	12,9	1,5	6,0	29,7	84,0	39,7
из них:						
крупный рогатый скот	%	1,0	0,1	0,1	2,6	51,4
в среднем**	%	1,1	1,0	1,0	1,1	1,2
в том числе коровы	%	0,9	0,1	0,1	2,4	50,0
в среднем	%	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1
свиньи	%	8,1	0,3	2,2	20,9	71,7
в среднем	%	1,6	1,0	1,2	1,6	1,9
лошади	%	0,0	—	—	0,1	4,8
в среднем	%	1,0	—	—	1,0	1,0
кролики	%	1,0	0,3	0,4	2,3	3,8
в среднем	%	7,2	15,1	7,0	6,8	5,6
птица	%	10,3	1,3	5,0	23,1	74,2
в среднем	%	8,7	9,0	8,9	8,8	9,8
пчелы (семьи)	%	0,1	—	—	0,2	1,8
в среднем	%	2,9	—	—	2,9	4,6

* Доля семей, имеющих данный вид скота.

** Приходится скоту в среднем на семью.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК

Деньги жгут карман

В I полугодии 1997 года население продано потребительских товаров и оказано платных услуг через все каналы реализации на 73,580 млрд. BYB, что в текущих ценах больше, чем в I полугодии 1996 года, в 1,9 раза. Реальный их объем в сопоставимых ценах увеличился на 17,3%. В июне 1997 года реализовано товаров и услуг в сопоставимых ценах на 2,1% больше, чем в предыдущем месяце.

Изменение объемов продаж и цен на сельскохозяйственные продукты на городских рынках 12 крупных городов

	Объем продаж в июне 1997 г. в % к объему продаж в июне 1996 г.	Цены в июне 1997 г. в % к ценам в июне 1996 г.
Все товары	87,7	194,9
Продукты растениеводства	95,0	180,4
Картофель	71,2	112,4
Овощи	102,7	188,3
капуста свежая	106,6	132,4
лук репчатый	115,2	в 4,4 раза
свекла	116,4	170,8
морковь	188,5	179,3
Фрукты и ягоды	84,9	174,6
яблоки	153,3	92,4
Продукты животноводства	81,2	в 2 раза
Мясные продукты	80,9	в 2,1 раза
говядина	67,9	в 2,1 раза
телятина	в 3,3 раза	в 2,1 раза
свинина	70	в 2,1 раза
сало свиное	97,5	в 2,1 раза
птица	103,7	в 2,1 раза
Молочные продукты	93,2	163,5
молоко свежее	146,5	181,5
масло животное	59,8	178,9
сметана	73,2	155,8
творог	103,9	163,5
Яйца	78,8	181,8
Мед	80	в 2 раза

Этот феномен при сокращающихся реальных денежных доходах населения легко объясняется инфляцией. Поскольку зарплата уступает в росте ценам, деньги становятся "горячими", население покупает сегодня все, что можно купить. Косвенно это подтверждается и резким (на 46%) ростом реализации водки и ликеро-водочных изделий, который, как давно подмечено, сопутствует краху потребительских ожиданий населения, когда пропивается и "последняя пятерка".

В этом отношении показатель динамики объемов продаж сельскохозяйственной продукции на городских рынках в сопоставимых ценах они по сравнению с первым полугодием прошлого года увеличились всего на 0,9%. Причем в июне объем продаж всех товаров упал по сравнению с июнем прошлого года на 12,3%, а продукции животноводства — и того больше, почти на 1/5. Вывод напрашивается сам собой: мясо большинству горожан уже не по карману.

Основные социально-экономические показатели

	I полугодие 1997 г.	В % к I полугодию 1996 г.	Июнь 1997 г. в % к июню 1996 г.
Валовой внутренний продукт (оценка), млрд. BYB	135,176	111	112
Объем промышленной продукции, млрд. BYB	167,742	113,9	120,5
Товары народного потребления, млрд. BYB	62,312	124,3	123,7
Ввод в действие жилых домов, тыс. кв. метров общей площади	1,051,5	146,7	127,2
Производство продукции сельского хозяйства (оценка), млрд. BYB	37,128	104,2	99,4
Производство продукции животноводства в сельскохозяйственных предприятиях			
средний удой молока от одной коровы, кг	1,137	111	111
Закупки продукции животноводства в хозяйствах всех категорий, тыс. т			
скот и птица (в живом весе)	238,8	97	105
молоко	1,251,2	116	116
яйца, млн. шт.	812	98	100,9
Грузооборот предприятий транспорта, млн. т/км	15,268	114,6	117,8
Внешнеторговый оборот*, млн. USD	5,579,5	110,8	111,1
экспорт товаров	2,352,4	107,2	106,1
импорт товаров	3,227,1	113,2	115,3
сальдо	-874,7	*	*
Реальные располагаемые денежные доходы*		116	105
Фонд заработной платы работников*, млрд. BYB	36,814,4	167,7	177,2
Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата одного работника*, тыс. BYB	1,762,4	168,3	176,9
Реальная начисленная зарплата одного работника*		108	107,4
Численность безработных, официально зарегистрированных в службах занятости (на конец отчетного периода), тыс. человек	157,4	*	89,4
в % к экономически активному населению	3,4		

Объемы производства валового внутреннего продукта, продукции промышленности, инвестиций в основной капитал, продукции сельского хозяйства, розничного товарооборота и платных услуг приведены в фактических ценах, индексы — в сопоставимых ценах.

* Данные за январь — май 1997 г., относительные показатели сопоставлены: январь — май 1997 г. в % к январю — маю 1996 г., май 1997 г. в % к маю 1996 г. и к апрелю 1997 г.

ФИНАНСОВАЯ ХРОНИКА

Как сообщило агентство БелТА, 16 июля на заседании коллегии Комитета государственного контроля было рассмотрено состояние рынка ценных бумаг. В работе коллегии приняли участие первый заместитель премьер-министра Петр Прокопович, председатель правления Национального банка Геннадий Алейников, руководители экономических министерств и ведомств.

На заседании была дана оценка деятельности органов государственного управления и профессиональных участников рынка ценных бумаг и высказано единодушное мнение о необходимости быстрого решения вопросов по уточнению нормативных документов, организации централизованного депозитарного учета и биржевой торговли ценными бумагами.

Правительство и Национальный банк заверили коллегию Комитета государственного контроля, что намеченные меры будут реализованы до конца III квартала текущего года.

Президент РБ своим Указом № 376 поручил Совету министров направить средства, поступившие сверх запланированного поступления доходов от налога на добавленную стоимость, в размере 25 млрд. BYB в уставный фонд АО "Белорусский банк развития" в качестве доли правительства РБ.

Национальный банк выпустил письмо № 23010/158 от 15.07.1997 г. "О финансовой реструктуризации задолженности субъектов хозяйствования перед банками". В письме НБ констатирует, что в ряде банков качество кредитного портфеля неудовлетворительно, доля "плохих" кредитов продолжает оставаться недопустимо высокой (в целом по банковской системе — 13%). Проверки и анализ работы банков показывают, что ими по-прежнему допускаются грубые нарушения практики кредитования субъектов хозяйствования, не принимаются необходимые меры по погашению просроченной и сомнительной ссудной задолженности, допускаются попытки завуалирования данных проблем.

Нацбанк посчитал необходимым обязать банки принять комплекс мер по обеспечению реального улучшения качества кредитных портфелей, погашению "плохих" кредитов и предотвращению выдачи таковых впредь. Неотъемлемой частью комплекса мер банка по улучшению кредитного портфеля, отмечается в письме, является финансовая реструктуризация задолженности предприятий перед банками, под которой понимается внесудебная процедура проведения банком и предприятием комплекса мероприятий, направленных на погашение просроченной задолженности путем изменения характера и условий взыскания либо конверсии в обязательства иного вида.

Среди форм реструктуризации в документе называются: текущее оздоровление хозяйственно-финансовой деятельности предприятия-должника; установление по соглашению между банком и должником порядка погашения имеющейся просроченной банковской задолженности должника; обмен банковской задолженности на долю участия в уставном фонде и (или) акции субъекта хозяйствования — должника; уступка требования просроченной банковской задолженности новому кредитору; другие меры, не противоречащие действующему законодательству.

По мнению НБ, органы управления банком должны в корне пересмотреть политику банка в области кредитования, отбора заемщиков и постоянного контроля за их финансово-хозяйственной деятельностью. НБ предложил органам управления банками более целенаправленно и в полном объеме использовать в практической работе меры по финансовой реструктуризации задолженности предприятий-должников.

Задолженность сокращается

НЕПЛАТЕЖИ

На очередном заседании комиссии по неплатежам при Совете министров, которое прошло под председательством заместителя премьер-министра РБ Петра Прокоповича 8 июля, было отмечено улучшение ситуации и принято решение о новых мерах по устранению неплатежей.

В июне 1997 г. впервые за последние годы сократилась (на 3,4 трлн. BYB) кредиторская задолженность, составившая на 1 июня 122,6 трлн. BYB. Это произошло во всех отраслях, за исключением сельского хозяйства. Уменьшилась и дебиторская задолженность. С учетом инфляции реальное сокращение задолженностей составило более 5% за месяц.

К концу года долгов быть не должно

С докладом о выполнении республиканской программы устранения неплатежей выступил заместитель министра экономики Андрей Тур. По его словам, основная причина задолженностей — недостаток собственных оборотных средств предприятий. Среди факторов, способствующих

возникновению неплатежей, велико значение бартера, который приводит к отсутствию денежных средств на счетах предприятий. Поэтому среди предложенных Минэкономики мер — введение нормативных ограничений на долю бартерных операций.

Андрей Тур отметил отсутствие заинтересованности ряда министерств в выполнении программы.

Предложенные Министерством экономики меры были одобрены. Ему также поручено в двухнедельный срок предложить план реструктуризации долгов и санации конкретного предприятия, опыт которого можно было бы использовать в дальнейшем.

Реальные шаги начнут предприниматься правительством уже сейчас. По утверждению Петра Проко-

повича, в начале текущей недели должно быть подписано постановление о проведении решительных действий по ликвидации долгов предприятий за газ и электроэнергию. К концу года подобные долги должны быть ликвидированы. Он отметил, что сейчас РБ удается не только расплачиваться за текущие покупки газа, но и погашать долг прошлого года, и правительство надеется рассчитывать до конца 1997 г. полностью.

Векселью — зеленый свет

Вторым вопросом, обсуждавшимся на заседании, было использование векселей для погашения задолженностей. В целом по Беларуси в рамках вексельных программ "развязано" уже 6 трлн. BYB, или 5% от величины кредиторской задолженности. Всего же, по оценкам Минэкономики, программа в состоянии "развязать" около 10% от общего объема неплатежей.

Препятствием на пути ее расширения является отказ от включения в расчеты республиканского бюджета,

хотя положительный опыт уже есть: в Министерстве промышленности был проведен эксперимент с подшипниковым заводом. Минпром просил разрешить — опять же в порядке эксперимента — провести подобные расчеты уже с шестью предприятиями.

На заседании принято решение о дальнейшем развитии вексельного обращения, задействовании республиканского бюджета и привлечении к программе, помимо Минпрома, других министерств. Цель — достижение 10% устранения неплатежей с помощью векселей к концу года. Министр финансов и Национальный банк — противники программы — на этот раз уже не выражали своих сомнений в ее целесообразности.

В конце заседания был рассмотрен и одобрен проект совместного постановления Совета министров и Нацбанка о развитии национальной системы пластиковых карт в Беларуси.

Владимир ТАРАСОВ.

Только спокойствие

ВАЛЮТНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Уже очевидно, что кардинальных изменений на валютном рынке в этом месяце ожидать бессмысленно. И на прошедшей неделе котировки белорусского рубля вели себя довольно спокойно, несколько повысившись ко вторнику, а затем снизившись до прежнего уровня.

В понедельник котировки рубля к доллару начали расти, поднявшись с 32.400-32.500 BYB/USD до 32.600-32.700 BYB/USD. Максимальный уровень, которого удалось достичь доллару во вторник, — 33.200-33.400 BYB/USD. По мнению дилера Кредитимпэкс Банка Александра Смирнова, это было реакцией на завершение периода резервирования, которое резко сократило спрос на рубль. Впрочем, уже в этот день началось некоторое укрепление рубля, и рынок закрылся на курсе в 32.900-33.100 BYB/USD. В последующие дни средние котировки находились примерно на этом же уровне. Лишь к концу дня в пятницу рубль вновь несколько укрепился, и рынок закрылся на уровне котировок в 32.400-32.500 BYB/USD.

Ставки overnight в понедельник держались на отметке в 30-40%, после чего снизились и в течение всей оставшейся недели оставались в границах 20-30%. Незменными остались они и в пятницу, что, по мнению дилеров, вместе с другими факторами предвещает некоторое падение белорусского рубля на будущей неделе.

На МВБ продолжился рост объемов торговли валютами. Если на предшествующей неделе обороты по доллару США находились на уровне примерно в 16 млн. USD, то на прошедшей — 17,6 млн. USD. Аналогичным образом выросли и объемы реализации российского

рубля — до 39,8 млрд. RUR за неделю (против 35 млрд. на предшествующей неделе). Выросла также активность торговли менее популярными биржевыми валютами — немецкой маркой и украинской гривной. Объемы их реализации за прошедшую неделю составили соответственно 3,2 млн. DEM и 4,7 млн. UAH.

После долгого топтания на месте Нацбанк все-таки приподнял биржевую котировку российского рубля: с 4,55 BYB/RUR она увеличилась к концу недели до 4,65 BYB/RUR. Остается лишь гадать, в чем причина такого резкого роста курса — может, теперь Национальный банк продает российскую валюту из своих скудных запасов, а дешево распродавать накопления не хочется.

Котировки доллара росли весьма неторопливо. За неделю они увеличились лишь с 27.070 BYB/USD в понедельник до 27.110 BYB/USD в пятницу. По-прежнему хаотично колебалась стоимость немецкой марки. В целом по результатам недели она упала с 15.170 до 15.120 BYB/DEM. С некоторым запозданием ослабление белорусского рубля слегка отразилось в динамике биржевых котировок украинской гривны. Если в понедельник они составляли 17.450 BYB/UAH, то в пятницу — 17.550 BYB/UAH.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

СКВ-гайджест

МОНИТОРИНГ

Прошедшая неделя оказалась весьма нестабильной на международных валютных биржах и завершилась понижением курса английского фунта стерлингов.

На торгах Лондонской биржи 18 июля, в пятницу, фунт стерлингов снизился по отношению к немецкой марке на 1,7 пфеннига — до 2,995 DEM. Аналитики выделяют несколько причин случившегося. Одна из них состоит в том, что в последние несколько недель курс фунта стерлингов перерос все допустимые пределы — только с 20 июня он увеличился по отношению к немецкой марке на 15 (!) пфеннигов. Остальные причины носят политический характер.

Вслед за английской валютой понизился и курс доллара США. Однако его понижение было не столь значительным. На торгах в Лондоне 18 июля он уступил немецкой марке пол-пфеннига и составил 1,792 DEM. Аналитики расценили этот факт как "болезни роста" американской валюты.

Бундесбанк пока не решает предпринимать какие-либо меры по поддержанию курса национальной валюты. Эксперты считают весьма низкой вероятность биржевой интервенции немецкого центрбанка. В то же время его президент заявил, что банк ожидает понижения биржевого курса доллар-марка, но не такого значительного, как за последние несколько дней.

По отношению к японской иене курс доллара США зафиксирован на уровне 116,1 Y/USD — после того, как были опубликованы данные внешнеторгового баланса Японии (за июнь 1997 г.), согласно которым положительное сальдо увеличилось на 27%.

Рубль держится на резервах

РЫНКИ ОКВ

На рынке российского рубля по-прежнему спокойно. Некоторое снижение курса произошло утром в четверг, когда он упал до 5,793 RUR/USD — в дело вступили рубль, не размещенные в среду на аукционе гособлигации. Однако падение было кратковременным, и уже во второй половине дня на межбанковском рынке курс RUR/USD вырос до 5,782-5,783. В пятницу биржевой курс составил 5,786 RUR/USD. Ставки межбанковского кредита в четверг достигли 25%, а в пятницу упали до 5-6%.

Общему прогнозу на сохранение стабильной ситуации на этом рынке несколько не противоречат опубликованные Центральным банком данные о росте чистых международных резервов за первые пять месяцев в 3,3 раза и заявление первого заместителя министра финансов г-на Кудрина о том, что погашение долгов перед военными и бюджетниками (34 трлн. RUR) будет выполняться инфляционными методами.

Биржевой курс украинской гривны ни на йоту не отклонился от отметки 1,857 UAH/USD, а межбанковские котировки не вышли из коридора 1,855-1,857 UAH/USD. Рынок был спокойным и неактивным.

Плавню снижался на прошлой неделе курс лата, в чем, как обычно, была повинна немецкая марка. В пятницу курс LVL/USD находился в коридоре 0,5755-0,5765 (в начале недели — 0,5730 LVL/USD). Стоит отметить, что темпы снижения курса лат/доллар умеренней, чем марка/доллар. Важное влияние на поддержку корзины SDR, а с ней и лата, оказывает японская иена, положение которой к доллару достаточно стабильно. На межбанковском рынке чувствуется хороший спрос на латы, и здесь его котировки близки к верхней границе коридора Банка Латвии. Ставки кредитов overnight держались на уровне 4%.

Казахстанский тенге дорожал с понедельника по четверг (с 75,26 до 75,15 KZT/USD), однако на этом спрос на него полностью исчерпал себя. В пятницу биржевой курс тенге упал до 75,5, при этом на "межбанке" он подешевел до 75,3 KZT/USD уже во второй половине четверга.

Подготовлено при информационной поддержке сотрудников дилингового отдела Rietumi Banka.

Пользуйтесь преимуществами работы с российским банком!

Банк "Диалог-Оптим"

Лит. ЦБ РФ №3107 от 04.10.94

- * регистрация российских компаний с бухгалтерской и консультационной поддержкой
- * открытие счетов оффшорным компаниям и белорусским предприятиям
- * конвертационные и дилинговые операции
- * управление счетом из Белоруссии по модему или факсу
- * операции на фондовом рынке России
- * персональный менеджер, полная конфиденциальность

тел.: (095) 339 27 49, 330 79 22

Москва, ул. Профсоюзная, 93 А

E-mail: diop@aha.ru Интернет: www.dialog.optim.com

Приобретаем
ВЕКСЕЛЯ
МОСКОВСКИХ
банков
тел.: 213-29-22,
213-29-43,
213-29-12.

Кросс-курсы валют на 18 июля 1997 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,6769	2,9976	10,1426	2923,68	193,44
доллар США	0,5963	1	1,7876	6,0484	1743,50	115,38
нем. марка	0,3336	0,5594	1	3,3835	975,33	64,53
фр. франк	0,086	1,653	2,956	10,0	2882,6	190,7
итал. лира	0,0342	0,0574	0,1025	0,3469	100,0	6,62
яп. иена	0,5170	0,8669	1,5497	5,2433	1511,42	109,0
ЕСУ	0,6576	1,1031	1,9719	6,6720	1923,26	127,25
фр. франк + 10, итал. лира + 100,00, яп. иена + 1000,00						

Пищевая промышленность принесена в жертву

Итоги деятельности белорусских АО за первый квартал 1997 г. показывают, что происходит перераспределение доходов от предприятий пищевой промышленности в пользу других отраслей.

В 1997 году продолжает сохраняться та же тенденция, что и в прошедшем: предприятия, которые наращивали объемы производства и прибыли, продолжают это делать; те же, кто имел убытки, по-прежнему работают без прибыли. Однако если положение многих АО выглядит благополучным по сравнению с инфляцией, то за ростом курса USD смогли ухватиться только отдельные предприятия (рост цен составил за I квартал 1997 г. по отношению к соответствующему периоду 1996 г. 1,24 раза — на потребительские товары и 1,41 раза — на промышленную продукцию, за тот же период официальный и внебиржевой курс USD вырос примерно в 2 раза).

Перераспределение прибыли

Наблюдается очень ясное отраслевое разделение АО. Практически все крупнейшие АО из числа тех, кто представил свои отчеты в Комитет по ценным бумагам, улучшили свои показатели объема производства и чистой прибыли, за исключением предприятий пищевой промышленности. Некоторые добились просто удивительных успехов.

Так, АО "Белмедпрепараты" увеличило выручку от реализации продукции в 2,4 раза по отношению к первому кварталу прошедшего года, а чистая прибыль возросла в 4,6 раза. В 1,6 раза выросла выручка Минского завода отопительного оборудования, но зато прибыль — в 2,3 раза; в 2,5 раза увеличилась выручка АО "Свитанок", которое получило прибыль вместо убытков в начале прошедшего года. АО даже решило уже начать выплачивать дивиденды.

Есть и сюрпризы: Минский часовой завод увеличил выручку в 5 раз, до 7-8 млн. USD за первый квартал, что позволит ему войти в число крупнейших АО республики. Но примерно в такой же пропорции выросли и его убытки. Поэтому успехом такой рост производства назвать трудно.

В пищевой промышленности положение гораздо сложнее. Есть предприятия, которые прекрасно освоились в новых условиях, — Могилевская фабрика мороженого, "Белослод". Однако в целом положение намного хуже, чем в большинстве других отраслей промышленности.

На Минском комбинате хлебопродуктов выручка за первый квартал

увеличилась в 1,5 раза, но чистая прибыль уменьшилась на 7%. Еще хуже дела на Минском маргариновом заводе: при росте выручки в 1,1 раза чистая прибыль уменьшилась на 11%, что означает ее реальное сокращение примерно в 2 раза. Совсем плохи дела на "Рыбокомплексе", который имел в первом квартале убытки.

Отчасти успех некоторых АО можно отнести на счет увеличения темпов рублевой кредитной эмиссии Национального банка РБ, которое наблюдалось в начале года. Можно учитывать и девальвацию белорусского рубля, интеграцию с Россией и тому подобные факторы. Ясны и причины убытков предприятий пищевой промышленности — административное сдерживание цен отрицательно сказывается на их прибыли.

Однако главные причины следует искать, пожалуй, не в макроэкономических условиях, а на уровне микроэкономики отдельных предприятий.

Годы самостоятельного существования не прошли даром для предприятий, и на некоторых из них руководство приобрело необходимый для работы в рыночных условиях опыт. Менеджмент — вот что в значительной степени определяет сейчас успех или неудачу каждого отдельного предприятия. Он может проявляться по-разному: выходом на внешний рынок или монополизацией внутреннего, получением внешнего финансирования или льготами от правительства РБ, запуском новой технологии или выгодным заказом. Но качество управления становится существенным фактором финансового успеха АО.

Загадка Минского маргаринового завода

Оценить управление чрезвычайно трудно. По финансовым показателям можно судить только о возможной ситуации. Для этого достаточно сравнить среднеотраслевые показатели с характеристиками отдельного предприятия. В случае, если последние значительно хуже среднеотраслевых, то почти наверняка речь идет о некачественном управлении АО.

Но как оценить работу, допустим, Минского маргаринового завода? Отраслевые показатели использовать не удастся, так как предприятие в Беларуси можно считать монополистом. Поэтому придется воспользоваться данными в целом по пищевой промышленности, в которой ситуация со-

вершенно различная для разных АО. Маргариновый завод находится в числе аутсайдеров. А почему не среди лидеров?

Казалось бы, причины этого понятны: продукция производится из импортного сырья, реализуется на внутреннем рынке и т. д. и т. п. Но достаточно зайти в магазины, чтобы обнаружить довольно любопытную вещь: там часто нет продукции маргаринового завода, но есть майонез производства других фабрик и импортный маргарин. Да и кондитерские фабрики также выпускают продукцию из импортного сырья, а что касается внутреннего рынка, то почему завод не реализует продукцию на внешнем?

Возникают вопросы, на которые ответить без проведения серьезного изучения ситуации нельзя. В случае с маргариновым заводом есть причины считать, что дело действительно в менеджменте. Основанием для такого

вывода является неудачная эмиссия акций в 1996-1997 гг.

В АО планировали проведение дополнительной эмиссии на 1,8 млрд. BYB при первоначальной величине уставного капитала 0,6 млрд. BYB, то есть новый покупатель хотел приобрести 3/4 уставного фонда АО и, соответственно, 3/4 его прибыли.

Особенностью этой эмиссии является то, что ни о каких инвестициях и привлечении капитала здесь речь не шла. Чтобы понять это, достаточно посмотреть на величину чистой прибыли АО за 1996 г.

Она составила 6,2 млрд. BYB. 75% из этой чистой прибыли, то есть 4,6 млрд. BYB в 1996 г. и столько же в каждом следующем году, инвесторы захотели купить за 1,8 млрд. BYB. Чтобы лучше представить, что это значит, можно рассмотреть аналогичную ситуацию. Допустим, к вам подходит человек и говорит, что готов инвестировать в вашу фирму свои

личные сбережения на следующих условиях. Он дает 40 тысяч рублей. Целых 40! Вы же ему взамен даете всего 100 тысяч. Всего 100. Ну и ежегодно в будущем обязуетесь отдавать по 100 тысяч. А он вам в будущем — ничего. Какова инвестиция? Именно такую сделку хотели провести на Минском маргариновом заводе.

Планы проведения подобной операции неизбежно должны были сказаться на качестве управления маргариновым заводом. Для управляющих АО цель проведения новой эмиссии — покупка 100 тысяч рублей за 40 — была совершенно ясной. Это рядовой акционер, не осведомленный о делах АО, может еще посчитать такую сделку инвестицией. Естественно, что в подобной ситуации люди будут думать не об управлении, а о своем участии в процессе раздела имущества. До работы ли, когда делаются миллионы USD! Можно предположить, что этот фактор и стал главной причиной несколько худшего относительно других предприятий пищевой промышленности положения завода. После отмены результатов эмиссии ситуация изменилась, поэтому по итогам следующих кварталов 1997 г. дела у завода могут значительно улучшиться. Но правлению АО следовало бы обратить повышенное внимание на качество управления заводом.

Если бы подобные события происходили в стране со сформированным фондовым рынком, то подобные действия руководства АО повлекли бы требование со стороны акционеров провести расследование возможного умышленного ухудшения результатов работы предприятия. Сочетание убыточной работы АО с попыткой скупить его акции компанией или людьми, связанными с ним, рассматривалось бы как достаточное основание для подобного обвинения. У нас до этого дело не дошло.

Подобные обвинения могут показаться странными. Но они совершенно естественны и должны быть нормой жизни АО. Капитализм — жесткое общество. Руководство АО должно знать, что в подобной ситуации оно услышит подобные обвинения. Дело акционеров — воспользоваться правом защиты своей собственности от недобросовестного управления, а дело государственных органов — установить критерии, в случае нарушения которых начинается расследование деятельности руководства АО.

Владимир ТАРАСОВ.

АО	Выручка от реализации продукции, млн. руб., I кв. 1997 г.	Коеф. роста, раз.	Чистая прибыль, млн. руб.	Коеф. роста, раз.
Пищевая промышленность				
"Белослод"	86.579	1,9	21.465	2,6
"Верховичский крахмальный завод"	5.343	9,3	1.290	8,8
"Вилейский комбикормовый завод"	46.983	0,5	2.232	1,0
"Волковысский мясокомбинат"	137.003	1,6	7.209	2,1
"Копыльский маслосырзавод"	32.473	2,3	5.356	2,9
"Минский комбинат хлебопродуктов"	185.413	1,5	6.370	0,9
"Минский маргариновый завод"	68.883	1,1	2.940	0,9
"Могилевская фабрика мороженого"	14.507	2,0	879	3,1
"Пружанский маслосырзавод"	37.741	2,1	2.797	1,8
"Рыбокомплекс"	14.608	1,3	-1.939	
"Слонимский завод сухого молока"	14.678	1,9	54	0,2
Другие отрасли				
"Белмедпрепараты"	175.123	2,4	30.551	4,6
"Бобруйский завод по производству тормозной аппаратуры"	47.567	2,1	2.556 (балансовая)	1996 г. — убытки
"Доломит"	89.030	4,4	6.358	2,3
"Минский лакокрасочный завод"	28.185	1,5	4.735	1,3
"Минский фарфоровый завод"	24.017	1,8	2.943	1,9
"Минский завод отопительного оборудования"	116.137	1,6	18.043	2,3
"Свитанок"	138.640	2,5	11.981	1996 г. — убытки
"Сукно"	74.554	2,1	6.389	4,5
"Минский часовой завод"	206.201	5,1	убытки	
"Этема"	84.988	3,4	14.646	3,1

Объединимся долгами

Среди изменений на рынке долговых обязательств за прошедшую неделю можно выделить рост интереса участников рынка к векселям, используемым в бюджетных расчетах.

На рынке появились новые предложения на покупку и продажу векселей, выписываемых в рамках программ областных городов со стороны ООО "Газпром-Инвест" и "Джем-Инвест". Конкуренцию профессиональным участникам рынка ценных бумаг решили со-

ставить промышленные предприятия — "БелВАР" и "Союзтехсервис". "БелВАР" предлагает самую высокую цену покупки — 100%, но — в обмен на свою продукцию.

Однако инициатор вексельной программы Мингорисполкома — компания "РИП-АЧФА" решила показать, кто в доме хозяин, и объявила о предстоящей реализации векселей, выписываемых предприятиями РБ (в рамках указанных программ) с дисконтом от 7 до 9%, в зависимости от вексельной суммы.

Белорусский биржевой банк решил, по-видимому, провести эксперимент с долговыми обязательствами предприятий, производящих товары

народного потребления, — завода безалкогольных напитков, бытовой химии и консервного завода г. Борисова, предложив их векселя за 92-95% от номинала. Несколько выше банк оценил векселя фарфорового и хрустального заводов — в 97-98%.

Склад МАЗов повысил заявленные цены на приобретение векселей ряда предприятий-смежников МАЗа — "Автогидроусилителя", "Белкарда" и т. д. Если ранее он был готов приобретать их за 55-70% от номинала, то сейчас объявил о 80%.

Среди векселей российского рынка можно отметить значительное увеличение предложения компаний "Баррель" векселей областных администраций России (см. табл.). Это можно считать вкладом в укрепление контактов Беларуси с регионами. Но видна и недоработка "Барреля" — нет администраций Краснодарского края.

Владимир ТАРАСОВ.

ВЕКСЕЛЬ

Векселедатель	Сумма долга (млн. RUR)	Спрос % к номиналу	Предложение % к номиналу	Примечание
Адм. Владимирск. обл.	1.000	88	70	—
Адм. Воронежск. обл.	1.000	52	58	—
Адм. г. Сургутска	3.000	90	—	—
Адм. г. Кирова	100	85	92	—
Адм. г. Самары	от 100	82	—	погашение 1.04.1997 г.
Адм. г. Тольятти	—	60	—	погашение 1.01.2005 г.
Адм. Кировской обл.	500	52	56	—
Адм. Курской обл.	1.000	64	68	—
Адм. Московской обл.	3.000	88	89	—
Адм. Нижегородск. обл.	от 100	79	89	зачет
Адм. Омской обл.	1.000	—	85	по предъявлению
Адм. Орловской обл.	1.000	85	87	—
Адм. Пермской обл.	1.000	75	—	3-й транш
Адм. Самарской обл.	1.000	82	87	—
Адм. Саратовской обл.	1.000	63	68	—
Адм. Свердловской обл.	1.000	—	77	погашение 26.06.1998 г., 1 год
Адм. Тюменской обл.	3.000	87	92	цена зависит от срока пог.
Адм. Ханты-Мансийского окр.	1.000	88	—	—
Адм. Якутия-Саха	от 100	104,7	—	погашение 21.10.1997 г. гос. займ (процентные)
Адм. Ямало-Ненецкого окр.	5.000	86	90	погашение 10.09.1997 г.
Адм. г. Братска	100	35	—	—

Агентство финансовых новостей. Тел.: 262 25 44.

ГКО

Затишье перед бурей

Редкой стабильностью отличалась прошедшая неделя на вторичном рынке ГКО, зато следующая неделя обещает быть бурной.

Доходность сделок по покупке ГКО на 1 день за неделю выросла незначительно — с 20-35% до 25-35% в конце недели. Объявленные ставки по продаже ГКО были на 5-10% ниже. Немного, но все-таки это выше, чем предлагает Национальный банк, который начал привлекать средства на 1-3 дня под 16% годовых.

Однако на следующей неделе возможно увеличение ставок по всем срокам. К этому должны привести сразу несколько факторов. Во-первых, это уплата налогов 20-го июля, а во-вторых, — намерение выделить средства на заготовку ягод и, возможно, на другие нужды, связанные с уборкой урожая.

Точной информации о начале кредитования пока нет, хотя уже пора. Объемы кредитной эмиссии на III квартал будут утверждаться на правлении Национального банка только 30 июля. Вспоминая июньское положение на рынке МБК, можно предположить, что и сейчас Национальный банк постарается обойтись минимумом кредитной эмиссии, стараясь создать ситуацию дефицита рублевых средств.

Сообщение подготовлено при информационной поддержке компании "Белинтраст".

Издательство "Компасс"
Беларусь 97
KOMPASS
Информация о производителях товаров и услуг всех стран мира
(017) 262 29 28, 262 49 02

НОВЫЕ ПРОЦЕДУРЫ

[illegible]

Своя рука — Владыка

ЛЕГКОВЫЕ АВТОМОБИЛИ

Ухудшение качества российской продукции может закрыть ей дорогу за рубежом

АО "АвтоВАЗ" и "ГАЗ" контролируют вместе около 90% рынка легковых автомобилей российского производства. В последние два года их "домашние" позиции даже укрепились, несмотря на явное падение качества изделий. Это объясняется, с одной стороны, низкой покупательной способностью населения, с другой — таможенными протекционизмом государства. Однако это параметры временные, а на мировом рынке закрепиться без существенного повышения качества продукции невозможно даже при низкой цене.

Из всего количества выпускаемых в РФ автомобилей доля АО "АвтоВАЗ" сейчас составляет свыше 76%. Во многом это связано с более благоприятной, относительно других российских автозаводов, инвестиционной ситуацией. В последние годы Волжскому автозаводу были выделены значительные бюджетные средства. Были получены также небольшие зарубежные кредиты. Кроме того, ВАЗ при выборе стратегии временно отказался от дорогостоящей глобальной программы развития и принял к реализации более скромную программу выживания.

Тем не менее из-за крайне несовершенного налогового законодательства завод был вынужден "придерживать" выпуск налогов в 1996 г. ради постановки на конвейер модели ВАЗ-2110. В результате сейчас только прямая бюджетная задолженность АО "АвтоВАЗ" составляет 2,8 трлн. RUR. С учетом штрафов и пени сумма превышает 3 трлн. RUR (около 530 млн. USD). Ежемесячные отчисления предприятия в бюджеты различных уровней достигают 200 млрд. RUR. Однако руководство АО считает, что производство работает стабильно и до конца 1997 г. с долгами удастся рассчитаться.

В своей технической политике ВАЗ решил "не идти по пути расширения производства низкокачественных моделей, ориентированных исключительно на внутренний рынок", а вкладывать средства в обновление технологий и по-прежнему повышать конкурентоспособности продукции. Однако пока качество изделий не улучшается. Скорее наоборот. По данным выборочной проверки, проведенной в июне заводской дирекцией качества (479 готовых машин, из них 46 ВАЗ-2110), каждый собранный автомобиль имеет в среднем 42 дефекта. А широко разрекламированные ВАЗ-2110 вообще вне конкуренции. 95 дефектов в каждой машине. Для сравнения, осенью 1996 г., когда "десяток" только появилась на рынке, по данным автодилеров, на автомобиль приходилось в среднем 40 дефектов.

Особенно заметным ухудшение качества "Жигулей" стало с начала 1996 г., когда "АвтоВАЗ" начал быстро наращивать объемы производства. За прошлый год было выпущено 673,5 тыс. легковых автомобилей (лучший показатель за последние 5 лет). Из них 15 тыс. оказались с дефектом рулевого механизма, влияющим на безопасность эксплуатации машин.

На нынешний год "АвтоВАЗ" запланировал выпуск 716 тыс. автомобилей. За июнь, в целом по АО, план производства и отгрузки продукции был выполнен на 98,3%. Отставание по сборке составило 1590 машин (в том числе 215 "десяток"), по отгрузке — 4438 автомобилей. Простой главных конвейеров превысил норматив более чем вдвое. Резко возросло количество недоукомплектованных автомобилей, в течение июня собрано 21624 таких машин. Нормативные коэффициенты дефектности превышены на 12-18%, а по ВАЗ-2110 — на 92%.

Тем не менее наращивание выпуска "десяток" продолжается. К концу I квартала текущего года темп сборки автомобилей этой модели достигал 60 единиц в сутки. А в IV квартале планируется начать поставки ВАЗ-2110 на экспорт. Однако экспортная программа Волжского автозавода представляется чересчур оптимистичной, хотя в 1996 г. на экспорт было поставлено 132,288 машин (в лучшие годы за границу уходило до 340 тысяч машин). Всеми импортными вазовскими автомобилями отмечалась неритмичность поставок и неудовлетворительное выполнение контрактных обязательств. Так, в Венгрию поступило лишь 48% заказанных автомобилей, в Грецию — 29%, в Германию — 57%, в Финляндию — 37%. Много претензий поступило к качеству поставляемой продукции. В результате затраты дилеров на предпродажную подготовку машин и их гарантийное обслуживание значительно превышают суммы заводской гарантийной скидки.

(Продолжение. Начало в № 27/1997).

Поэтому нет ничего странного в том, что британский импортер легковых автомобилей "Лада" компания "Мотор Викл Импортс" недавно объявила о прекращении закупок продукции Волжского автозавода после распродажи последней тысячи автомобилей. В качестве главной причины называется несоответствие параметров их двигателей британским стандартам из-за ухудшения качества сборки и использования устаревших комплектующих. Не спасает даже низкая, по британским меркам, цена "Лады".

В этой ситуации многие эксперты выражают сомнение в том, что модель ВАЗ-2110 способна в одиночку вывести флагман российского автомобилестроения из долгой ямы. Косвенным подтверждением того, что и на самом ВАЗе не делают ставку исключительно на собственные силы, является проект по созданию полного цикла производства автомобилей Opel на базе тольяттинского автозавода. Участниками этого проекта являются АО "АвтоВАЗ", автомобильный всероссийский альянс АО "АВВА", германская автомобильная компания Opel (подразделение General Motors) и финская фирма Valmet. Предполагается, что уже в конце 1998 г. Valmet начнет строительство сборочного автозавода мощностью 30-50 тыс. автомобилей в год в Ленинградской области (предположительно в Выборге), недалеко от границы с Финляндией.

Вторым пунктом программы является привлечение известных на международном рынке производителей автомобильных узлов и агрегатов для поставок высококачественных комплектующих как на новый завод, так и для нужд самого ВАЗа (в перспективе с целью создания конкурентоспособных моделей намечается включить в международную кооперацию и другие российские автозаводы). Программа предусматривает также организацию нового предприятия по производству бензиновых двигателей объемом 2 литра. Четвертым ее пунктом станет создание на головном заводе в Тольятти крупномасштабного производства нового автомобиля, максимально укомплектованного деталями отечественного изготовления.

Новый завод должен послужить своеобразным мостиком для передачи технологий и "ноу-хау" российским производителям. Он станет также центром обучения персонала и экспериментальной площадкой для запуска в производство перспективных моделей. Его финансирование будет вестись как за счет инвестиций Opel и Valmet, так и за счет конверсии примерно 50% российского долга перед Финляндией. Кроме того, наряду с финансовыми институтами этой страны предусматривается участие ЕС. По предварительным расчетам, строительство сборочного производства потребует капиталовложений в размере 60 млн. USD. Стоимость остальных этапов проекта пока не определена.

Что касается других новинки ВАЗа, то параллельно с постановкой на конвейер десятой модели ведется отработка технологии сборки следующей модели семейства — универсала ВАЗ-2111, а также дальнейшее развитие ВАЗ-21099, превратившееся после глубокой модернизации в ВАЗ-2115. Кроме того, намечается увеличить производство ВАЗ-2131 (длиннобазовая 5-дверная "Нива") с 3 тыс. до 5 тыс. автомобилей в год. Опытно-промышленное производство АО будет выпускать по 500 таких моделей в месяц. При этом не произойдет уменьшения сборки двух моделей обычных "Нив" — ВАЗ-2121 и ВАЗ-21218.

Увеличение объемов выпуска и освоение новых моделей машин руководством ОАО "ТАЗ" (второго по объему выпуска легковых автомобилей в России) считает одним из важнейших направлений своего развития в ближайшие годы. Уже сейчас основную прибыль "ТАЗ" получает от продаж легковых автомобилей "Волга", и спрос на эти машины остается пока неудовлетворенным. Секрет в том, что, несмотря на полную неконкурентоспособность на мировом рынке, эти машины традиционно считаются в России престижными и пользуются устойчивым спросом. Однако в Нижнем

Новгороде хорошо понимают, что для сохранения своих позиций в будущем, наряду с наращиванием количества выпускаемых легковых автомобилей, необходимо максимально быстро повысить качество продукции.

Первым этапом реализации программы по развитию выпуска легковых автомобилей стало освоение серийного производства ГАЗ-3110 на базе модернизации выпускавшейся с 1992 г. модели ГАЗ-31029, изготовление которой с этого момента прекращено. Создание ГАЗ-3110 началось в 1995 г. и проходило в два этапа. На первом была изменена конструкция шасси с целью улучшения ходовых качеств автомобиля и введен гидроусилитель рулевого управления. На втором этапе были внесены изменения в салон и архитектуру автомобиля. Общая стоимость затрат на подготовку производства новинки составила 150 млн. USD.

Переход на выпуск ГАЗ-3110 удалось осуществить без снижения суточного темпа сборки легковых автомобилей, который сегодня составляет около 400 штук. В 1997 г. планируется выпустить около 125 тыс. "Волг" новой модификации. (В 1996 г. "ТАЗ" выпустил 124,284 легковых автомобиля, что выше уровня 1995 г. на 4,7%). При этом, по данным самого завода, сейчас все выпускаемые автомобили реализуются, и количество заказов уже превышает возможности производства. Отпускная цена базовой модели ГАЗ-3110 составляет 53,4 млн. RUR (9,5 тыс. USD), рентабельность — 15%.

На основании базовой модели предполагается выпускать по заказам покупателей целую гамму модификаций, цена самой дорогой из которых будет достигать 17 тыс. USD. В частности, уже в текущем году намечается освоить выпуск грузопассажирской версии ГАЗ-310221 с кузовом "универсал" и три модификации для аппарата правительственной РФ. Будет также проведена работа по адаптации ГАЗ-3110 к легкому дизельному двигателю Steyr и новым двигателям АО "Заволжский моторный завод".

Следующим этапом программы развития производства легковых автомобилей на "ТАЗе" станет освоение с конца 1999 г. на свободных площадях завода производства принципиально новых заднеприводных автомобилей среднего класса, имеющих классическую компоновку, — ГАЗ-3111 с объемом производства не менее 100 тысяч штук в год. Элементы конструкции этой модели в дальнейшем предполагается использовать при создании перспективного переднеприводного автомобиля, который, вероятно, заменит ГАЗ-3110. Серийный выпуск этой модели, которая сейчас разрабатывается заводскими дизайнерами, будет налажен уже в следующем веке на действующей линии сборки легковых автомобилей.

Для того чтобы обосноваться в рыночной нише высококачественных автомобилей международного класса, правление ОАО "ТАЗ" намеревается в ближайшие месяцы привлечь какую-либо иностранную автомобилестроительную компанию для создания совместного производства ее модели легкового автомобиля в количестве 100-150 тыс. штук в год. (Одним из возможных кандидатов считается "Тойота").

Продолжится работа и над дальнейшим совершенствованием товаропроводящей сети: в ближайшее время намечено вдвое увеличить число региональных дирекций на территории России и других стран СНГ. Сегодня генеральные дирекции созданы в семи экономических районах РФ и в Беларуси, в ближайшее время предполагается создать еще восемь дирекций, в том числе в Украине и в Казахстане.

Согласно новой четырехуровневой системе организации сбытовой сети ОАО "ТАЗ", региональным дирекциям будут подчиняться генеральные представители в областях и республиках, официальные дилеры и торговые агенты. В свою очередь, региональные дирекции подчиняются в вопросах маркетинга, сбыта и контроля за продажами производственно-коммерческой фирме "ТАЗконтракт", которая является структурным подразделением дирекции по реализации и маркетингу АО "ТАЗ".

В настоящее время сбытовая и сервисная сеть ОАО "ТАЗ" включает около 700 официальных дилеров, станций техобслуживания и технокоммерческих центров.

Александр АЛЕСИН.

Рынок финансовых и юридических услуг

МОНИТОРИНГ

Юридические услуги			
Наименование	Вид услуги	Лицензия	
"Адамис", т. 220-05-82, 220-05-89	Услуги юристов. Регистрация СП, ИП, представительств, ООО "под ключ". Продажа готовых фирм в Минске и Могилев. Подтверждение уставного фонда. На приеме — красные дежурные юристы. Печати и штампы — срочно.	№ 253, 9.03.1995 г. — 2000 г., выдана Минюстом РБ	
Институт предпринимательства, ул. Суляя, 7, т. 220-93-41, 220-92-70	Подготовка к регистрации предприятий "под ключ". Печати и штампы. Представление интересов в хозяйственном суде. Консультации и подготовка контрактов на английском языке. Комплексное юридическое обслуживание. Экспертиза недвижимых владений в уставные фонды (эксперты: Негловин Д. Н., Заброцкий Г. Г. — лицензия № 18, 21 от 5.09.1996 г.). Консультации по ведению бизнеса и сделкам по недвижимости в Польше.	№ 82, 7.12.1994 г. — 1999 г., выдана Минюстом РБ	
ООО "Бизнес-сервис", т. (017) 213-49-54	Подготовка документов в регистрации ИП, СП, ООО. Предоставление юридического адреса.	№ 119, 26.06.1996 г. — 2001 г., выдана Минюстом РБ	
ППП "Правильный", т. 257-81-73	Помощь в лицензировании видов деятельности и общереспубликанской регистрации предприятий. Представление интересов в хозяйственном суде. Индивидуальный подход, профессиональные знания и опыт.	№ 184, 21.12.1994 г. — 1999 г., выдана Минюстом РБ	
ЮФ "Бизнес-инвал", т. (017) 229-16-33	Подготовка к регистрации ИП, СП, ОАО, ЗАО, ООО, ЧП. Комплексное правовое обслуживание субъектов хозяйствования.	№ 258, 9.03.1995 г. — 2000 г., выдана Минюстом РБ	
"Атолис", ул. Я. Колосов, 36, офис 109, т. 232-63-07, 231-70-55	Все виды юридических услуг, помощь в регистрации и ликвидации ООО АО, ИП, СП. Консультации по гражданскому, хозяйственному, уголовному законодательству. Представление интересов в хозяйственном суде. Консультации по залоговому праву и вопросам страхования. Жилищное законодательство.	№ 702, 10.04.1997 г. — 2002 г., выдана Минюстом РБ	
ППП "Интерприват-стейт", т. 210-55-80	Юридические услуги по предпринимательской деятельности и налогообложению. Оформление документов для регистрации, реорганизации, ликвидации предприятий.	№ 724, 29.05.1997 г. — 2002 г., выдана Минюстом РБ	
ЗАО "Правый", т. 236-35-25, 238-11-17	Быстро и качественно! Самые низкие цены! ООО ЗАО СП представительства и др. готовые фирмы и под заказ в Минске и Могилеве. Лицензия. Юридический адрес. Консультации по правовым вопросам, в том числе по законодательству России. Индивидуальный подход. Конфиденциальность.	№ 740, 2.07.1997 г. — 2003 г., выдана Минюстом РБ	
С. О. 777, т. 220-54-25	Готовые фирмы — покупка-продажа за 1 день. Помощь в регистрации ООО ЗАО СП ИП, фирмалов, представительств.	№ 53, 26.12.1995 г. — 2000 г., выдана Минюстом РБ	
Предприятие "Рейс", т. 229-24-57, ф. 229-21-42	Помощь в регистрации всех видов предприятий, вывозные задолженности, ведение дел в судах, Международный арбитражный суд при БТИП.	№ 606, 10.04.1997 г. — 2003 г., выдана Минюстом РБ	
ЗАО "П Консалт", т. ф. 222-93-94	Помощь в покупке-продаже готовых фирм (1 день), регистрации ООО, ЗАО СП и т. д. Консультации. Защита интересов в суде. Работает адвокат. Обратившись к профессионалам, вы сэкономите свое время.	№ 664, 21.02.1997 г. — 2002 г., выдана Минюстом РБ	
Экспертиза			
Наименование	Вид услуги	Лицензия	
"Ал. Уч.эксперт", т. 236-24-28, 238-09-81	Экспертиза недвижимых владений в уставные фонды АО, ООО, ЧП, СП, ИП, фирмы, индивидуальности.	№ 54, 31.01.1997 г. — 2002 г., выдана Минюстром Республики РБ	
Аудиторские услуги			
Наименование	Вид услуги	Лицензия	
ООО "Информат-аудит", т. 236-24-28, ф. 236-09-81	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП.	№ 104, 20.01.1995 г. — 19.01.2000 г., выдана Аудиторской палатой РБ	
Дополнительные услуги			
Наименование	Вид услуги		
ЧП "Сидельство" № 952, т. 221-76-75	Бизнес-план, консультации по кредитам.		
Внебанковские услуги			
Оффшорные компании			
Наименование	Страна	Метод работы	Цена
Altais-offshore Co. т. 220-05-62, 220-05-68	Индонезия и др.	Как пользоваться компанией? Регистрация срочно — 1-2 дня.	от 1300 USD
D.S. Express Inc "Информат-аудит", т. 236-24-28, ф. 236-09-81	Большой выбор оффшорных зон: США, Ирландия, Багамы, Индонезия, Бурятия и другие.	Консультации по выбору регионов. Скрытие работы. Страховые банковские компании, счета, консультации. Литература.	—
Фирма JEL, т. 266-13-99	Большой выбор оффшорных зон.	Готовые компании и под заказ. Счета, консультации.	—
Журнал "Оффшор Экспресс", тел. (017) 278-68-13	Зарубочное еженедельное издание на русском языке.	Подробное изложение различных аспектов оффшорного бизнеса.	6 USD/шт.
ЗАО "Правый", т. 236-35-25, 238-11-17	Индонезия, США, Ирландия, Кипр и др.	Готовые и под заказ. Оперативно и качественно. Открытие счетов.	от 950 USD

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — тел.: (0232) 563-018.

ОАО МОГИЛЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ПРЕДЛАГАЕТ ТРУБЫ

- стальные:
 - водогазопроводные ГОСТ 3262-75 Ду20, Ду25, Ду32, Ду40, Ду50, Ду65, Ду80.
 - эл.сварные ГОСТ 10704-91 25, 27, 32, 38, 40, 42, 48 с толщиной стенки 1,2-2,0 мм 48, 51, 57, 63, 5, 76, 89 с толщиной стенки 2,5 мм 102 с толщиной стенки 4,0 мм
 - горячекатаные ГОСТ 8732-78..... 219х8мм
 - эл.сварные профильные ГОСТ 13663-89 20х20, 25х25, 25х35, 40х25, 40х40, 50х25, 50х35, 50х40, 50х50, 60х30, 60х40, 60х60 с толщиной стенки 1,2-4,0 мм
 - эл.сварные профильные из оцинкованной тонколистовой стали ТУ РБ 02973876.001-96..... 20х20, 25х25, 25х35, 40х25, 40х40, 50х25, 50х35, 50х40, 50х50, 60х30, 60х40, 60х60 с толщиной стенки 1,5 мм
 - чугунные водогазопроводные с резиновой манжетой ТУ 14-3-1247-83 Ду100Б, Ду200А, Ду300А, Ду150А, Ду250А, Ду400Б
- чугунную техническую ГОСТ 11964-81 колотую, литую.

на некондицию скидка 50%

Тел. (0222) 233-491, т.факс 230-293, 321-449, 230-484.

АРОБЬ

Отгрузка со складов по ценам завода

г. Минск "Интерпрай" (017) 277-00-48, 278-51-08.
г. Минск "Вартерия" (01653) 229-69.
г. Барановичи "АВБЭИ" (01634) 678-17.
г. Гродно "Стан" (0152) 44-24-79, 44-64-62.

ВИЗИТКИ, бланки
- печати, штампы
- самоклеющиеся этикетки
- фирменные бланки
- ламинирование
- канцтовары
- опись

COLOP
trond

2-200-236, 2-200-232

срочно

ПЕЧАТИ ШТАМПЫ

Лиц. МВД № 84 от 12.12.1996 г.

СП "Арамиграфик"

Услуги юристов

Регистрация СП, ИП, представительств...

АО, ООО... "под ключ"

в Минске, Москве, Ингушети, Риге, Санкт-Петербурге...

Продажа готовых компаний

Лиц. Минюста № 647 от 22.01.1997-2000

2-200-559, 2-200-562

Мониторинг хозяйственного законодательства
Анализ и рекомендации

Полный аннотированный перечень законодательных актов РБ за неделю
Тексты важнейших документов недели
Анализ законодательных актов, рекомендации по их применению
Судебная практика
Решения Мингорисполкома

Еженедельное издание газет

DE JURE

Оперативная доставка курьером и по почте

Информация об условиях подписки по тел.:
(017) 228-00-24, 222-80-29

Системы видеонаблюдения

Самый пристальный взгляд

от фирмы **МАНА**

Системы видеонаблюдения для квартир, офисов, магазинов, паркингов
Аудио, видеодомофоны
индивидуальные и многосекционные
Системы связи и телекоммуникаций от 4 до 240 абонентов
Сейфы, Замки, Двери металлические

САМОН, Аэропорт "Минск-1"
(017) 222 56 53, 222 51 40, 222 75 00
Магазин "Декор" пр.Полыны, 50; 254 64 00
ул. Кривоштан, 89 к. 01 234 99 80 234 71 46

Подписка на газету "Белорусский рынок" и размещение рекламы по тел/факсу
017
222-76-41
222-76-44

IRISON

FT2012 (12 коп/мин) - 885 у.е.
FT4015 (15 коп/мин) - 1580 у.е.
FT4422 (22 коп/мин) - 2210 у.е.
FT4027 (27 коп/мин) - 3044 у.е.
FT5035 (35 коп/мин) - 3721 у.е.
VT1800 (A4, ризограф) - 3060 у.е.
VT3800 (A3, ризограф) - 8310 у.е.

ЦИФРОВОЙ КОПИРОВАЛЬНЫЙ АППАРАТ
AFICIO 280 (20 КОП/МИН.) - 2753 у.е.

АСТРОН Тел. (0172) 397-686, 397-705, 396-794

ЗАО НПО "БЕЛЭНЕРГОПРОМ" ПРОДАЕТ

3 комплекта (кабинета) итальянской мебели б/у (орех, красное дерево)

Тел. (017) 250-59-26, 250-59-27

Лич. № 7886 от 27.05.97 вид. Минюста

Расходные материалы к копировальным аппаратам ведущих фирм мира
Опт и малый опт.

Надежные и простые в эксплуатации копировальные аппараты фирмы **Ricoh**

Быстрое и эффективное обслуживание копировальной техники различных марок

Высококлассные копирующие аппараты фирмы **Canon** - европейского лидера копировальной техники

ШИРОКИЙ ВЗГЛЯД НА КОПИРОВАЛЬНУЮ ТЕХНИКУ

Минск, ул. Минина 21А
Тел. (017) 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12.
ООО "КопиПро" тел. (017) 239-67-21.

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77
Гродно, Космонавтов, 58

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮ.

ОТКРЫТЫЕ АУКЦИОНЫ по продаже объектов коммунальной собственности

Наименование объекта	Тип помещения	Общая площадь (кв. м.)	Стартовая цена (млн. бел. руб.)
28 ИЮЛЯ Объект №97 (хранилище техники) Объект №38 (мастерская) Незавершенный строит. прачечной Имущество ликвидированного предпринимателя	отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее	1564.00 253.00 1990.00 2253.00	1444 106 235 5470
28 ИЮЛЯ Комплекс ресторана "Зубр" Кафе "Мара" Бар "Молочный"	отдельно стоящее отдельно стоящее встроенное	1223.00 79.50 42.00	5187 364 9
29 ИЮЛЯ Магазин № 26 горпищеторга Магазин № 44 горпищеторга Пивбар "Колос" Кафе и магазин "Кулинария" Кафе "Купальня" Ателье "Силуэт" Здание дома быта Фотоателье №1	отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее встроенное отдельно стоящее отдельно стоящее встроенное	1223.00 120.00 80.00 441.80 375.78 235.00 520.00 113.00	2727 188 150 977 93 320 538 30
30 ИЮЛЯ Здание, ул. Революционная, 14, 2 подъезд Здание, ул. Революционная, 14, 3 подъезд Незавершенное строительство магазина "Часы" (ст. метро "Молодежная") Право аренды помещения магазина, ул. Ваньева, 6 Право аренды помещения кафе "Елочка", ул. Ваньева, 2 Право аренды помещения кафе "Чебурашка", ул. Уральская, 13	отдельно стоящее отдельно стоящее встроенное встроенное встроенное встроенное	356.11 276.89 228.00 489.03 750.00 930.85	724 703 590 202 304 377
7 АВГУСТА Склад Комплекс зданий и сооружений в Орше	отдельно стоящее отдельно стоящее	450.00 370.00	154 907
7 АВГУСТА Кафе "Суворов" Корпус больницы Здание бывшей поликлиники Здание бывшего жилого дома 3 права аренды помещения	встроенное отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее	773.36 2941.00 78.00 545.00 160.00	74.503 1527 31 244 1071
12 АВГУСТА Магазин "Мода" Ресторан "Светляк" Склад - ангар Здание склада МТС Склад продбазы Картотека хранилища Право аренды помещения	встроенное отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее встроенное	369.80 1131.00 450.00 1188.00 2125.00 836.00 308.00	215 2000 231 1110 2402 125 340
15 АВГУСТА Буфет № 10 Здание павильона № 12 Здание и оборудование кафе	отдельно стоящее отдельно стоящее отдельно стоящее	75.60 46.70 160.00	43 26 1071

ВНИМАНИЕ! На аукционные торги могут быть дополнительно выставлены объекты, не проданные ранее.
За информацией о них обращайтесь по указанным телефонам.
Вы можете автоматически получить оперативную бесплатную информацию по E-mail, если подпишетесь на телеконференцию AUCTION по адресу mls@belpak.brest.by

РЫНОК ТУРИСТСКИХ УСЛУГ

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефонам:
(017) 262-35-68, 222-76-41, 222-76-44

Программа	Вид тура	Продолжительность, дн.	Транспорт	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправления	Цена	Фирма	Телефон	
Египет	Каир, Красное море	отдых	8, 11	авиа	****	Иллансион, шведский стол	Минск	520 USD	"ТЕХНОСТАР" лицензия № 269 от 25.10.98 г. по 25.10.98 г.	268-58-69, 268-47-14
Болгария, США, Италия, Швейцария, Шенгенские страны (Германия и др.), Прибалтика. Визовая поддержка, Автомобили, отдых, билеты (автоб. из Минска и Варшавы), любое страхование										
Болгария	Варна	отдых	11-13	авиа	****	по запросу	Минск-2	по справке, молодежи скидка	Комм. инвест. предпр. "Два П", рег. № 15409 от 28.03.95 г.	229-39-72, 236-53-70, 278-24-80
Литва	Паланга	отдых, лечение	11	автобус	***	экс. без загр. паспорта	Минск		"ИН ЭТИС-М" лицензия № 376-1 от 10.01.97 г. по 10.01.99 г.	268-32-64
Обучающие туры: Англия, США, Австралия, Германия, Кипр и др. (от 1 недели до года, проживание в семье, экскурсии, занятия спортом), стоимость по справке										
Испания, Кипр, Турция, Тунис, Португалия, Канарские о-ва				авиа	****	визовая поддержка, шир. вых. экскурсий, мини-круизы	Минск, Вильяма, Москва	от 380 у.е. с перелетом	"Туссон-Бояж" лицензия № 190/1 от 10.09.98 г. по 10.09.98 г.	236-29-77, 236-42-88
Испания	Сапоу, Сичес, Тенерифе, о. Майорка	отдых	8, 10, 15	авиа, лост.	****	по жел.	Минск, Москва	по справке	"Визас-Испано" лицензия № 337/1 от 11.12.98 г. по 11.12.98 г.	220-03-81, 220-07-82
Болгария (Балчик, Албена, Кранево, Золотые Пески), Греция (Паралия, г. Катерини, о. Твораот), Испания, Франция - отдых, Европизы, Билеты										
Турция	Кушадасы, Мармарис	отдых	10	авиа, пост	****	Продажа авиабилетов, визовая поддержка, медстраховка, трансфер, экскурсии	Минск	от 495 USD, детям скидка	Кудравич Л. лицензия № 190 от 4.10.96 г. по 4.10.98 г.	233-39-75, 254-10-79
Болгария	Золотые Пески, Солнечный Берег, Созопол	отдых, экскур.	11, 14	авиа, ж.д., автобус, пост	****	Продажа билетов на самолет и автобус, Вoucher, медстраховка, трансфер, Завтраки по заказу	Минск	от 250 USD, детям скидка	"Сайприс-Травел", лицензия № 271 от 25.10.96 г. по 25.10.98 г.	213-38-85, 268-65-00, до 21.00
Германия, Голландия	по заказу	тур за авто, отд., шоп, экскур.	по жел.	авиа, ж.д., автобус, пост	****	Продажа авиабилетов, визовая поддержка - 14 дн. 3 мес., медстраховка	Минск	по справке, недорого	"Дарин-Эль" ул. Платонове, 10-208, лицензия № 007 от 14.08.96 г. по 14.08.98 г.	236-69-87, 237-90-66
Детский и семейный отдых в Чехии, Болгарии, Венгрии. Экскурсионные туры в Пригу, Карловы Вары, Прага - Будапешт										
Ливан. Отдых на пляжах Средиземного моря, экскурсионные программы по стране, отель ****, авиа, 2.08.97 г.										

ЗДЕСЬ ПОКУПАЮТ БЫТОВУЮ ТЕХНИКУ

Продавец	Адрес	с-по	Время работы	Телефоны
Аксима	ул. Чернышевского, 3	9-18	нет	СБ, ВС 268-31-75
Касмин ПКК	ул. Филимонова, 5	9-18	14-15	СБ, ВС 235-85-23, 210-07-56
ООО "Интек-Студио"	ул. Кальварийская, 33	9-30-18	нет	СБ, ВС 254-32-03, 254-0039
ЦТИ-Диско	ул. Платонова, 38, 3 эт.	9-00-17-00	нет	СБ, ВС 268-40-48, 268-43-07
SVTS Сервисный центр	ул. Кнорина, 4-4	10-20	нет	СБ, ВС 266-89-73
ЦТИ	ул. Революционная, 7/11	10-18	нет	СБ, ВС 229-29-99

Примечание: адреса и телефоны г. Минска, если не указано иное

Мы предлагаем Вашему вниманию таблицу "Здесь покупают", где можно найти адреса и телефоны магазинов и организаций г. Минска, торгующих бытовой техникой любимейшей Вам марки. Желаем Вам приятных покупок.

ТЕЛЕВИЗОРЫ

Торговая марка	Продавец	Комментарии	Цена
GoldStar	Таир	CF-2036 72 см, ДУ, 24 System, стерео, телетекст, русский, гарантия 12 мес.	\$680
SAMSUNG	Касмин ПКК	CF20E20B 51 см, ДУ, 24 System, часы, будильник, гарантия 12 мес.	\$290
		СК-33732R 37 см, 5 Вт, 3398, СЛ-50392R (51 см, 2x5B, 3115, СК-5365TA (54 см, Super sound, телетекст, 4045), гар. 12 мес.	
GoldStar	Таир	РН 800AY, 2 головки, линейная запись, автогиринг, автопоиск головок, PAL/SECAM/NTSC, гарантия 12 месяцев	\$163
SAMSUNG	Касмин ПКК	MM-26, мини-центр, CD, CB+DB+FM, авторегистр, SRS, 2x12 Вт, 2415, MM-530 (3CD, CB+DB+YKB+FM, 2-кас., авторегистр, пор. управление, SRS, 2x50 Вт, 3495	
СИСТЕМЫ СПУТНИКОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ			
Strong	Аксима	Спутниковое оборудование STRONG, PACE, AMSTRAD, NOKIA. Официальный дилер STRONG	полная цена от 160 у.е.
AMSTRAD	ООО "Интек-Студио"	Новейшие модели. Все оборудование поставляется из Европы. 11 каналов, 11 звуковых каналов	
ПЕЧИ СВЧ			
SAMSUNG	Касмин ПКК	6045 (17 л. гриль, сенсорное упр. 2155), 9645 (26 л. гриль, сенсорное упр. 2605), и др.	
ПЫЛЕСОСЫ			
SAMSUNG	Касмин ПКК	VC-5511 (1.1 кВт, 0.65, VC-6113, 3 кВт, 1.55, TC-9015 (1.6 кВт, 1673)	
Belonghi	ЦТИ-Диско	PENTA ELECTRONIC 13060 Вт, 12 л, 2 емкости для воды, гар. 12 мес.	270 \$
РЕМОНТ			
SVTS Сервисный центр	ремонт импортной видеоаппаратуры, видеомагнитофонов, телевизоров, музыкальных центров, CD проигрывателей, авторегистраторов, радиоприемников, телефонов, СВЧ печей		

Уважаемые рекламодатели, стоимость размещения строки - 55.000 руб., дополнительные адреса (более одного) - 55.000 руб. за строку (адрес), логотип продавца - 55.000 руб., скидка за размещение строки 4 недели - 10%. Рекламный отдел газеты "Белорусский рынок" телефон/факс: (017) 222-76-41, 222-76-44.

Концерн — в холдингРазработана концепция
реорганизации концерна
"Беллесбумпром"

Стр. 13, 16

Тонкая материя...Барановичское
хлопчатобумажное объединение
просит о помощи

Стр. 15

Попадание в десяткуБеларусь заняла 9-е место
среди стран — экспортеров
оружия

Стр. 19

Долгий путь в ВТОИнтервью министра внешних
экономических связей
М. Маринича

Стр. 13, 20

Промышленная политика

№ 12

Ежемесячное обозрение

"Белорусский рынок"
№ 28 (255) 1997 г.**ВЗАИМОРАСЧЕТЫ**

Сущие пустяки

Задолженность Беларуси перед Россией по сравнению с аналогичными задолженностями остальных стран СНГ выглядит минимальной. Если не учитывать белорусский долг РАО "Газпром".

Как сообщает "Интерфакс", на прошедшей неделе размеры задолженностей государств СНГ перед РФ обнародовал исполнительный директор МВК СНГ Д. Чегодаев. Наибольший является долг Украины — 3,395 млрд. USD. Далее следуют Казахстан, страны Среднеазиатского региона, Молдавия, Азербайджан, Армения. Беларусь замыкает список — 0,7 млн. USD. Впрочем, Беларусь наряду с Украиной (390,9 млн. USD) и Молдавией (386,9 млн. USD) входит в тройку крупнейших в СНГ должников РАО "Газпром". На сегодня эта задолженность составляет порядка 188,4 млн. USD.

Между тем руководство РАО "Газпром" заявило, что уже с 19 июля сокращает на 50% поставки в Беларусь природного газа. Как сообщает БелаПАН, причина такого шага — огромная задолженность "Белтрансгаза" и невыполнение условий заключенного с "Газпромом" контракта. По неофициальным данным, на начало июля было оплачено лишь 53% поставок российского газа, причем сумма задолженности составляет порядка 0,5 млрд. USD.

В Пекин

АВИАТРАНСПОРТ*Список дальних рейсов, выполняемых самолетами Национальной авиакомпании "Белавиа", вскоре пополнится. С 26 июля начнутся регулярные полеты по маршруту Минск — Пекин — Минск.*

Пока полеты будут проходить один раз в неделю по субботам с промежуточной посадкой в аэропорту Новосибирска. Напомним, что открытие прямого и регулярного авиасообщения было запланировано по результатам визита А. Лукашенко в Юго-Восточную Азию.

Михаил МАРИНИЧ:

"Вступление в ВТО уменьшит риск дискриминации белорусских экспортеров"

Беларусь уже не первый год стремится вступить в ВТО — Всемирную торговую организацию, объединяющую сейчас более 130 стран.

Как известно, 5 июня этого года в Женеве состоялось первое заседание рабочей группы по присоединению РБ к ВТО, где рассматривался Меморандум о внешнеторговом режиме Республики Беларусь. Следующее заседание пройдет ориентировочно в ноябре 1997 г. — при условии, что Беларусь представит письменные ответы на уточняющие вопросы стран — членов ВТО к сентябрю текущего года.

В ходе первого заседания, на котором белорусскую делегацию возглавлял премьер-министр республики С. Линг, представители 19 стран — участниц рабочей группы, включая представителей ЕС и АСЕАН, приветствовали намерения РБ присоединиться к ВТО. О том, что еще предстоит сделать для вступления, корреспон-

денту "БР" рассказывает министр внешних экономических связей РБ Михаил МАРИНИЧ.

— Опишите, пожалуй, ста, вкратце, какие процедурные этапы со времени подачи заявки и до вступления в ВТО проходит каждая страна кандидат?

— Даже в общих чертах описание такого процесса займет много времени. Сначала правительство заинтересованной страны сообщает о своем желании присоединиться к ВТО, направляя соответствующее письмо генеральному директору секретариата организации. Практически же до этого обычно запрашивается статус наблюдателя, после чего генеральный совет учреждает рабочую группу. В нее входят заинтересованные страны, которые и изучают

В КОРПОРАТИВНЫХ СОЮЗАХ

БКПП просит допуска на заседания

На очередном заседании совет Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей (БКПП) обсудил проблемы поддержки предпринимательства в нынешней экономической ситуации.

Совет одобрил предложение БНПА по наращиванию экспортной продукции и поддержке отечественных производителей. Предложения касаются формирования условий по реальному курсу обмена валют, таможенному регулированию, учету влияния стоимости энергоносителей, налоговой политики, предоставлению преференций производителям-экспортерам.

Конфедерация просит восстановить практику участия корпоративных союзов в обсуждении вопросов экономического характера на заседаниях правительства, облисполкомов, коллегий ведущих министерств. Кроме того, организация обращается с просьбой к правительству подключить к разработке проектов по налоговому и бюджетному законодательству Белорусский союз налогоплательщиков, а проект Налогового кодекса вынести на общественное обсуждение. БКПП считает, что необходимо установить предельный размер налоговой нагрузки

для субъектов хозяйствования.

Промышленники и предприниматели давно настаивают на создании республиканского и местных фондов подлежащих сдаче в аренду и лизинг свободных и неиспользуемых мощностей (в том числе и временно законсервированных, незавершенных строений). Они требуют приостановить разрушение военных городков и предлагают правительству принять положение о придании бывшим военным городкам, на базе имущества которых создаются и функционируют малые и средние производственные предприятия, условий и прав свободных экономических зон. Кроме того, БКПП настаивает на организации в Минске и в каждой области инкубаторов малого предпринимательства и инновационных центров.

Соб. инф.

НОВЫЕ СТРУКТУРЫ

Как адаптировать к рынку целую отрасль

*Первый негосударственный холдинг создается в Беларуси на базе концерна "Беллесбумпром"**Как стало известно "БР", разработана концепция преобразования концерна "Беллесбумпром" в рыночно ориентированную управляющую структуру. По мнению экспертов, предпринимается попытка трансформировать государственный концерн в негосударственный холдинг, который должен адаптировать отрасль к рыночным условиям.*

О целях и задачах новой для Беларуси структуры корреспондент "БР" беседует с разработчиком концепции Александром ВОРОНИНЫМ — руководителем фирмы "ИНТЕЛКЭШ", которая занимается стратегическим и управленческим консалтингом.

— Ситуация в промышленности сегодня уникальна: сверху требуют увеличивать объемы производства, в результате чего у предприятий обостряются проблемы сбыта. Касается это и продукции белорусской деревообрабатывающей промышленности, хотя она пока не имеет больших проблем со сбытом, уступая по качеству европейской, пока немного выигрывает за счет цены.

Однако польские, румынские и другие фирмы, для которых европейский рынок слишком узок, давно положили глаз на наш главный регион сбыта — Россию. Снижая издержки, а следовательно и цены, они постепенно вытесняют наших производителей. Если же на этом рынке обострятся мощные сбытовики Восточной и Западной Европы, белорусским товаропроизводителям в России делать будет нечего: что такое триллион BYB, который составляют активы наиболее крупных наших предприятий, в сравнении с многомиллионными долларовыми активами западных компаний!

В немалой степени наши предприятия работают на российском рынке благодаря тому, что "лежит" мебельная промышленность РФ. Да, их предприятия акционировались, однако команда менеджеров, способная привести к успеху в новых условиях, автоматически вслед за трансформацией собственности не появляется. Но, надо отдать должное, в России идет интенсивная подготовка новых управленцев.

Кроме того, в последнее время обострилась конкуренция на сырьевом рынке. Лесозаготовщикам надо выживать. Понимая это, коммерческие фирмы, от которых кормятся лесхозы и леспромыслов, продают сырье там, где лучше платят, — в том числе и в России. Там, как Феникс из пепла, начинают возрождаться мебельные предприятия, владельцами которых часто являются крупные "мебельные" бизнесмены Запада.

— И как скоро они могут

потеснить белорусских производителей?

— Чтобы ответить на этот вопрос, надо проводить специальное исследование. В рамках холдинга, согласно концепции, должна быть создана служба, которая будет заниматься анализом рынка. Но и так достаточно очевидно, что ситуация серьезная. Правда, отвоевывая место на рынке, наши товаропроизводители пытаются создавать объединения, ассоциации с коммерческими фирмами, продавцами своей мебели. Вроде бы это хорошо: создается конкурентная среда, в которой продавец одновременно является покупателем. Однако у него сиюминутные интересы, он не ставит перед предприятиями задачу работать на перспективу.

— Это одна из задач холдинга?

— Да. Новая структура должна разрабатывать и проводить маркетинговую политику стратегического уровня.

Далее. У предприятий нет собственных средств для обновления фондов, а кредиты белорусских банков недоступны из-за их дороговизны. Но получается, что недоступны и очень выгодные для нас зарубежные кредиты, поскольку, чтобы их привлечь, надо иметь обеспечение, ликвидные основные и оборотные средства. Сегодня создать их самостоятельно большинство предприятий не в состоянии.

Надо также учитывать, что 90% деревообрабатывающих предприятий — уже акционерные общества. Поскольку они работают на лесосечном фонде страны, то их деятельность должна быть увязана с интересами государства. Контролировать же экологическую и сырьевую ситуацию с учетом региональных интересов в разрезе одного предприятия сложно и неэффективно.

Еще один важный нюанс. Если Россия на государственном уровне не ставит перед собой задачу создавать мебельные и целлюлозно-бумажные предприятия, то и для Беларуси это государственная задача, ибо выручка от экспорта их продукции занимает солидную долю республиканского бюджета. Но это не значит, что государство должно возвращаться к прежним методам управления, иначе может быть разрушена вся отрасль.

(Окончание на 16-й странице).

КОМПЕТЕНТНЫЙ СОБЕСЕДНИК

ЦЕНЫ ПРЕДПРИЯТИЙ

Плацдарм для инфляции

Индекс цен производителей на промышленную продукцию за июнь 1997 года составил 104,1%, в том числе на продукцию производственно-технического назначения — 102,6%, на товары народного потребления — 107,7%. По итогам июня нынешнего года цены на продукцию в целом по промышленности выросли на 63,5%. Сопоставив эту цифру с индексом потребительских цен за тот же период (41,3%), можно сделать один вывод: заложен плацдарм для нового витка инфляции.

1. Изменение цен на промышленную продукцию в июне 1997 г., в %	Июнь 1997 г. к			Справочно: июнь 1996 г. к		
	июнь 1996 г.	декабрь 1996 г.	июнь 1997 г.	июнь 1996 г.	декабрь 1996 г.	июнь 1997 г.
Промышленность — всего	195,3	163,5	104,1	134,1	110,8	102,8
Товары производственно-технического назначения	203,5	172,9	102,6	129	109,5	102,6
Товары народного потребления	179,3	145,9	107,7	145,1	113,3	103,12

2. Изменение цен в отраслях промышленности в июне 1997 года, в %	Июнь 1997 г. к			Справочно: июнь 1996 г. к		
	июнь 1996 г.	декабрь 1996 г.	июнь 1997 г.	июнь 1996 г.	декабрь 1996 г.	июнь 1997 г.
Электротехника	212,2	208,4	108	91,9	95,2	99
Топливная	195,3	180,6	101,4	153,4	123,6	108,6
Черная металлургия	193,8	180	100,4	109,9	101,4	101,1
Химическая	203,6	171,4	102,2	137	113,3	105,1
Нефтехимическая	180,4	162,1	98,8	135,2	119,8	103,7
Машиностроение	208,4	170,4	102,1	145,6	110,8	100,8
Лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная	178,5	150	101,4	130,8	103	100,6
Промышленность строительных материалов	193,9	186,8	104,1	114,8	105,6	101
Печевая	193,6	139,3	110,3	130,4	97,9	99,7
Пищевая	188,1	150,8	106,1	151,9	122,5	105,1
Мукомольно-крупяная	198,1	151,4	108,3	185,2	143	106,8

В топливной промышленности в июне 1997 года по сравнению с декабрем 1996 года наибольший рост цен произошел в нефтедобывающей промышленности (в 1,7 раза).

В химической промышленности в июне 1997 года по сравнению с декабрем 1996 года цены на продукцию основной химии увеличились в 1,9 раза, по добыче калийных удобрений, в лакокрасочной промышленности — в 1,8 раза, в промышленности волокон и нитей химических — в 1,7 раза, синтетических смол и пластических масс — в 1,5 раза.

В нефтехимической промышленности наибольший рост цен наблюдался в шинной промышленности (в 1,6 раза). В машиностроении наибольший рост цен с начала 1997 года произошел в электротехнической промышленности (в 2 раза), в подъемно-транспортном

машиностроении (в 1,9 раза), в автомобильной промышленности (в 1,8 раза), станкостроительном и инструментальном, тракторном и сельскохозяйственном, строительном дорожном и коммунальном машиностроении (в 1,7 раза), машиностроении для легкой и пищевой промышленности (в 1,6 раза).

В лесной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности наибольший рост цен наблюдался в производстве стройдеталей (в 1,9 раза), бумажно-картонной тары (в 1,8 раза), в лесозаготовительной промышленности (в 1,6 раза).

В промышленности строительных материалов цены увеличились на известковые, гипсовые, местные вяжущие материалы в 1,8 раза, на сборные железобетонные и бетонные конструкции и изделия, цемент и строительную керамику — в 1,7 раза, в промышленности стеновых материалов — в 1,6 раза.

В легкой промышленности наибольший рост цен произошел в хлопчатобумажной и меховой промышленности (в 1,7 раза), шелковой, швейной промышленности и производстве натуральных и искусственных кож (в 1,6 раза), трикотажной промышленности (на 46,9%).

В пищевой промышленности наибольший рост цен наблюдался в производстве табачно-мажорочных изделий (в 2 раза), кондитерской промышленности (в 1,8 раза), производстве плодоовощных консервов, сахарной и соляной промышленности (в 1,7 раза), масло-жировой, маслодельной, сыродельной и молочной (в 1,6 раза), в пивоваренной промышленности (в 1,5 раза).

3. Средние цены на готовую продукцию машиностроения (млн. BYB за штуку)	Декабрь 1996 г.		1997 г.	
	июнь	декабрь	май	июнь
Грузовые автомобили				
марки МАЗ	425,9	588,3	588,3	
марки БелАЗ	1 468,7	2 641,4	2 687,1	
Холодильники	3,7	8,9	8,9	
Тракторы	199,4	329,3	329,3	
Велосипеды	1,3	2,2	2,2	

4. Изменение тарифов на грузовые перевозки всеми видами транспорта в мае 1997 г. (%)	Июнь 1997 г. к			Справочно: июнь 1996 г. к		
	июнь 1996 г.	декабрь 1996 г.	июнь 1997 г.	июнь 1996 г.	декабрь 1996 г.	июнь 1997 г.
Грузовой транспорт	205,3	158,9	108,4	136,8	119,1	101,2
Железнодорожный	201,6	161,5	111,5	156,2	118,8	100,0
Автомобильный	201,7	158,2	104,6	130,3	124,5	107,0
Воздушный	244,3	142,5	101,7	150,9	114,3	92,5

ТРАНСПОРТ

По прямой

На конец октября назначена презентация программы развития трансевропейского коммуникационного коридора Париж — Москва.

Важными опорными пунктами коридора станут Минск и Брест. Запланировано, что коридор пройдет через 16 административных районов Беларуси, в которых проживает более 33% населения страны.

В связи с этим белорусская сторона принимает в разработке и реализации самое активное участие. При работе над программой развития Министерство архитектуры и строительства Беларуси сотрудничает с Федеральным министерством упорядочения территорий и городского строительства ФРГ.

ИНДУСТРИЯ И ЭКОЛОГИЯ

Засоленная земля

Солигорский район — один из самых небезопасных с точки зрения экологии. На заседании коллегии Минского областного комитета по охране природы и окружающей среды особо отмечалась деятельность предприятия-гиганта — ПО "Беларускалия".

Отходы деятельности "Беларускалия", расположенные в наземных шламохранилищах и солотвалах, вызывают серьезное беспокойство экологов. После выпадения осадков солевые отходы, проникая в почву, представляют опасность для грунтовых вод в регионе.

Другие предприятия, действующие в районе, усугубляют экологическую обстановку: количество отходов промышленного производства и потребления в самом Солигорске и районе за минувший год составило около 15 миллионов тонн.

Мозырский НПЗ: новый этап реконструкции

ТЭК

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Поэтому в 1993 году было подписано межправительственное соглашение между правительствами РБ и РФ о поставках нефти в Беларусь, а в апреле 1994 года появился документ о создании вертикально интегрированной компании "Славнефть".

Завод успел получить под гарантии правительства два немецких кредита на общую сумму 92,5 млн. DEM для проведения первых двух этапов. Первый этап — в 1996 году вводом установок каталитического риформинга. С ее пуском появилась возможность выпускать только высокооктановые бензины А-92 и А-95. Второй этап планируется завершить в 1998 году вводом комплекса гидрокрекинга. Третий этап позволит включить в технологическую схему процесс висбрекинга. Четвертый предполагает строительство комбинированной установки каталитического крекинга.

Хотя в прошлом году компания подверглась критике за медленные темпы реконструкции завода, на это были, по словам В. Здобнова, объективные причины. Для отработки решения по четвертому этапу "Славнефть" привлекла крупнейшую инженеринговую фирму Германии "ЛЮРГИ" и банк, который мог бы организовать финансирование (это стоило компании 750 тыс. USD). Однако когда зашел разговор о финансировании (около 140 млн. USD), фирмы отказались в кредитах, поскольку белорусское государство стало не вовремя расплачиваться за кредиты.

Учитывая это, компания в конце прошлого года разработала новый вариант реконструкции и привлечения кредитов. Он почти вдвое дешевле: комплекс каталитического крекинга будет строиться частично за счет модернизации действующих производств. Уже подписан контракт с английской компанией о начале работ по проекту и детальному инженерингу (рассчитан на 18 месяцев).

Кроме того, впервые в Беларуси создается общество с дополнительной ответственностью (согласно европейскому законодательству, общество с полной ответственностью) "Мозырский НПЗ-2", в котором каждый из учредителей несет полную ответственность по обязательствам общества собственными средствами. Компании "Славнефть" и ее дочерним предприятиям будет принадлежать 90% уставного капитала, Мозырскому НПЗ — 10%.

Отвечая на вопрос корреспондента "БР", почему в составе учредителей не оказалось концерна "Белнефтехим", г-н Алафинов пояснил: двери для участия в новой структуре открыты, но государственный концерн должен получить на это разрешение правительства.

"Славнефть" станет активнее. Едва ли не самой злободневной на пресс-конференции была тема загрузки Мозырского НПЗ и, в частности, проблема резкого снижения переработки нефти в конце прошлого года. Специалисты объяснили, что

загрузка напрямую связана с условиями реализации нефтепродуктов. Рынок нефтепродуктов в РБ до октября 1996 года был достаточно привлекательным, после чего ситуация резко изменилась. Увеличились цены на нефть на мировом рынке, в результате чего белорусский рынок потерял привлекательность. Кроме того, возникли проблемы с конвертацией белорусских рублей, а также было введено декларирование поставок в Беларусь нефти, в результате чего поставщики вынуждены были платить двойной акциз.

С первого квартала 1996 года стоимость нефти выросла с 80,85 USD до 106 USD, и практически ее стоимость в Беларуси сравнялась с ценой в РФ. Поэтому вариантом привлечения нефти в Беларусь при существующих цене и глубине переработки нефти специалисты считают единственный фактор — иметь конкурентоспособную продукцию и минимальную цену. Никакие директивы действовать в этой ситуации не будут, подчеркивали выступающие. Нужна грамотная внутренняя политика предприятия и налоговая политика государства.

Однако, как заметил главный инженер Мозырского НПЗ Валентин Мороз, в результате неадекватной налоговой политики государства завод потерял свои традиционные рынки сбыта нефтепродуктов — в Украине, Молдавии, России. В последнее время возникли проблемы при поставках в Польшу — там введены импортные пошлины в отношении стран СНГ в 2-3 раза выше, чем для европейских стран.

Г-н Алафинов не согласен с тем, кто считает компанию "Славнефть" виновницей ликвидной работы Мозырского завода в конце прошлого года. Согласно межправительственному соглашению, подписанному в 1995 году, российская сторона обязуется ежегодно поставлять 3 млн. тонн нефти. В 1996 году компания превысила этот показатель (условия были другие), а в этом году мы идем ровно на 3 млн. тонн.

Касаясь работы компании в начале нынешнего года, С. Алафинов обратил внимание, что сложилась ситуация, когда белорусские предприятия были должниками российским 35 млн. USD. По сути, на эту сумму россияне прокредитовали белорусское государство. Чтобы решить проблему, понадобилось вмешательство А. Лукашенко. "Но и мы не ждали милости от природы", — заметил вице-президент "Славнефти". — Начали сами подбирать продовольственную продукцию и товары производственно-технического назначения и вывозить их (например, в мае вывезли на сумму более 10 млн. USD). Однако г-н Алафинов не считает, что это нормальное решение проблем компании: нужны "живые" деньги.

Вице-президент "Славнефти" подчеркнул, что компания уважает законы государства РБ, где существует жесткое квотирование вывоза нефтепродуктов на экспорт в страны СНГ, и придерживается их. Однако он неоднократно обращал внимание правительства на то, что компании резиденты находятся в дискриминационных условиях в сравнении с западными, которые, будучи нерезидентами РБ, вывозят 100% нефтепродуктов.

В компании разработали новую схему продажи, которая позволит оптимизировать налоговое бремя: предложено вывозить нефтепродукты в Россию и продавать за "живые" деньги.

"Однако, — подчеркнул г-н Алафинов, — отсутствие денежного рынка в России и в Беларуси

не позволяет компании платить налоги по календарному плану ("к счастью, в РБ такой проблемы нет"), поэтому компания вынуждена отдавать в федеральный бюджет России сырую нефть, что для нее очень невыгодно. Правда, г-н Алафинов с удовлетворением отметил, что компания наращивает приток денежной массы — в последние 2 месяца увеличили поток "живых" денег на 50 млрд. RUR, в первую очередь, благодаря собственной системе сбыта нефтепродуктов.

Следует ожидать, что активная работа в этом направлении начнется и в Беларуси, где "Славнефть" до сих пор не имеет собственной сбытовой сети. Это подтвердил г-н Алафинов. По его словам, роль правитель-

Справка "БР"

АО "Мозырский НПЗ" включает трех крупных акционеров: РБ (интересы представляет Мингосимущество и концерн "Белнефтехим") — 42,7% акций, компания "Славнефть" — 42,6% акций, ООО "Мозырский НПЗ плюс" (объединяет подавляющее количество нынешних и бывших работников Мозырского НПЗ) — 32,2% и 2,5% акций рассеяны среди мелких акционеров.

ство Беларуси не передало компании, согласно межправительственному соглашению, несколько предприятий нефтепродуктообеспечения, теперь мы вынуждены часть средств отыгрывать от реконструкции НПЗ и строить собственные АЗС".

Тем не менее г-н Алафинов был абсолютно невозмутим, отвечая на вопрос, как складываются отношения компании с белорусским государством. "Отношения прекрасные, — сказал он. — Какие они могут быть, если мы созданы этим государством?"

А как понимать некоторое недовольство работой компании, которое высказывал А. Лукашенко? В связи с этим С. Алафинов заметил, что иногда и поругать надо. По его словам, было высказано недовольство в связи с уменьшением отчислений в бюджет Гомельской области, и хотя Мозырский НПЗ в этом не виноват, "сейчас рассматриваем, как поправить положение".

Вице-президент "Славнефти" также высоко отозвался о кураторе российского ТЭКа Борисе Немцове. По его словам, "свежая кровь" в правительстве позволила изменить экономическую политику в России, в том числе и в отношении нефтяных компаний, в лучшую сторону. Все начинания нового вице-премьера на руку нефтяным компаниям, ибо они позволяют нормально работать и "убирать" с рынка неконкурентную среду, которая напрямую решает вопросы.

Вице-президент Дмитрий Романов рассказал о ближайших программах приватизации компании. В этом году пройдет инвестиционный конкурс по продаже акций "Славнефти", а также денежный аукцион, на который будет выставлено около 2% акций компании.

"БР" уже писал (см. № 25/1997), что в прошлом году А. Лукашенко обратился к правительству РФ с предложением организовать продажу акций компании "Славнефть" на территории России и Беларуси. Принято положительное решение. По словам Д. Романова, акции российского государства инвесторам РБ будут продаваться за российские рубли. По предварительным данным, сбор заявок начнется в середине августа — середине сентября текущего года. Вся дополнительная информация (условия, пункты приема заявок и т. д.) будут опубликованы в белорусских СМИ сразу же, как только Российский фонд федерального имущества примет окончательное решение.

Татьяна МАНЕНКО.

Справка "БР"

Структура капитала компании "Славнефть": Мингосимущество РБ — 10,8%, персонал АО "Мозырский НПЗ" — 6,2%, Госкомимущество России — 45%, Российский фонд федерального имущества — 34,3%. (Чуть более 6% российская сторона уже продала на 2 аукционах и сейчас готовится к продаже немногим более 2% акций).

Цена акции компании выросла с мая 1996 года по январь 1997 года в 2,5 раза, а к концу года, по прогнозам, вырастет еще в 1,5 раза. Сегодня рыночная стоимость акции превышает номинальную более чем в 300 раз. За 1996 год компания выплатила всем акционерам дивиденды в размере 50% от номинальной стоимости (номинал акции — 1 рубль). Финансовый консультант "Славнефти" — компания "Мегастрасойл".

В компании разработали новую схему продажи, которая позволит оптимизировать налоговое бремя: предложено вывозить нефтепродукты в Россию и продавать за "живые" деньги.

"Однако, — подчеркнул г-н Алафинов, — отсутствие денежного рынка в России и в Беларуси

"Ноу-хау" для привлечения капитала

Минэкономики разработало проект бюджета развития

Проблема привлечения инвестиций в белорусскую экономику была актуальной для государства со дня провозглашения независимости, однако в последнее время она приобрела чрезвычайный характер. В первом квартале текущего года Беларусь получила всего 5 млн. USD иностранных инвестиций, причем это не денежные вклады. Кредитные линии заморожены, прямых вложений в экономику нет.

Правда, как свидетельствует официальная статистика, получен 15-процентный прирост инвестиций по внутренним источникам. По словам замминистра экономики Валерия Дрозда, если в начале года этот прирост был обеспечен за счет финансирования жилья, то с мая на 8% отмечен рост производственных инвестиций, прежде всего за счет организованности, повышения управляемости и внимания к инвестиционной сфере. Однако источники этих инвестиций не распределены. Например, ставка на амортизационный источник практически себя не оправдывает, поскольку при расчетах между предприятиями доминирует бартер: в среднем — 62%, а на некоторых предприятиях — более 90%.

Работа по привлечению внутренних инвестиций в ближайшее время должна проводиться, как считает В. Дрозд, по двум направлениям. Нужно, как это

было раньше, вкладывать деньги предприятий и инновационные средства министерств на поддержание основных фондов, чтобы они не деградировали. А вот для создания новой промышленности, основанной на высоких технологиях, Минэкономики планирует использовать принципиально новый подход — создать бюджет развития.

В министерстве убеждены, что без института, аккумулирующего средства в производственную сферу на базе новых технологий, белорусская промышленность погибнет. Минэкономики уже разработало проект бюджета развития (он может быть назван внебюджетным или республиканским инвестиционным фондом), который предполагается реализовать уже в будущем году. Его смысл — в объединении государственных средств и частного капитала для финансирования реальных инвестиционных про-

ектов. Идея эта не нова — как известно, в России проект закона о бюджете развития принят Госдумой в третьем чтении. Белорусский законопроект во многом схож с российским. Ставится задача "отщипнуть" от республиканского бюджета (речь идет о 10% республиканских инвестиций, или об 1% от расходной части бюджета) и на основе конкурса инвестиционных проектов привлечь деньги частных инвесторов. Планируется, что, помимо средств республиканской казны, бюджет развития в основном будет формироваться за счет долгосрочных внутренних и внешних кредитов на инвестиционные цели, а также за счет доходов от ранее произведенных бюджетных ассигнований на инвестиционные цели и средств, привлекаемых за счет выпуска специальных инвестиционных займов. Однако чтобы дать толчок бюджету развития, Минэкономики должно получить гарантии, что для этих целей будут выделены государственные средства.

Судя по всему, реализовать это будет нелегко. По словам В. Дрозда, едва документ ушел на согласование в ведущие министерства, как посыпались не лучшие отзывы от Минфина — "отщипываем деньги", от Нацбанка — "вмешиваемся в кредит-

ную деятельность". Многим не нравится, что, согласно проекту, бюджетом развития должно управлять Минэкономики. "Мы не разрушаем бюджетную систему страны, — говорит В. Дрозд, — более того, в отличие от России, мы стараемся создать безысходный бюджет развития".

Минэкономики будет настаивать на том, чтобы статья на бюджет развития была защищена. По предварительным оценкам, сумма составит около 450 млрд. BYB. "В противном случае, когда мы сидим с инвестициями в общем бюджете, у нас Минфин может в любое время скостить статью, — говорит В. Дрозд. — Например, в прошлом году на капиталовложения недодали 1,5 трлн. BYB".

Кроме того, Минэкономики в этом году намерено закончить еще с одной застарелой проблемой — хаосом в работе с иностранными инвестициями, привлечением которых сегодня в стране занимается несколько министерств и ведомств, но до сих пор нет координирующего органа. Министерство планирует разработать указ или декрет Президента по системе приема инвестиций.

Татьяна МАНЕНОК.

С намерением прорвать блокаду

СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ

Как стало известно "БР", в начале июля между государственным предприятием по внешнеэкономической и инвестиционной деятельности Управления делами Президента РБ "Белнешторгинвест" и фирмой Atergas SA (Швейцария) подписано соглашение об учреждении белорусско-швейцарского общества SWISSBEL SA. Цель новой структуры — осуществление любых не запрещенных законом финансово-торговых операций.

С белорусской стороны документ подписал генеральный директор "Белнешторгинвеста" А. Панов, со швейцарской — председатель правления фирмы Atergas SA А. Саворетти.

Акционерное общество будет зарегистрировано в Швейцарии со штаб-квартирой в Женеве. По словам замминистра экономики РБ Валерия Дрозда, создаваемая компания станет "каналом, через который пойдет работа с Западом", а "если мы зарегистрируем ее только в Беларуси, никто к нам не придет, потому что на Западе нас слышали о нашем рейтинге".

Устав SWISSBEL SA будет подчиняться швейцарскому законодательству. Уставный фонд общества предполагается сформировать в размере 1 млн. швейцарских франков, который разделит на 1 тысячу акций. Обе стороны будут иметь равную долю в уставном фонде, половину которой необходимо опла-

тить при регистрации, а вторую — в течение двух лет. Уже оговорено, что швейцарская фирма внесет за белорусскую аванс в 250 тыс. швейцарских франков, который позже будет возвращен из ее дивидендной доли. В правление войдут 7 человек, в первый год председательствует г-н Саворетти, а затем представители белорусской и швейцарской сторон назначаются поочередно. Соглашением также оговорено, что для более оперативного осуществления экспортно-импортных и других операций общество может создавать дочерние предприятия не только в Швейцарии и Беларуси, но и в других странах.

Заместитель министра экономики РБ считает, что "аналогичных проектов Беларусь еще никто не предлагал, ибо большинство потенциальных инвесторов сразу же требуют льгот". У г-на Саворетти мать рус-

ская, отец — итальянец, построивший во времена СССР в России 58 крупных заводов. Один из его сыновей известен в Беларуси как организатор гуманитарной помощи. Второй — Андре Саворетти — хочет поднять белорусскую промышленность и организовать приток капиталов в нашу страну. Его фирма активно работает в России по проектам, связанным с коммуникациями, а также на фондовом рынке и уже вложила в ценные бумаги более 400 млн. USD.

Впрочем, настраиваясь на стратегическое сотрудничество с РБ, потенциальный инвестор сказал: мы не бросим вам миллиарды, их надо заработать. Как считает В. Дрозд, речь идет о проектном финансировании, то есть об инвестициях не "под страну", а под конкретные проекты. Предполагается, что их реализация начнется в легкой и химической промышленности. Уже состоялись предварительные встречи в концерне "Белнефтехим", в ближайшее время ожидается приезд в Беларусь специалистов итальянских фирм. Предполагается, что иностранцы поставят на предприятие оборудование, которое позволит изготавливать химические волокна и нити для реа-

лизации на западном рынке, а также в Латинской Америке.

Еще неясно, на каких условиях будет налажено сотрудничество: то ли это будет СП, то ли будет заключено компенсационное соглашение, и оборудование будет поставлено на условиях лизинга, за которое белорусская сторона рассчитается продукцией. Во всяком случае, важно, чтобы наша производственная сфера наполнялась технологическими инвестициями, а их может дать только Запад.

Пока речь идет о трех проектах итальянской фирмы в Беларуси на сумму в 30 млн. USD.

Кроме того, Минэкономики также заключило соглашение с г-ном Саворетти о долгосрочном сотрудничестве. В числе первоочередных вопросов, которые будут прорабатываться совместно со швейцарской фирмой, — размещение белорусских ценных бумаг на европейском фондовом рынке. Белорусская сторона хотела бы, чтобы швейцарцы провели подготовительную работу для выхода белорусского правительства на мировые финансовые рынки.

Татьяна МАНЕНОК.

"Велосипедные" усилия

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

Эффект от внедрения в Беларуси изобретений по-прежнему остается низким.

История лесковского Левши, подковавшего блоку, но не получившего на родине от своего "ноу-хау" ощутимых материальных выгод, известна всем. Современные белорусские изобретатели тоже не имеют достаточных стимулов, чтобы удивлять нас принципиально новыми решениями.

В советские времена рационализаторская деятельность для предприятий была почетной обязанностью, поощряемой "сверху" гораздо больше, чем элементарная экономия времени, электроэнергии либо расходных материалов. Производства, использующие изобретения, имели право на льготы в налогообложении в течение 5 лет с момента их внедрения. Гонимые рационализаторы не облага-

лись подоходным налогом. Эти материальные преференции с обретением суверенитета были отменены. С тех пор Белорусское общество изобретателей и рационализаторов (БОИР) вело борьбу за восстановление прежнего статуса изобретателей. В конце 1995 года прошел II съезд БОИР, обратившийся за помощью к Президенту. Вследствие этого обращения год назад, 24 июня 1996 года, вышло Постановление КМ "О мерах по развитию изобретательской и рационализаторской деятельности в РБ".

В соответствии с ним в республике начали регулярно вести государственную статистическую отчетность о поступлении и использовании изобретений и рационализаторских изобретений. Сейчас эта

статистика ведется регулярно, но цифры не радуют.

Правда, Государственный патентный комитет зафиксировал, что объем заявок на изобретения в 1996 году вырос на 2%. Но из поступивших заявок лишь около четверти (257 из 1059) в итоге были отмечены патентами; в производстве использовано и того меньше — 220 изобретений. При этом даже те изобретения, которые внедряются, не слишком эффективны.

Неужели это происходит из-за того, что белорусские "левши" изобретают все тот же велосипед? Не только. Глобальные причины — в бедности белорусских предприятий, которым все эти изобретения и "ноу-хау" предназначаются. У рядовых изобретателей нет средств, требующихся на всех этапах процедуры патентования. Главная беда в том, что новшества

остаются невостребованными, — полагает председатель республиканского совета БОИР Антон Скворчевский. Изобретения используются на предприятиях лишь 10 из более чем 30 республиканских министерств и ведомств. Созданием их занимаются и того меньше — представители 6-7 министерств. Структуры только 5 министерств патентуют изобретения за рубежом (звучит громко: "за рубежом", однако в прошлом году 90% заграничных патентов было выдано белорусам в России).

Да, возможности самих предприятий по внедрению белорусских изобретений минимальны. Тем более, средства стоит изыскивать лишь в том случае, если новшество сулит действительно ощутимую прибыль. Однако исходя из применяемых устаревших технологий, изобретатели

не могут дать производственным ничего принципиально нового. Находи, рассчитанные на современную технологическую базу, надо бы искать там, где находятся и передовые технологии — на пресловутом Западе. А западный заявитель, как и инвестор, идет в Беларусь все менее охотно: ежегодно число иностранных заявок на изобретения падает, а нынешний год — не исключение. Нам остается лишь развивать рационализаторскую деятельность — совершенствовать производство на основе изобретенных производственных фондов.

Здесь, впрочем, есть свои немалые ресурсы голь на выдумки хитра.

Владислав МАКСИМОВ.

О рыбалке спроси рыбака

СОЦИОЛОГИЯ

Почему иностранные инвестиции в Беларусь напоминают маленький ручеек в безводной пустыне, который, того и гляди, высохнет вовсе? Можно задать этот вопрос представителям власти и услышать в ответ сказание о всемирном заговоре против гордой славянской страны. Можно поинтересоваться мнениями на этот счет экономистов или политиков и услышать другие ответы.

Но, наверное, о проблемах рыбной ловли лучше всего спрашивать рыбака. В нашем случае — тех иностранных бизнесменов, которые уже работают в Беларуси и извлекли на себе, каково делать инвестиции в местные проекты.

В конце июня 1997 года по инициативе белорусского представительства концерна BASF был проведен опрос бизнесменов, входящих в "Немецкий клуб". Всего было опрошено 12 человек. Все они — первые лица, руководители немецких либо немецко-белорусских фирм.

Малочисленность экспертов может вызвать определенные сомнения в репрезентативности исследования. Но иностранных фирм в Беларуси немного, и в нашем исследовании представлены практически все сколько-нибудь серьезные фирмы с участием немецкого капитала, присутствующие в Беларуси.

В анкете было предложено 15 позиций, отражающих факторы, препятствующие хозяйственной деятельности в РБ зарубежных (потенциальных) инвесторов. Респонденты должны были проранжировать эти факторы по шкале от 0 до 10. 0 означал, что соответствующий фактор не представляет препятствия для инвестиционной деятельности, 10 — фактор является значительным препятствием.

В таблице приведены средние оценки по всем позициям предложенной анкеты. Факторы проранжированы по мере убывания средних оценок.

Таблица показывает, что главные препятствия для инвестиций респонденты видят в институциональных факторах. При

этом они демонстрируют редкостное единодушие: нестабильность правовой системы и бюрократию никто не оценил ниже 7 баллов. Это означает, что дело тут не в специфике бизнеса и не в удачливости той или иной фирмы: налицо проблемы, с которыми сталкиваются все.

Злой иронией выглядит высокая отрицательная оценка проблем на границе. Сколько слов было сказано о том, что препятствием к бизнесу в Беларуси — в ее географическом положении, что она — "мост" между Западом и Востоком. А на практике оказывается, что вехать на этот "мост" и съехать с него — чуть ли не самая серьезная проблема.

С другой стороны, заметим, что деловая этика и, тем более, качества персонала получили вполне удовлетворительные оценки. По мнению опрошенных, даже наша легендарная посткоммунистическая преступность не так страшна, как о ней рассказывают. Правда, обращает на себя внимание достаточно высокая негативная оценка, данная способности выполнять самостоятельную работу.

Это, впрочем, подтверждает расхожее представление о белорусах как о людях исполнительных, но не очень инициативных. Да и в целом полученные результаты — иллюстрация к известному положению: белорусы — нормальный народ, которому вечно не везет с начальством.

Галина ДРАКОХРУСТ, кандидат философских наук, ведущий научный сотрудник НИСЭПИ.

Сложности и препятствия для хозяйственной деятельности в РБ зарубежных (потенциальных) инвесторов	Средняя оценка
Постоянно изменяющиеся предписания, налоги, пошлины, законы	9,6
Бюрократия, букучет	9,0
Ситуация на границе	8,5
Офисная аренда, плата, коммунальные услуги	5,9
Инфляция	5,7

Повышение зарплат и отчислений с нее	5,4
Инфраструктура	4,8
Слабо выраженная сознательность для самостоятельной работы	4,7
Платежная мораль	4,5
Кредиты	4,1
Преступность	3,6
Отношения с поставщиками	3,3
Качество работы	3,3
Мотивация рабочих	3,1
Квалификация рабочих	2,8

Как агантировать...

(Окончание.
Начало на 13-й странице).

Холдинг будет не только представлять консолидированные интересы предприятий, но и оперативно согласовывать их с интересами правительства и законодателя. Не следует думать, что создастся некая монополия: немало производителей не пожелают войти в новую структуру Концентрация же усилий нужна для того, чтобы холдинг рыночными методами начал создавать отрасль, которая бы работала на перспективу. Пока это реально, но через 2-3 года будет поздно.

— Насколько будет востребован негосударственный холдинг в нынешней экономической ситуации?

— Если это экспортно ориентированная структура, неужели она неактуальна для нашего государства? Кстати, создание холдинга на базе акционерных обществ Мингосимуществом предусматривалось изначально. Повторю: если сейчас не создать эффективного рыночного управления этими АО, отрасль можно погубить. Да, государство может заставить предприятия много производить, но сбыт будет падать, ибо продавать такую продукцию придется в Беларуси, а не в России, Польше и т. д. — то есть там, где быстро развивается частная собственность.

Но мне уже приходилось слышать от руководителей предприятий: вы так много написали — голову сломать можно, а как это сделать попроще? Меня удивляет, что наши директора все еще пытаются войти в сложнейшую рыночную экономику с помощью старых замашек: сделал, продал — и ладно. Хотя прежде надо знать, кто будет брать, в каком виде и сколько.

— Какую схему трансформации концерна в холдинг вы предлагаете?

Учитывая правовую неразработанность вопроса, говорить

об этом вполне определенно сложно. Можно сказать лишь в общем: предлагается создать открытое акционерное общество, которое будет заниматься стратегическим управлением предприятий (на первом этапе их количество будет невелико), не вмешиваясь в тактическую деятельность, а также созданием маркетинговой инфраструктуры и т. д. Иными словами, это попытка консолидировать интересы предприятия и направить их решение в русло, которое повысит эффективность их работы.

Самая большая проблема — отсутствие законодательства. Слово "холдинг" юридически не развито ни в одном из документов, имеющих ранг закона. Поэтому, чтобы двигать дело, надо срочно создать группу компетентных специалистов, которая бы занялась этой проблемой. Три месяца назад мы направили в парламент наши предложения, но ответа пока не получили. Видимо, нужен толчок со стороны исполнительной власти, тем более, когда создается первый холдинг (а таких холдингов, на мой взгляд, в Беларуси надо создавать 15-20). В принципе, законодательно закрепить преобразование в холдинг мог бы указ Президента или постановление правительства.

Конечно, сразу управлять так, как это делает холдинг на Западе, создаваемая структура не сможет. "Врастание" управления должно происходить по мере накопления знаний, разделения рынков и в конце концов становится естественным для предприятий. Мы понимаем: предстоит большая работа с руководством предприятий, которые должны осознать, что холдинг — не государственный концерн и не министерство, у него совершенно иные функции, но если он по-настоящему заработает, мы сможем конкурировать с западными и российскими фирмами.

— Как будет происходить

обмен акциями предприятий и холдинга?

— Я бы не хотел об этом говорить подробно, пока не проработано законодательство. Есть очень сложные процессуальные моменты, которые мы еще должны отработать с Комитетом по ценным бумагам. Главное, конечно, определить во взаимоотношениях между холдингом и АО в процессе передачи ценных бумаг — ведь за каждой ценной бумагой стоит человек, обладающий долей имущества. Кроме того, в процессе передачи части управления от предприятия холдингу возникнет масса вопросов: захочет ли этого директор, акционеры?

— Разговоры о создании холдинга на базе концерна идут давно, однако раньше предполагалось, что государство передаст лишь свои пакеты акций деревообрабатывающих предприятий холдингу...

— Вариант передачи государственного пакета учитывается, но в некоторых предприятиях государство уже давно не имеет контрольных пакетов, и его доля постоянно продолжает "таять". Самое важное, чтобы предприятие само желало вложить акции в холдинг. А для этого нужно, чтобы холдинг смог обеспечить получение таких дивидендов, которые само предприятие, работая вне холдинга, не заработало бы. Считаю, что при грамотном управлении денежными потоками единая финансовая "крыша" позволит более эффективно распоряжаться средствами.

— Как состыковать в холдинге коммерческий интерес акционерных обществ и государства?

— Интерес государства — в поступлении финансовых средств, создании рабочих мест и обеспечении высокого уровня жизни граждан. Он достигнут при эффективной работе предприятий и холдинговой структуры. Не менее

важна и "культуризация" государства. Культура менеджмента, которая будет достигнута в холдинге, неизбежно станет передаваться на другие предприятия. Следовательно, взаимоотношения государства с такой структурной моделью отношений с другими предприятиями...

— А где взять специалистов для холдинга, которые будут заниматься инжинирингом, маркетингом и т. д.?

— Наши институты готовят таких специалистов, однако пока экономика их использует слабо. Холдинг мог бы стать мощным сепарирующим центром, который бы собрал интеллектуальную элиту, сохранив часть специалистов, которые сейчас работают в концерне. Но, безусловно, для работы в подобных структурах понадобятся целевое обучение людей.

— Не ставится ли задача вовлечь в холдинг как можно больше предприятий?

— Задача сформулирована по-другому: создать такую самоуправляемую структуру, которая, работая эффективно, подобно воронке, затягивала бы в себя другие предприятия. Как известно, в мире существуют смешанные многоступенчатые холдинги, куда входят 300-400 фирм. Наш холдинг пока будет отраслевым, а дальше — время покажет.

Сейчас самое главное, чтобы люди в концерне и на предприятиях увидели в создании холдинга личный интерес. Не менее заинтересовано в этом должно быть и правительство. Ведь если удастся преобразовать государственный концерн "Беллесбумпром" в эффективную рыночную структуру, то опыт можно также тиражировать в других отраслях.

Беседа велa
Татьяна МАНЕНКО.

К банкротству стоит подготовиться

САНАЦИЯ

В 1995 году каждое 13-е предприятие строительной отрасли Беларуси работало с убытками, в 1996 году — каждое 6-е, а в начале 1997 года — уже каждое четвертое. По прогнозным данным, эта тенденция сохранится и в обозримом будущем.

В отношении предприятий необходимо срочно принимать меры, поскольку вряд ли они смогут вызвать интерес у потенциальных инвесторов, а также являться объектом приватизации.

Например, может ли быть объектом разгосударствления Полоцкий стройтрест № 22, рентабельность которого в прошлом году составила 0,7% против 6,1% в 1995 году (балансовая стоимость основных фондов на начало нынешнего года — 137 млрд. BYB, износ — 39,2%, численность работников — более 1 тыс. человек)? Причем кредиторская задолженность треста составила на начало года 24,645 млрд. BYB, что равноценно почти 30% остаточной стоимости имущественного комплекса и выше дебиторской задолженности в 3,7 раза.

В любой стране с развитой рыночной экономикой такие предприятия потеряли бы право на существование. Однако следует учитывать, что часть убыточных и неплатежеспособных предприятий, находящихся в кризисной ситуации, являются градообразующими, и их ликвидация может привести к социальным потрясениям. Поэтому еще до выхода законодательных актов по вопросам экономической несостоятельности, банкротства и санации министерству следовало бы создать рабочую группу из числа специалистов для проведения всестороннего анализа экономического положения предприятий. В первую очередь, определить их нишу на рынке, оценить производственный потенциал, а затем по результатам анализа произвести своего рода селекцию таких предприятий.

В первую группу, к примеру, могли бы попасть предприятия с достаточно новыми фондами и стабильным спросом на продукцию, которые вряд ли могут рассчитывать на поддержку государства при преодолении кризисной ситуации. По данной группе следует проанализировать причины возникновения неплатежеспособности и действия директора, приведшие к такому положению. Возможно, целесообразно на них на какой-то период ввести внешнее управление имуществом, отстранив руководителя от финансовых функций, но сохранив его в должности.

Вторая группа могла бы включать предприятия с высоким износом основных фондов и невысоким спросом на производимую продукцию. Здесь могут быть рассмотрены два

варианта: реструктуризация с возможным сохранением перспективных структурных подразделений и ликвидация предприятия (продажа на аукционе, оптом или по частям или консервация). Понятно, что бесперспективные предприятия нет смысла поддерживать (за исключением градообразующих), но здесь требуется продуманное, взвешенное решение директивных органов.

Третью группу могут составить предприятия с износом основных фондов выше среднего отраслевого, но со стабильным спросом на выпускаемую продукцию, а четвертую — предприятия с износом основных фондов ниже отраслевого уровня и пониженным спросом на выпускаемую продукцию.

По всем этим предприятиям (исключая те, которые попали во вторую группу) должны разрабатываться варианты санации. На мой взгляд, для квалифицированной оценки ситуации и выработки предложений следует создать комиссию экспертов, включив в них представителей кредиторов и Мингосимущества.

Санацию следует понимать как процедуру, направленную на оздоровление финансов, то есть это система мероприятий по обеспечению финансовой устойчивости предприятия. Обычно санацию проводят, чтобы избежать банкротства. Но даже если банкротство будет оформлено юридически, работа с предприятием все равно начинается с санации, а значит — с разработки бизнес-плана, в котором должны излагаться производственная и финансовая стратегия (в том числе и стратегия вторжения на рынок подрядных работ), перспективный юридический статус, возможные рисковые ситуации и способы их преодоления и т. д.

Среди мер по проведению санации особое место занимает реструктуризация. Сегодня многие понимают ее как разукрупнение, хотя это, прежде всего, — способность предприятия адаптироваться к внешним условиям с наименьшими потерями. В первую очередь следует проводить внутреннюю реструктуризацию, выделяя перспективные звенья и предоставляя им большую самостоятельность. Между тем ряд нормативных документов толкают предприятия на разукрупнение с созданием юридических лиц на базе структурных подразделений.

Да, целесообразно выделить и передать социальную инфраструктуру муниципальным

властям. Однако образовывать юридические лица на базе структурных единиц есть смысл лишь в том случае, если они могут производить продукцию не только для замкнутой структуры (например, треста), но и для более широкого круга потребителей. Уже есть примеры, когда заводы крупнопанельного домостроения выделяются из домостроительных комбинатов, и, как показывает практика, успешно функционируют (Бобруйский завод КПД, Могилевский завод КПД). Разрушать же технологические структуры, даже на очень крупных предприятиях, нельзя. Опыт России, в частности Санкт-Петербурга, Литвы, Латвии, где было произведено разукрупнение предприятий, показал, что они по причине малой мощности оказались неконкурентоспособными даже на своем рынке. И белорусские строители создали им серьезную конкуренцию.

Процедура реструктуризации убыточных предприятий, если она направлена на создание новых юридических лиц, крайне сложна. Дело в том, что нужно разделить основные фонды, трудовые ресурсы, земельные участки. Но наиболее проблематичным является разделение долговых обязательств и дебиторской задолженности (тем более что не все кредиторы перевернут свои кредиты вновь образованному юридическому лицу).

Возглавить эту работу должен Комитет по банкротству при Мингосимуществе. Его задача — создать группы экспертов в отраслях для разработки программ санации или бизнес-планов и их реализации. Безусловно, таких специалистов в отрасли мало. Например, в Англии для таких целей имеется около 1.200 экспертов, и их список периодически публикуется. Эти люди несут также ответственность за результаты экспертизы и обоснованность вносимых ими предложений. До Англии нам далеко, но соответствующие выводы делать надо.

Что касается разгосударствления предприятий, требующих оздоровления, то их коллективы вправе принять такое решение. Если же комиссия и руководство предприятия не видят выхода из создавшегося положения, очевидно, необходима реструктуризация с выделением жизнеспособных звеньев и их приватизация. Но остается открытым, к сожалению, вопрос: что делать с невостребованным имуществом? И здесь ответ должен дать Министерство по управлению государственным имуществом.

Лариса ВОРОБЕЙ,
директор Института стройэкономики.

УПРАВЛЕНИЕ СОБСТВЕННОСТЬЮ

Новый акцент в работе Мингосимущества

Ключевой темой очередной коллегии Мингосимущества, состоявшейся на минувшей неделе, стала проблема эффективности управления госимуществом. Поводом для разговора стала докладная записка "О проверке деятельности Министерства по управлению государственным имуществом", которая на днях будет представлена Президенту РБ.

Документ подготовлен специальной комиссией, в состав которой вошли представители Администрации Президента, Совета министров, Минэкономики. Проверяющие изучали вопросы управления госсобственностью и процесс ее реформирования, роль и место Мингосимущества, а также его деятельность в соответствии с возложенными на него управленческими функциями.

По мнению комиссии, главные задачи по выработке и реализации стратегии управления госимуществом министерство выполняет не в полном объеме. Бюджет недополучает значительные суммы как при сдаче в аренду, так и в результате неэффективного управления государственными пакетами акций. Например, в нынешнем году планировалось получить от приватизации 510 млрд. BYB, однако на начало мая поступило лишь 23,5 млрд. BYB (4,6%).

Как известно, государственными пакетами акций в акционерных обществах сейчас управляют представители государства. Сложилось так, что в большинстве случаев отношение к ним формальное, несмотря на то, что новая должность недавно вполне официально утверждена, а сами представители наделены немалыми полномочиями. С другой стороны, отмечается в докладной записке, представители государства мало заботятся о государственных интересах. Упоминались примеры того, как некоторые акционированные предприятия прекрасно живут только за счет сдачи в аренду имущества. Есть и случаи прямого разбазаривания имущества, однако привлечь к ответственности виновных в этом представителей государства невозможно.

Комиссия рекомендовала Мингосимуществу "выбрать стратегию управления госпакетами", но единственное, что министерство может сегодня — пригрозить, что будет более жестко реагировать на ненадлежащее выполнение своих обязанностей госпредставителями. Уже решено подготовить предложения об усилении ответственности отраслевых министерств и субъектов хозяйствования за результаты управления госдолями. Однако наиболее дальновидные специалисты понимают, что принципиальное решение проблемы — в постепенной замене чиновников на профессиональных менеджеров.

Не так давно Мингосимущество внесло существенную поправку в нормативные документы: чтобы быть назначенным представителем государства в АО, сейчас не обязательно иметь стаж работы в государственных органах. Таким образом, министерство получило возможность привлечь сторонних квалифицированных управляющих — специалистов банков, компаний, предпринимательских структур и т. д. Правда, таким правом оно пока не воспользовалось.

Далее ставится задача осуществлять управление посредством введения института уполномоченных. К примеру, в Украине таковыми могут быть юридические лица профильной специализации, желающие зарабатывать на управлении госпакетами акций. Там уже готовятся к их отбору на конкурсной основе. Требования достаточно жесткие: уполномоченный обязан перечислить во внебюджетный государственный фонд приватизации средства в сумме 10% стоимости передаваемых ему в управление акций, а его собственный уставный фонд не может быть менее 5% номинальной стоимости этого пакета.

В Беларуси же до сих пор нет законодательной базы для передачи ценных бумаг в трастовое управление, хотя проект Закона "О доверительном управлении" подготовлен давно.

Другое дело, что сейчас Мингосимущество решает иную проблему: на каких предприятиях оставлять госпакет и на какое время. Это решение во многом определит судьбу представителей государства.

Вызывает, однако, недоумение тот факт, что бюджетные недоимки от приватизации комиссия связала только с неэффективным управлением госпакетами. Вряд ли ее представители могли забыть о не менее существенной статье доходов — поступлениях от приватизации имущества и продажи акций. Ни для кого не секрет, что к этому этапу белорусское государство всерьез еще не приступало.

Проблемы управления госсобственностью рассматривались на коллегии именно в то время, когда белорусская приватизация оказалась в правовом тупике, — она остановлена в ожидании президентского указа (см. "БР" № 27/1997). Однако эта проблема, к сожалению, осталась за кадром. В таком случае возникает вопрос: кого накажут в следующий раз, когда в повестку дня будет внесен вопрос о проведении приватизации?

Татьяна МАНЕНКО.

"Витязь" на распутье

ПОРТРЕТ ПРЕДПРИЯТИЯ

На территории Беларуси, как известно, действуют два крупных производителя телевизионных приемников — минское ПО "Горизонт" и витебское ПО "Витязь". За работой "Горизонта" — что особенно ярко проявилось в дни прошлогоднего глубокого кризиса, разразившегося за счет мощной государственной поддержки под непосредственным патронатом вице-премьера Василия Долголева, — традиционно пристально следят и в правительственных кругах, и в белорусских СМИ. На этом фоне витебское ПО "Витязь" явно обделено вниманием.

В 1978 году на только что построенных площадях Витебского телевизионного завода выпущена первая партия цветных телеприемников — 500 "Витязей-722". С тех пор начинается наращивание производства, расчитанное на всеобщий внутренний рынок: к 1980 г. объемы его достигли 50 тыс. телеприемников, в 1981-м — 100,2 тысячи.

Однако долго специализироваться на выпуске сугубо мирной продукции — телевизоров — не пришлось. С 1982 года завод, вышедший только на треть проектной мощности, постепенно переориентируется на выпуск продукции военного назначения (к 1989 году она составляла уже 40-45% в общем объеме годового производства). Но и ежегодный выпуск телевизоров сохранялся на уровне не ниже 100 тыс. штук и постепенно увеличивался — до 178 тыс. телеприемников в 1989 году.

Эх, время было!

Все возрастающая потребность советских людей в цветном телевизоре — товаре, ставшем из предмета роскоши достоянием каждой семьи, — расширяла емкий союзный рынок. Военные заказы для "Витязя" тоже росли и обеспечивали безбедное существование. Длилось это недолго: в 1990-м, когда началась конверсия, выпуск продукции военного назначения на ПО "Витязь" был практически прекращен.

Чтобы сохранить производственные объемы, выпуск телевизоров был существенно увеличен — до 234 тыс. штук в год. Эта мера совпала с окончанием СССР: витебские телевизионщики впервые за историю завода всерьез столкнулись с проблемой сбыта. Объемы производства телевизоров в 1990-1991 гг. здесь продолжали наращивать до величин проектной мощности, а к исходу первого года суверенитета белорусской телепромышленности их выпуск впервые снизился — на 10,3%. Далее опять начался ежегодный рост производства — вплоть до 1995 года, когда объемы сократились на 23%.

Прошлый год ПО закончило примерно с теми же итоговыми показателями объема производства, что и в 1995-м. В планах года нынешнего — изготовить 150-180 тыс. штук цветных телевизоров.

Цветное будущее с плоским экраном

Сейчас ПО "Витязь" серийно выпускает телевизоры с размером экрана по диагонали 14", 20", 21". Модели выполнены в пластмассовых корпусах и по своим функциональным (потребительским) характеристикам относятся к TV 6-го поколения (первой группы — по классификации московского АО "МНИТИ"). Построенные на едином унифицированном шасси, они обладают современным дизайном и набором потребительских функций, не уступаая по этим характеристикам современным импортным моделям подобного класса; при этом

конструкторская документация допускает расширение их функций за счет введения дополнительных модулей. По ценовым характеристикам модели также конкурентоспособны в сравнении с импортными.

Но, как признают специалисты ПО, "ахиллесовой пятой" остается уровень надежности. В этом показателе нынешние витебские модели отстают от зарубежных. Основная причина — в использовании отечественной и российской элементной базы.

Кстати, надежность именно белорусских комплектующих — проблема номер один с точки зрения качества витебских телевизоров. 30% всех рекламаций, поступающих на завод, относятся к продукции витебского же завода "Монолит". Ненадежные конденсаторы этого завода стоят при этом дорожке аналоговой продукции фирмы дальнего зарубежья — но "Монолит" ближе, да и конвертируемой валюты за свой брак не требует.

Как подсчитали на "Витязе", чтобы вывести нынешние серийные модели в разряд TV высокой (европейской) надежности, резко снизить суммарный предторговый и гарантийный ремонты, необходимо использовать порядка 15 наименований импортных электродоэлементов взамен применяемых сейчас белорусских или российских комплектующих. Сейчас 80% комплектующих для витебских телевизоров ввозятся из-за пределов РБ (в частности, в приемниках используются кинескопы производства лангедокского "Экранаса", а также Philips), но основной импорт приходится на Россию, поставки откуда тоже не лучший гарант надежности.

На ПО "Витязь" имеется несколько новых разработок, в той или иной степени готовых к освоению.

Например, подготовлена к производству модель "Витязь-54 ТЦ 6020/6021" с прямоугольным экраном и "черной матрицей", улучшающей контрастность изображения и исключающей стеклянный контрастирующий фильтр. Готовы к выпуску и модели "Витязь-51/54 ТЦ 6411", по своим характеристикам промежуточные между телевизорами шестого поколения и аналого-цифровыми TV. Дополнительные функции обеспечивают автопоиск с автозапоминанием программ, вывод "меню" на экран, ограничение доступа к нежелательным для просмотра каналам, часы и таймер "напоминания". В этих моделях декодер телетекста присутствует как неотъемлемая функция микросхемы, обеспечивающая наличие "меню", и не приводит к дополнительному удорожанию телевизора.

В Витебске понимают, что модели, построенные на концепции аналого-цифровых телевизоров, имеют сейчас на мировых рынках наилучшие перспективы. Имена фирм, представляющих сегодня набор элементной базы для производства аналого-цифровых TV, говорят об этом не менее

красноречиво: Philips, Tamic-Telefunken, Thomson, Motorola. Витебское ПО сейчас заканчивает разработку аналого-цифровых моделей "Витязь-37/51/54 ТЦ 6611". Все это пока находится на стадии изготовления опытных образцов. К сожалению, эта стадия может затянуться. Средства, необходимые для приобретения импортных комплектующих, постоянно не хватает. Специалисты ПО особо отмечают, что себестоимость изготовления моделей 37/51/54 ТЦ 6611 не выше, чем у современных серийных моделей.

Наконец, в стадии разработки находится модель цифрового телевизора 72-ТЦИ 2Ц. Она относится к классу элитарных телевизоров: имеет 3 радиоканала (один из них — спутниковый), функции "кадр в кадре", теле-текст, стереозвук, модель, по утверждению витебских телевизионщиков, практически ничем не отличается от импортных моделей подобного класса. Уже на 1998 год запланировано начало серийного производства этой модели для "новых белорусов".

Стоит напомнить, что это только планы, пусть и на вполне определенное будущее. Реализовать их в оптимальном варианте можно лишь при наличии импортной элементной базы.

С позиции психологии потребителя — импортная база и подавно необходима. Ведь рядовой покупатель во многих случаях предпочтет переплатить и купить телевизор с "начинкой" от фирм, известных в мире, даже если его, этого покупателя, заставить выучить наизусть белорусскую программу импортозамещения.

Справка "БР"

Завод по выпуску цветных телевизоров в Витебске был построен в соответствии с распоряжением СМ СССР № 16388 от 29.02.1976 года. В марте того же года подписан приказ о создании Витебского телевизионного завода с ежегодной проектной мощностью до 300 тыс. цветных телевизионных приемников в год, производственными площадями в 140 тыс. кв. м и площадью застройки в 35,5 га. В 1989 году на базе Витебского телевизионного завода создано производственное объединение "Витязь". В состав его, помимо ВТЗ, входят КБ "Дисплей" и ремонтно-строительное управление.

Помимо основного производства, на ПО "Витязь" налажен выпуск медицинской техники (стерилизаторов хирургического инструмента, аппаратуры для диагностики различных заболеваний), наземных станций приема телепрограмм, цифровых систем межстанционной телефонной связи.

Изображение выдает и черно-белым

Любому плану положено вселять оптимизм. Реалии же определяются не только показателями объема производства и наличием новых конструкторских разработок. Витебский "Витязь" — он тоже "на распутье": утверждает, что это ПО уже вышло из кризиса, в котором оказалась вся телевизионная отрасль страны, было бы глупо.

Начиная с 1992 года объединение постоянно испытывает острый дефицит в оборотных средствах. По информации ПО "Витязь", в 1996 г. были законсервированы 18 производственных площадей витебского предприятия, и мощности телевизионного производства используются сейчас на 27,9%. Рентабельность производства по результатам четырех месяцев 1997 года в витебском ПО не превышала 2%, стоимость комплектующих и материалов составляет в среднем 65% отпускной цены продукции. Чтобы повысить рентабельность, считают на "Витязе", нужно выпускать, как

минимум, 15 тыс. телеприемников в месяц. Собственно, это соответствовало бы годовому производственному плану в 180 тыс. единиц. Но с начала нынешнего года ПО "Витязь" производило пока только около 11 тысяч приемников в месяц. Все эти факты заставляют спуститься с небес и думать не столько о внедрении новинок, сколько о сбыте серийной продукции.

Сбыт: отсрочка платежей вытеснила бартер

Более половины (около 60%) рынков сбыта объединения находятся в Беларуси. Рынки Российской Федерации потребляют еще 30%. Остальные 10% продаются в страны ближнего зарубежья — в основном в Среднюю Азию, Прибалтику, Украину и Молдавию. Сейчас планируется начать поставки по контракту в Иран.

Сбытовая деятельность основана, как правило, на сети филиалов, осуществляющих как торговлю, так и фирменное техобслуживание продукции ПО. Через филиалы реализуется до 60% от общего объема сбыта, к наиболее крупным из них относятся российские — в Череповце, Ставрополе, Ижевске, Воронеже. В июле планируется заключение дилерских договоров на август и сентябрь. Вообще сеть торговли, гарантийного и послепродажного обслуживания, сложившаяся в лучшие времена (под "лучшими" здесь традиционно понимают "союзные"), достаточно развита на всей территории СНГ, и особенно — в Беларуси, где фирменный центр продаж и обслуживания "Витязей" находится не далее чем в 50 км от любого населенного пункта.

Это обстоятельство и определяет номинальные показатели сбыта. По словам и. о. заместителя генерального директора по маркетингу ПО "Витязь" Александра Юркова, складские запасы готовой продукции предприятия в последнее время не превышают двухдневных.

С другой стороны, похоже, что приоритет, отдаваемый "Витязем" внутреннему рынку сбыта, — во многом вынужденный (ведь понятно, что работа на внутреннем рынке усугубляет дефицит валютных средств у предприятия). Но изменить показатели сбыта в пользу импорта трудно. У объединения сегодня нет покупателей — крупных оптовиков из стран СНГ.

Работа на внешних рынках — в частности в России — связана со многими нюансами, не облегчающими жизнь производителю. По словам Александра Юркова, "на порядок взаиморасчетов в РФ накладывается отпечаток жесткая конкуренция со стороны импортных производителей. Условия работы торгующих организаций с поставщиками импортной техники не предполагают обязательных предоплат. Как следствие, и предоплаты покупателей по отечественным "Витязям" составляют всего лишь около 2-5%, а основная сумма за отпущенную продукцию поступает по договору в течение 2-3 месяцев". Примерно схожая схема сбыта практикуется и для отечественного рынка, с той разницей, что отсрочка платежей, как правило, не превышает 30 дней. Что касается бартера, то в расчетах с потребителями он практически не используется, но составляет около 10% в расчетах с поставщиками комплектующих и сырья.

Важно отметить, что реальное количество продукции "Витязя", ока-

зывающейся за пределами Беларуси, — гораздо выше, чем 40% от общего сбыта. Вышеупомянутая статистика по рынкам не учитывает, что от 30 до 50% витебских телевизоров, проданных в Беларуси, вывозится в ту же Россию. Существующее положение с курсом BYB делает выгодным вывоз продукции, приобретенной за белорусские рубли. В итоге на рынках Москвы, Санкт-Петербурга и других российских регионов продукция "Витязя" присутствует по ценам ниже, чем отпускные цены завода. Борьба с этим демпингом своими силами невозможно: цены на импортные телевизоры в России гораздо ниже, чем в странах Западной Европы.

Пенять на... кого?

Как и любое другое белорусское предприятие, испытывающее "трудности переходного периода", ПО "Витязь" имеет право пенять не только на себя. Общий кризис в экономике и промышленности и Беларуси, и ныне "союзной" нам России усугубляет трудности с приобретением комплектующих и материалов. Белорусская система налогообложения "вымывает" и без того небогатые оборотные средства. Политика курсообразования и валютного регулирования, практика обязательной продажи части валютной выручки, ограничение расходов на рекламу — об этих и других факторах разного калибра уже писано-переписано.

Государство зачастую не поддерживает государственных же производителей даже юридически — хотя бы в вопросах возврата долгов за продукцию, поставленную за пределы республики. А вместо финансовой поддержки госпредприятия приходится себе в убыток продавать валюту, необходимую для закупки качественных комплектующих, многие из которых в Беларуси просто не производятся.

Конечно, можно надеяться на иностранного инвестора. У "Витязя" в этом смысле достижения скромнее, чем у "Горизонта". Немногие из поступающих предложений связаны с организацией сугубо сборочных производств, не сулящих серьезных инвестиций (последние переговоры на эту тему велись в июне с представителями м. JVC). Прорабатывается и предложение одной российской компании — никак, впрочем, не связанное с телепроизводством (речь идет о возможной сборке СВЧ-печей).

Что касается изменения формы собственности, то, похоже, ПО "Витязь" нескоро предстанет акционированию — именно потому, что крупного иностранного инвестора привлечь пока не удается.

Трудно сказать, почему, но создается впечатление, что витебское ПО "Витязь" рассматривается руководством республики как последний и относительно благополучный крупный объект в телевизионной отрасли, на который "из гордости" просто не стоит привлекать зарубежного инвестора. Ведь, как показывает недавнее прошлое, до тех пор пока производство, скажем, на гомельском "Коралле" не начало дышать на ладан, — инвестору на это предприятие спокойно пройти не давали.

Владислав МАКСИМОВ.

До Europartenariat'a осталось менее 100 дней

СОТРУДНИЧЕСТВО

Во Франции в г. Клермон-Ферран 16 и 17 октября пройдет 17-й Europartenariat. Целью этого международного делового съезда, который организуется и финансируется Комиссией Европейских Сообществ, является помощь предприятиям малого и среднего бизнеса в поиске и установлении деловых контактов.

Europartenariat проводится два раза в год в одной из стран Европейского Союза. Он помогает бизнесменам снизить до минимума затраты на поиск деловых партнеров за рубежом, получить надежную информацию о производителях и поставщиках из Европы, оценить свои возможности по выходу на новые рынки, рассмотреть стратегию в бизнесе, лучше узнать конкурентов.

Располагаясь на перекрестке коммуникаций Западной и Центральной Европы, а также северных стран и стран средиземноморского бассейна, Франция имеет возможность выхо-

да на 6 европейских рынков: Бенилюкс, Германия, Швейцария, Италия, Испания, Англия. Имея валовой национальный продукт в 1,55 млрд. USD, эта страна является вторым по величине рынком в Европе: 58 млн. потребителей, очень высокая покупательская способность, привлекательные цены.

В состав белорусской делегации войдут представители 15 компаний малого и среднего бизнеса. Их участие в форуме, трансферы, услуги переводчиков оплачивает комиссия ЕС. Компания несет расходы, связанные с проездом и проживанием своего делегата.

Работу по отбору белорусских компаний, подготовке визита, организации перелета, размещения и проведения деловых встреч и переговоров с западными партнерами осуществляет Центр деловых связей во главе с директором — Национальным координатором по программе Europartenariat. Основными критериями отбора компаний станут экспертная оценка их хозяйственной деятельности, наличие деловых предложений по сотрудничеству с западными партнерами и готовность к заключению контрактов или соглашений.

Контактный телефон:
(017) 227 30-59.

Справка "БР"

Europartenariat-97 будет проходить на территории 7 регионов Франции: Овернь (d'Auvergne), Бургонь (de Bourgogne), Центр (du Centre), Лангедок-Руссон (du Languedok-Roussillon), Лимузен (du Limousin), Миди-Пиренз (de Midi-Pyrenees), Рон-Альп (Rhon-Alpes).

Предполагается, что здесь состоится около тысячи встреч, результатом которых станут сотрудничество: коммерческое — в 29% случаев, техническое и технологическое — в 60%, финансовое — в 11%. Как показывает практика предыдущих лет, по итогам Europartenariat 4 из каждых 10 участвующих компаний подписывают соглашения о сотрудничестве.

Французские компании представляют 12 секторов экономики, среди которых машиностроение, металлургическая, медицинская и химическая промышленность и производство пластмасс, электроника, сельское хозяйство.

Связующая нить долгов

Если правительство поможет, текстильщики обещают через 2 года выйти из кризиса

Впервые в практике своей работы коллегия Минэкономики подвергла тщательной экспертизе проект программы финансово-экономического оздоровления предприятия, прежде чем вносить его в правительство.

Напомним, что в мае текущего года Совмин рассматривал ситуацию на Барановичском хлопчатобумажном объединении и дал поручение разработать концепцию вывода текстильщика из кризиса.

Многие понимают, что в этой ситуации правительство стало добровольным заложником Барановичского объединения — не просто градообразующее предприятие, поддержку которого декларируют государственные программы, — на нем держится целая отрасль, и кто посмеет отказать ему в помощи? Тем более, если "Горизонт" освободили от всех налогов до 2000 года, то чем хуже барановичское объединение, где трудятся тысячи женщин?

границ остановки

Стараниями правительства и Президента в 1995 и 1996 годах текстильщики купили 7 тыс тонн хлопка, на котором с грехом пополам удалось продержаться несколько месяцев. В мае им была выделена ссуда на 2 млн USD, которая позволила дотянуть до дня выхода этого номера газеты (средняя загрузка мощностей составляла в последнее время 50%, в июле — 14%). По словам генерального директора Сергея Руцкого, такая лихорадочная работа (один месяц — неплохо, следующий — простой) сводит на нет все усилия и загоняет объединение в яму, из которой ему не выбраться.

Усугубляет ситуацию тот факт, что для закупки сырья нужна валюта. Мало того, что все продукты на местном рынке продаются за рубли, швейные предприятия еще и не могут вовремя рассчитаться за продукцию. За долговечности по платежам в бюджет объединение практически не имеет, не платит зарплату за июнь ему нечем. Средняя зарплата здесь 790 тыс. BYB (при работе от 5 до 12 дней в месяц). За 2,5 года в объединении сократили около 1 тыс. работающих, 2 тысячи ушли добровольно.

Поиск внутренних резервов

Фактически барановичское объединение в доперестроечные времена работало на износ, имея непосильно огромный план по переработке хлопка. Устаревала техника. Сегодня лишь 6% оборудования может выпускать конкурентоспособную продукцию, только 14% соответствует отечественным стандартам, а 80% морально устарело.

Ставка на хлопок привела к тому, что хирела культура выращивания льна, десятилетиями не менялись технологии его переработки. Подталкиваемые ситуацией извне, третий год барановичские специалисты пытаются наладить переработку льна. Несмотря на заметные сдвиги, снизить издержки удалось незначительно: в результате наш лен все равно оказывается дороже хлопка. Еще один парадокс: объединение попыталось также поработать с химическими волокнами (этого добра в родном Отечестве достаточно), однако цены в последнее время так резко рванули вверх, что и эта продукция стала дороже хлопка.

Нужда заставляет барановичский гигант приступить к реструктуризации. Осознав, что если по-прежнему остаться "собесом", то рухнут все надежды на выживание, объединение постепенно отсекает от себя лишний груз. В отдельное юридическое лицо выделена прядильная фабрика. На обслуживание местного бюджета перешли 39 жилых домов и еще 37 домов будут переданы в ближайшее время (их содержание обходилось ежегодно в 18 млрд. BYB). Намечено также передать на самостоятельный баланс ресторан и т. д. По предварительным прикидкам, за счет этих мер текстильщикам удастся снизить себестоимость своей продукции примерно на 2%.

Ведутся разговоры о дальнейшей трансформации объединения в холдинг и даже о создании ФПГ на базе производственного и банковского капитала. Однако даже подготовленный более года назад проект по созданию совместного предприятия с итальянской фирмой "Калсар" по производству широких хлопчатобумажных тканей на освободившихся площадях ткацкой фабрики (намерялось, что со временем там "сдут" также шить белье на экспорт) остановили бюрократические проволочки. На последней коллегии Минэкономики отмечалось, что создание подобных СП надо приветствовать, но если белорусская сторона не собирается вкладывать в него большие средства, то и партнер не станет этого делать. Следовательно, такие предприятия недолговечны. Тем не менее необходимо продолжить реструктуризацию — только в этом случае появятся инвесторы и варианты сотрудничества с ними.

Экономисты подсчитали, что эффект реструктуризации плюс временная отмена налогов и неналоговых платежей, входящих в себестоимость продукции, позволят текстильщикам в нынешнем году покрыть убытки, возникшие в первом полугодии и связанные с двухмесячными простоями, низкой загрузкой мощностей. А в будущем году, по мнению экспертов, можно получить прибыль в 169 млрд. BYB и повысить рентабельность до 5,7% (по итогам полугодия рентабельность в объединении составляла минус 6%). Однако даже эти меры еще не позволяют работать объединению устойчиво.

За остальным — на поклон к государству

За прошлый год объединение уплатило налогов и неналоговых платежей в бюджет в сумме 34,922 млн BYB, а за первый квартал нынешнего — 8,334 млн BYB. Разработчики программы предлагают освободить объединение от уплаты налогов до конца года, а в следующем году выискивающие средства направить на пополнение оборотных средств. Кроме того, предложено отдать на пополнение оборотных средств валютные и рублевые ссуды, полученные в 1994-1995 годах в сумме 80 млрд. BYB.

На 1 июня текущего года задолженность объединения по кредитам составила 181,7 млрд. BYB, в том числе по валютным кредитам — 3,175 млн. USD. Специалисты понимают, что обслуживать кредиты объединение не в состоянии. По предварительным оценкам, сумма процентов с учетом новых кредитов (сейчас просят

150 млрд. BYB) в 1998 году приблизится к 100 млрд. BYB. Надежда — на милость государства.

Учитывая сезонный характер перерабатываемого сырья, разработчики программы предлагают заключить договор между Белпромстройбанком и государственными органами о кредитном обслуживании барановичского объединения. Иными словами, банк должен будет в 1998-2000 годах (в осенне-зимний период, ибо летом хлопок очень дорогой — до 1800 USD; осенью и зимой — 450 USD) выделять централизованные кредитные ресурсы на закупку хлопка в размере 12 млн. USD. Понимая, что никакой банк на это не пойдет, если не будет государственной поддержки, предложено предоставить также налоговые льготы банку, который будет осуществлять долгосрочное кредитование за счет собственных средств.

И это еще не все. Кроме отсрочки по уплате процентов за кредиты, предложено снизить процентные ставки и реструктурировать кредиторскую задолженность акционерному обществу "Белконтракт" по уплате

Справка "БР"

В развитых странах в совокупном потреблении тканей всех видов на долю хлопчатобумажных приходится 15-21%. В Беларуси их доля в 1990 году превышала 67%, в настоящее время, по расчетам специалистов Минэкономики, составляет не более 9%.

хлопка и за энергоносители, а также переформировать выданный в 1995-1996 годах Белпромстройбанком кредит в сумме 87 млрд. BYB за счет государственных источников. Кредит по линии АКА Германия (Гермес-Ц) — 706,4 тыс. DEM, полученный в 1995 году, — тоже погасить за счет средств бюджета.

Среди предлагаемых мер по финансовому оздоровлению — отмена обязательной продажи 30% валютной выручки объединения на период выхода из кризиса. Помимо этого, разработчики добиваются отмены НДС на ввоз сырья и материалов, химикатов и красителей для нужд производства. Здесь также помнят, что объединение обязано вернуть замороженную валюту в сумме 532 тыс. USD.

Далее. Все средства от продажи имущества в процессе реструктуризации предложено направить на оздоровление объединения. Кроме того, здесь посчитали уместным уплату процентов по оформляемому долгосрочному кредиту на закупку хлопка в сумме 150 млрд. BYB производить за счет себестоимости продукции. Удивительно, но специалисты не считают это предложение безумием.

Неужели так будет?

По крайней мере, разработчики не сомневаются, что если все будет выполнено, объединение сможет ежегодно закупать 14-16 тыс. тонн хлопка. Это позволит загрузить мощности на 60-70% и обеспечить рост производства к 1998 году в 1,7 раза (это соответствует реальному спросу на продукцию объединения), а к 2000 году повысить рентабельность до 10%. Таким образом, сбудется "розовая мечта" текстильщиков: прибыль пойдет на пополнение оборотных средств, объединение приобретет финансовую стабильность и обеспечит самофинансирование и воспроизводство.

А как же барановичские текстильщики собираются возвращать кредиты? Планы такие: с 1999 года они увеличат платежи в бюджет и внебюджетные фонды до 269 млрд. BYB (что в 7,7 раза больше, чем в 1996 г.). Это не сказка, убеждали разработчики программы. В качестве аргумента привели в пример предприятия легкой промышленности (чтобы их спасти, государство в свое время пошло на серьезное финансовое "вливание"), от которых в первом квартале нынешнего года в виде дополнительных поступлений в бюджет пришло 69 млрд. BYB. На коллегии неоднократно подчеркивалось, что у барановичского объединения есть перспективы и рынки сбыта. Например, в этом году на складе нет ни одного метра тканей, хотя в прошлом году в аналогичный период товара было на 3-10 млрд. BYB.

Главное, чего боятся в объединении, — половинчатых решений правительства. По мнению специалистов, своеобразный секвестр предложенной программы, то есть урезание взаимосвязанных мер, не даст ожидаемого эффекта, и деньги будут проедены, как и раньше.

Проект программы финансового оздоровления Барановичского хлопчатобумажного объединения должен быть направлен в правительство к началу августа. Какую позицию займет государство — покажет время. Если исходить из логики его сегодняшнего поведения, оно не прочь помочь всем. Вопрос лишь в том, где взять ресурсы. Включить печатный станок? Кажется, в правительстве начинают понимать, что бывает дальше. Но и на реальные реформы власть не идет, загоняя и себя, и предприятия в тупик. Привыкли клеветать с теплой государственной руки, предприятия пока не слышат усердствуют в проведении реструктуризации. Всем еще кажется, что можно обойтись полумерами. А это — самый дорогой вариант.

Татьяна МАНЕНОК.

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

Вытягивают на транзите

Основным источником доходов белорусских железнодорожников являются, как и прежде, транзитные грузоперевозки. Рентабельность перевозок грузов по заявкам предприятий республики составляет желать лучшего, хотя и их объем, по данным БелЖД, в последнее время увеличился.

Как сообщает БелаПАН, за первое полугодие 1997 г. Белорусская железная дорога перевезла грузов по заявкам белорусских предприятий на 1,5 млн т больше, чем за аналогичный прошлый период. По сравнению с данными июня 1996 года, за первый месяц нынешнего лета произошел рост грузооборота на 21%.

Опережающими темпами растет транзитный грузопоток: июнь 1997 г. — 135,2% к аналогичному периоду прошлого года. Во многом это объясняется тем, что грузоотправители многих государств сейчас осуществляют перевозки в обезд Украины через территорию Беларуси — после того как в Украине были введены новые таможенные пошлины и ставки НДС.

Однако использовать простор валютных поступлений в полной мере железнодорожники не могут: в соответствии с июньским указом Президента, БелЖД обязана продавать государству 30% валюты, поступающей на ее счета. Между тем раньше все платежи по ранее заключенным договорам поставок рельсов, колесных пар, топлива и т. д. освобождались от "обязаловки", а продажа валюты производилась с остатка после осуществления платежей.

Теперь же железнодорожники вынуждены будут во втором полугодии перейти к режиму жесткой экономии СКВ, дабы не сорвать запланированные до конца текущего года закупки. Одновременно планируется и дальше наращивать объем транзитных грузоперевозок. Это тем более уместно, потому что платежеспособность белорусских предприятий-грузоотправителей тянет перевозчиков "под откос".

ПРОЕКТЫ

"Форды", возможно, "обуют" в Бобруйске

Крутейший производитель автомобилей — концерн "Континенталь АГ", возможно, создаст СП с Бобруйским комбинатом "Белшина".

Предполагается, что продукция этого СП будет предназначена для поставок совместному предприятию "Форд-Юнкер", которое 30 июля приступит к конвейерной сборке двух "фордских" моделей.

Представители "Континенталь АГ" уже провели первые встречи с руководством комбината "Белшина", во время которых шла речь о подготовке официальных переговоров по созданию совместного предприятия. Бобруйчане верят, что на пути к организации совместного производства не встанет заботливое государство. Их шансы на успех повышает "привязка" нового начинания к проекту "Форда" — одному из единичных инвестиционных проектов, которые осуществляют в Беларуси инвесторы с мировым именем.

Справка "БР"

Барановичское производственное хлопчатобумажное объединение является единственным в Беларуси производителем хлопчатобумажных тканей (годовая мощность — 94 млн кв. м) и одним из крупнейших производителей хлопчатобумажной пряжи (более 27 тыс. т). По качеству экспортных тканей (которые составляют до половины объема производства) является лидером среди родственных предприятий стран СНГ, хотя белорусские ткани дороже, чем в Средней Азии, на Западе все же предпочитают покупать именно их.

Спрос на хлопчатобумажные ткани в Беларуси в 1996 г. составил 42 млн погонных м; отечественные производители удовлетворили его на 67,3%. А спрос, имеющийся в Европе, объединение не удовлетворяет даже наполовину. Но неритмичная работа предприятия в текущем году может привести к потере существующих рынков.

В то же время, по прогнозам специалистов, в Беларуси и странах СНГ в ближайшее время ожидается всплеск платежеспособного спроса на хлопчатобумажные ткани: к 2000 году он увеличится по сравнению с 1996 годом в 2 раза и составит 82 млн. погонных м.

Видно, поэтому априори необходимость господдержки никак и не обпаривалась. Тем не менее на коллегии исходили из реалий: правительство не собирается никому давать подарков. Поэтому достаточно жестко ставился вопрос: станет ли помощь той "искрой", после которой "двигатель" заработает безотказно?

Для многих специалистов ответ на этот вопрос не столь очевиден, как для разработчиков программы.

Хроника падения

Стремительное пике барановичских текстильщиков началось в 1993 году. К этому времени узбекский хлопок стал дефицитом, и объединение начало испытывать проблемы с сырьем. Сейчас хлопок можно купить хоть в Узбекистане, хоть в Египте, хоть в Америке, но проедены оборотные средства. К тому же с нынешнего года сырье можно купить только за валюту.

В советские времена объединение закупало хлопок с осени (так дешевле) — до 60 тыс. тонн при потребности 33 тыс. тонн. Естественно, поставки осуществлялись под кредиты государства. Когда с этим возникли трудности, были предприняты попытки использовать льготные кредиты. Увы, льготными они казались только на фоне инфляции. Когда пришла пора их возвращать, проценты оказались непосильными. Только на процентной ставке объединение потеряло более 40 млрд. BYB в 1995 году и столько же — в 1996 году, что равно фонду заработной платы 7-тысячного коллектива.

С декабря 1995 года барановичское объединение, полностью потеряв оборотные средства, работает в убыток. Тогда-то в его коридорах замелькали люди, которых принято называть "давальщиками". Денег они не требовали — зато "давальцу" нужно было вернуть львиную долю готовой продукции в качестве платы за поставки сырья.

Сейчас объединение предпринимает героические попытки уйти от работы на крайне невыгодных для него условиях. За цифры можно было бы порадоваться: если в феврале нынешнего года доля давальческого сырья в объединении составляла 60%, то в июле — уже лишь 7%. Однако главная причина такой динамики — не в круто изменившейся практике хозяйствования. Не имея средств для закупки сырья, объединение оказалось на

Справка "БР"

По расчетам, сделанным специалистами Минэкономики, предлагаемые для освобождения налогов по Барановичскому объединению приведут к снижению поступлений в бюджет в 1997 году на сумму 35,6 млрд. BYB. Переработка тканей и пряжи позволит дополнительно выпустить 4,8 млн шт. швейных изделий, 22 млн шт. трикотажных и 23 млн пар чулочно-носочных изделий на сумму 2,1 трлн рублей. В бюджет из этой суммы должно поступить 286,9 млрд. BYB.

Согласно программе, потребность в сырье во II полугодии 1997 г. составит 7 тыс. т на сумму 12,3 млн. USD, в 1998 г. — 14 тыс. т (25 млн. USD), в 1999 г. — 14,7 тыс. т (26 млн. USD), в 2000 г. — 15,5 тыс. т (27 млн. USD). Экспортные возможности объединения, по прогнозам, составят во II полугодии 1997 г. — 7 млн. USD, в 1998 г. — 15 млн. USD, в 1999 г. — 17 млн. USD, в 2000 г. — 20 млн. USD.

Очевидно, что даже при полном использовании заработной платы на закупку хлопка без помощи государства объединение работать не сможет.

Пока — среди лидеров

Беларусь временно оказалась в десятке ведущих экспортеров оружия

Стокгольмский институт проблем мира завершил работу над докладом об итогах развития международного рынка обычных вооружений в 1996 г.

В соответствии с докладом, объем мировой торговли обычными видами вооружений в прошлом году сократился по сравнению с 1995 г. на 200 млн USD. Всего оружия было продано на 22,9 млрд USD. Как и год назад, лидерами оружейного бизнеса являются США, выручившие в 1996 году 10 млрд USD, что соответствует 44% рынка. Россия наторговала на 5 млрд USD (20%). В 1995 г. доля этих стран на рынке обычных вооружений составила соответственно 47 и 15%. Далее в списке экспортеров — Франция, Великобритания, ФРГ и Китай.

Самой большой сенсацией доклада являются 9-е и 10-е места, занятые в списке ведущих экспортеров оружия Беларусью (это при том, что знаменитая "перуанская" сделка будет отнесена на 1997 г.) и Украиной.

По результатам 1995 г. Украина была 15-й, а Беларусь не входила даже в "тридцатку", по итогам 1992-1996 гг. РБ занимала 22-е место. Из-за успехов бывших советских республик в первой десятке не нашлось места даже Израилю.

По мнению шведских экспертов, Украина, заключившая в 1996 году сделок на сумму более 600 млн USD (среди ее контрагентов — Пакистан, Индия, Индонезия, страны Ближнего Востока, Египет и Чили), имеет потенциал для еще более серьезного рывка

и вполне обоснованно планирует по итогам текущего года войти уже в "пятерку" лидеров.

Как заявляют специалисты "Укрспецэкспорта", в первом полугодии 1997 г. Украина удвоила доходы от торговли специмуществом по сравнению с тем же периодом прошлого года и надеется получить прибавку к этой сумме. Украинское оружие постепенно начинает продвигаться на рынки, контролировавшиеся ранее другими государствами. Испания, Турция и Греция уже пригласили Украину участвовать в тендерах по поставкам некоторых видов оружия. Это объясняется, в частности, тем, что украинские производители обещают адаптировать некоторые выпускаемые ими образцы вооружений к стандартам НАТО.

Что же касается Беларуси, то в стокгольмском институте уверены: мощный рынок Минска — явление кратковременное, вызванное тем, что в 1996 г. республика активно распродала по сниженным ценам оружие, технику и снаряжение, доставшиеся ей "в наследство" от Советской Армии. Во второй раз, говорят представители института, Минску такой рынок окажется не под силу. белорусский ВПК слаб и к тому же на 90% зависит от России.

ПОТЕНЦИАЛ

1. Ведущие экспортеры обычных вооружений (в млрд. USD)

Страна	1996 г.	1995 г.
США	10 28	10 972
Россия	4 512	3 505
Франция	2 101	0 785
Великобритания	1 773	1 588
Германия	1 464	1 549
Китай	0 573	0 949
Нидерланды	0 450	0 430
Швеция	0 274	0 174
Беларусь	0 190	0 024
Украина	0 185	0 193

Ведущие импортеры обычных вооружений (в млрд. USD)

Страна	1996 г.	1995 г.
Тайвань	3 234	1 305
Китай	1 957	0 935
Южная Корея	1 727	1 909
Саудовская Аравия	1 611	1 401
Кувейт	1 383	1 048
Индия	1 317	1 092
Турция	1 086	1 016
Египет	0 803	2 150
Япония	0 679	0 925
Австралия	0 594	0 060

Ту — он и в Китае Ту

ТЕНДЕНЦИИ

12 июля 1997 г. Президент РБ при посещении Оршанского авиаремонтного завода, специализировавшегося в советские времена на ремонте бомбардировщиков Ту-22М и боевых вертолетов, заявил о необходимости восстановления на нем военного производства.

На первый взгляд, в этом заявлении нет ничего экстраординарного. По данным на конец 1993 г. на вооружении ВВС и ВМС России числилось 265 бомбардировщиков Ту-22М, ВВС Украины имели 20 машин. Количество военных вертолетов в странах СНГ — почти полторы тысячи.

Однако еще несколько недель тому назад представители предприятия заявляли о полной бесперспективности программ ремонта военной авиатехники — из-за отсутствия средств на эти цели не только в бюджетах России и Украины, но и других стран СНГ (в том числе и Беларуси). Ввиду этого несколько российских Ту-22М оказались практически бесхозными и были брошены на территории Оршанского АРЗ.

Поэтому весьма вероят-

но, что А. Лукашенко, отдавая указание о восстановлении производства по ремонту боевых самолетов в Орше, имел в виду заказчиков из дальнего зарубежья. И среди них, в первую очередь, Китай. По некоторым данным, Россия уже продала КНР 4 Ту-22МЗ (Ту-26) "Бэкфайр", и есть все основания полагать, что эти поставки продолжатся и впредь.

Можно предположить, что найдутся покупатели в дальнем зарубежье и на бывшие в эксплуатации Ту-22 и Ту-22М, имеющиеся на территории России, Украины и Беларуси. Тогда при предпродажной подготовке самолетов не обойтись без услуг Оршанского авиаремонтного завода. То же самое относится и к вертолетам.

12 МиГов, которые потрясли Америку

Несмотря на то, что сделка по закупке Перу у Беларуси истребителей МиГ-29 была заключена около 6 месяцев тому назад, страсти вокруг нее продолжают кипеть.

10 июля 1997 г. на брифинге в Москве заместитель директора департамента информации и печати МИДа РФ Валерий Нестерушкин высказал официальную точку зрения России на недавние выступления официальных лиц и СМИ США с критикой курса Перу на развитие военно-технического сотрудничества с РФ и другими государствами СНГ. Он расценил подобные выступления как попытку вмешательства во внутренние дела суверенного государства.

Представитель российского внешнеполитического ведомства квалифицировал подобные действия США как "еще один пример недобросовестной конкуренции на мировых рынках вооружений, против чего на словах выступает в явной международной обстановке и сам Вашингтон".

Как отмечают обозреватели перуанских СМИ, комментируя выступление представителя МИДа России, непосредственной причиной критики в адрес перуанского правительства со стороны США является недавняя закупка Перу у Беларуси крупной партии истребителей МиГ-29 российского производства.

Хроника этого скандала такова. 31 мая 1997 г. в газете "Нью-Йорк Таймс" появилась публикация, из которой следовало, что, купив у Минска по цене "дохлой курицы" поддержанные МиГи, перуанские военные сильно прогадали, так как Россия отказалась обслуживать и снабжать запчастями проданные в обход нее боевые самолеты. В таком случае эти истребители можно использовать только пару раз в году.

24 июня посол США в Перу Деннис Джетт сделал заявление, суть которого сводилась к тому, что деньги, израсходованные Лимой для закупки партии МиГ-29, следовало бы направить на осуществление социальных программ. Правительство Перу незамедлительно выразило недовольство критическими замечаниями посла. Министр иностранных дел Перу Франсиско Туделу уже 25 июня пригласил Денниса Джетта в МИД, где объяснил американскому послу, что вопросы, касающиеся бюджета и национальной безопасности, являются внутренним делом Перу, и для страны "неприемлемо", чтобы иностранный дипломат затрагивал в своих высказываниях эти темы. Он выразил пожелание, чтобы впредь, если Вашингтонская администрация захочет что-либо прокомментировать относительно событий в Перу, это делалось по дипломатическим каналам, как предусмотрено международным правом.

Председатель национального конгресса Перу Виктор Хой Вай расценил заявления посла США как "неудачные" и "сделанные нек-

стати". В свою очередь, министр обороны Перу генерал Томас Касилья заявил, что Перу — суверенная страна, и она вправе и в состоянии приобретать все необходимое для защиты своей территориальной целостности. Быть может, американский посол выступает против МиГов именно потому, что они "лучшие в мире самолеты".

После почти полугодичного молчания сказал свое слово и Президент Перу Альберто Фухимори. По его словам, закупка самолетов МиГ-29 российского производства осуществлена на очень выгодных условиях. Выступая в Лиме, глава государства опроверг сообщения "Нью-Йорк Таймс" и местных средств массовой информации, согласно которым Россия не гарантировала поставки запчастей для приобретаемых самолетов.

По мнению ряда экспертов, беспрецедентное по меркам дипломатического этикета высказывание американского посла вызвало началом очередного раунда борьбы за крупные оружейные контракты в Латинской Америке. Приходно "выскакивал" перуанское руководство, США, очевидно, хотели отвести правительство других государств Южной Америки от закупок вооружений где-либо, помимо Соединенных Штатов.

Администрация США обосновывает свою позицию доводами, что подобная сделка "нарушает баланс сил в регионе в пользу Перу", но специалисты не склонны воспринимать эти аргументы всерьез. Не так давно сами США дали добро на приобретение соседним с Перу Эквадором (страны имеют давние территориальные разногласия) 4 израильских истребителей "Кфир" с двигателями американского производства и мощным вооружением, ни разу не вспомнив о влиянии этой сделки на баланс сил в регионе.

Между тем, по имеющейся информации, военно-техническое сотрудничество Перу с Беларусью отнюдь не ограничивается закупками у последней 12 поддержанных МиГ-29, а чуть ранее — 150 танков Т-72. Новые проекты касаются совершенствования перуанской системы ПВО. Гораздо более амбициозные планы наращивания объемов продаж вооружений на латиноамериканском рынке строит Россия. По мнению аналитиков, не исключено, что, оказавшись перед лицом массированного давления США, Россия и Беларусь будут вынуждены оставить в стороне разногласия и начнут действовать в Латинской Америке согласованно.

Александр АЛЕСИН.

В публикации использованы материалы ИТАР ТАСС.



Справка "БР"

Технико-технические характеристики Ту-22М (Ту-26) "Бэкфайр"

Размах крыла с измененной геометрий — 23,3 м
Длина самолета — 42,5 м
Высота самолета — 11,1 м
Масса — 125 т

Двигатели — 2 ДТРД НК-25, 2 х 25 000 кгс
Потолок — 15 км
Максимальная скорость — 2 450 км/ч
Экипаж — 4 человека
Вооружение — двухствольная 23-мм пушка ГШ-23М, 3 УР "воздух-земля" Х-22, 6 УР Х-15, 23 т. бомб
Дальность — 7 000 км
Год принятия на вооружение — 1976

Когда побочный эффект важнее ожидаемого

ТЕХНОЛОГИИ

1 мая 1961 г. американский летчик-шпион Пауэрс, стартовав в Афганистане, на своем U-2 пролетел с юга на север, вдоль Уральских гор, практически через весь Советский Союз и был сбит ракетой только в районе Свердловска. При этом был сбит и преследовавший его советский истребитель, так как расчет радиолокационной станции (РЛС) наведения ракет не имел технических средств, чтобы отличить свой самолет от чужого. Именно это событие послужило толчком для создания одной из самых перспективных технологий двойного назначения.

Причиной трагедии послужило отсутствие сопряжения запросчиков системы распознавания "Кремний" с радиолокационными станциями наведения ракет СНР-75. Перед учеными, работающими на оборону, была поставлена задача обеспечить безопасность своих самолетов в зоне действия зенитно-ракетных комплексов (ЗРК) ПВО. Группа сотрудников Минского высшего инженерного зенитно-ракетного училища (МВИЗРУ) при поддержке командую-

щего 2-й отдельной армией ПВО в сжатые сроки выполняла необходимые работы. Сигнал "Я свой" был введен на крупномасштабные индикаторы ручного сопровождения РЛС наведения ракет, привязка меток цели и опознавания легко осуществлялась по скорости их перемещения.

С принятием на вооружение зенитно-ракетных войск ПВО ЗРК С-200, в которых при подсветке целей (для самонаводящихся ракет) ис-

пользовались РЛС непрерывного излучения, проблема распознавания целей встала вновь. Если в импульсных РЛС скорость цели определялась по разбежке времени между моментом излучения сигнала и моментом его возврата после отражения от цели, то в станциях с непрерывным излучением скорость определялась на основании "эффекта Доплера" при помощи фазового детектора.

Разработчики МВИЗРУ выдвинули гипотезу о возможности выделения из отраженного сигнала РЛС собственных шумов цели — путем его дополнительной обработки на втором фазовом детекторе. Эксперимент подтвердил, что выделенные шумы идентичны акустическому шуму двигателя. По этой характеристике процесс распознавания поддавался дальнейшей автоматизированной обработке. На выходе автомата распознавания или персональной ЭВМ выдавалась частота вращения вала двигателя, а также число лопаток 1-й и 2-й ступе-

ней компрессора, что в большинстве случаев позволяло однозначно определить тип двигателя и самолета, на котором он установлен.

Более того, оказалось, что акустическая индикация адекватно воспроизводит изменения звукового образа цели, вызванные и другими причинами: маневром самолета, сбросом с его борта грузов (бомб) или парашютистов. Очень характерна звуковая картина запуска ракет самолетом-носителем. Кроме того, использование акустической индикации позволяло очень просто документировать процесс распознавания целей — просто записывать их характеристики на обычный магнитофон.

Работа, проводившаяся группой специалистов МВИЗРУ в спецлаборатории, созданной для проведения этих работ министром радиопромышленности СССР П. Плещаковым, закончилась присуждением Госпремии СССР основному разработчику системы акустической индикации. В январе

1985 года 9 из 12 лауреатских медалей получили представители Беларуси.

Практически одновременно с исследованиями в военной области применялись возможности использования технологии акустической индикации в народном хозяйстве, так как звуковые образы исправного и дефектного двигателя отличались друг от друга. Пионером в этой области явился минское СКБ "Камертон": оно разработало целую серию устройств, первым из которых была радиоволновый тахометр РВТ, предназначенный для диагностики авиационных двигателей, турбин энергетических установок и двигателей внутреннего сгорания.

Тимофей ШЕЛОМЕНЦЕВ, доктор технических наук, профессор, лауреат Государственной премии СССР 1989 г.

Михаил МАРИНИЧ:

КОМПЕТЕНТНЫЙ СОБЕСЕДНИК

"Вступление в ВТО уменьшит риск..."

(Окончание. Начало на 13-й странице).

По окончании переговоров с заявителем рабочая группа представляла доклад генеральному совету. К докладу прилагаются проекты решения и протокола о присоединении и согласованные в ходе переговоров перечень тарифов и перечень специфических обязательств в области услуг. Присоединение должно быть формально одобрено большинством в две трети от действительных членов.

Что и говорить, процедура сложна. Именно этим можно объяснить то, что процесс вступления РБ в ВТО длится уже несколько лет?

— Да, процесс присоединения новых членов ко Всемирной торговой организации всегда долг. Сейчас мы только приступили к самому сложному этапу — многосторонним переговорам. Для информации Россия уже провела пять заседаний рабочей группы. А, к примеру, Китай пытается вступить в ВТО начиная с 1987 г. Так что белорусский опыт далеко не самый многолетний.

В процессе переговоров о присоединении приоритет должен уделяться системной трансформации экономики, а не традиционной задаче по либерализации внешней торговли. Присоединение Беларуси должно осуществляться на балансируемых условиях членства ВТО. Это вынуждает тщательно продумать, насколько возможно нам взять на себя те или иные обязательства, определить стратегические цели и последствия вступления в ВТО.

— А что предстоит сделать для того, чтобы привести в соответствие с нормами и требованиями ВТО тарифную политику Беларуси?

Мы должны зафиксировать максимальные уровни ввозных таможенных пошлин. Уровни этих так называемых "связанных" тарифов должны быть определены в ходе двусторонних переговоров между Республикой Беларусь и странами — участниками рабочей группы.

Каковы реальные преимущества, которые получает страна, вступая в ВТО?

Прежде всего, присоединение к ВТО означает интеграцию в международную торговую систему. Это позволяет выгодно использовать многосторонние права государства в этой организации и возможности отстаивать и защищать свои интересы в торговом экономическом отношении с партнерами на общепринятых в мировой практике основах. Для республики это чрезвычайно важно: именно торговля дает такому небольшому государству, как Беларусь, исторический шанс добиться динамичного экономического роста и развития.

Если говорить конкретно, то полноценное участие в ВТО предоставляет возможность получить статус страны, наиболее благоприятствующей в торговле. То есть такая страна сможет воспользоваться постоянно снижающимися тарифами других торговых партнеров, что положительно отразится на расширении экспорта отечественных производителей и активизировать внешнеторговую деятельность в целом.

Далее, членство в ВТО уменьшит риск быть подверженным дискриминационным (двустороннего характера) количественным ограничениям, антидемпинговым и иным подобным мерам. Такие меры вводятся в отношении белорусских экспортеров со стороны ряда стран, прежде всего государств, выступающих в более высокой "весовой категории" на экономическом

сцене. Вопрос дискриминации уже сегодня остро стоит перед некоторыми нашими экспортерами — в первую очередь, перед калийщиками и предприятиями, выпускающими химические волокна.

Наконец, вступление в ВТО обеспечивает доступ к рынкам более 130 государств на условиях открытости и предсказуемости торгово-экономических отношений, дает возможность защищать свои экономические интересы путем участия в многосторонних торговых переговорах в рамках этой организации. С другой стороны, уменьшение вероятности частых изменений в торговой политике Беларуси должно создать более благоприятные условия для инвестиционной деятельности, а значит — и укрепить репутацию страны как стабильного и надежного торгового партнера.

— Давайте выясним, насколько реальны возможные негативные последствия вступления в эту организацию. Известно, что белорусскими специалистами подготовлен прогнозный анализ последствий присоединения Беларуси к ВТО. Несколько отраслей народного хозяйства, в частности АПК, химическая и легкая промышленность, ряд других, названы в нем наиболее "уязвимыми" к открытию торговых границ. Возникает дилемма: с одной стороны, необходима либерализация внешней торговли, снятие торговых барьеров, с другой — надо защищать отечественного производителя. Как ее разрешить? Скептики склонны утверждать даже, что вступление в ВТО поставит под сомнение жизнеспособность иден импортозамещения...

— В самом деле, Министерством экономики совместно с заинтересованными министерствами, включая МВЭС, разработан прогнозный анализ по экономическим последствиям присоединения к ВТО по отдельным секторам экономики. Из него следует, что сельское хозяйство, химическая и легкая промышленность, ряд других отраслей весьма чувствительны к возможности либерализации внешней торговли. Поэтому мы не намерены либерализировать торговлю по чувствительным для нас позициям.

Здесь еще раз можно повторить: акцент при проведении многосторонних и двусторонних переговоров будет сделан на необходимость системной трансформации нашей экономики. Поэтому на данном этапе мы не сможем зафиксировать ввозные таможенные пошлины на том уровне, который бы привел к росту импорта. В практике ВТО, кстати, существуют прецеденты, когда средний уровень импортного тарифа в результате переговорного процесса устанавливался выше уровня, существовавшего до начала переговоров. Последним примером тому служит опыт Словении.

К тому же правилами ВТО предусмотрены возможности введения тарифных мер по ограничению импорта. Например, Соглашение о защитных мерах (статья XIX ГАТТ) предусматривает введение количественных ограничений на импорт товаров, которые наносят ущерб (или создают угрозу нанесения ущерба) национальному производству. Введение количественных ограничений предусмотрено и рядом других соглашений ВТО.

Поэтому нет оснований говорить, что мы в результате присоединения к ВТО допустим такой рост импорта, который нанесет ущерб национальным производителям. Необходимость защищать отечественного производителя, а также те отрасли, которые

имеют потенциал развития и роста, лежит в основе подхода к тарифному регулированию в процессе вступления к ВТО.

— Планируется ли расширение штата белорусских специалистов по вопросу присоединения как в Беларусь, так и при женеваской штаб-квартире ВТО?

— Столь обширный спектр деятельности и сложность стоящих перед нами задач требуют привлечения к работе самых квалифицированных специалистов. МВЭСом и МИДом уже принимаются меры по укомплектованию постоянного представительства РБ в Женеве подготовленными экспертами. Именно на них ляжет значительная часть работы по подготовке и проведению переговоров. В феврале МВЭС совместно с МИДом подготовило и внесло на рассмотрение правительства проект распоряжения СМ РБ "Об увеличении общей численности работников дипломатических представительств и консульских учреждений Республики Беларусь за рубежом". Сейчас имеется решение Президента РБ об увеличении численности постоянного представительства РБ при отделении ООН и других международных организаций в Женеве на 2 единицы — именно для решения вопросов, связанных с присоединением Беларуси к ВТО.

Что же касается расширения штаба специалистов здесь, в Беларуси, тут необходимо пересмотреть саму систему организации работы. Подготовительный процесс затрагивает практически все сферы экономической политики. Учитывая это, нам необходимо разработать такой подход к организации работы, который бы привлекал практически все заинтересованные министерства и ведомства, ассоциации производителей. Сейчас как никогда необходим консенсус на национальном уровне — по вопросу о готовности к адаптации экономической политики и законодательства к обязательствам ВТО.

Беседу вел
Владислав МАКСИМОВ.

Справка "БР"

В декабре 1992 г. Республика Беларусь получила статус наблюдателя при ГАТТ. Уже спустя девять месяцев в секретариат ГАТТ была направлена нота МИД РБ с просьбой о нашем полном присоединении к ГАТТ. 26 октября 1993 г. белорусская делегация выступила с докладом на сессии Совета представителей ГАТТ, и последний единогласно принял положительное решение относительно просьбы Беларуси, учредив, как того требует процедура, специальную рабочую группу стран — членов ГАТТ по переговорному процессу. В ее председательский состав вошли страны ЕС, США, Канада, Япония, Австралия, Швейцария, Норвегия, Польша и Турция. Председателем рабочей группы стал посол Швеции в Бразилии г-н Кристер Манкузен.

В декабре 1993 г. постановлением СМ была создана межведомственная комиссия по подготовке к вступлению РБ в ГАТТ, а на базе МВЭС — рабочей секретариат по организации ее деятельности. Позже комиссия была преобразована в межведомственную комиссию по вопросам вступления в ВТО. В ней представлены 22 министерства и другие центральные органы управления, в каждом из которых созданы внутриведомственные группы по вопросам присоединения Беларуси к ВТО.

В январе 1995 г. на состоявшемся заседании межведомственной комиссии был одобрен текст обращения от имени правительства РБ к генеральному директору ВТО П. Сазерленду. В нем было выражено намерение вступить в ВТО и просьба уполномочить существующую рабочую группу рассмотреть все соответствующие вопросы. В том же месяце просьба была удовлетворена, и Беларусь получила статус наблюдателя при генеральном совете и других органах ВТО.

8 ноября 1995 г. на заседании межведомственной комиссии под председательством главы Администрации Президента М. Масикевича был утвержден Меморандум о торговом режиме Республики Беларусь — основной документ для последующих переговоров. 5 декабря 1995 г. белорусская делегация официально вручила Меморандум о торговом режиме Республики Беларусь генеральному директору ВТО Ренато Руджеро.

В мае 1996 г. из секретариата ВТО был получен сводный вопросник стран — членов ВТО по внешнеторговому режиму РБ, который содержал 208 вопросов. В подготовке ответов на них приняли участие свыше 30 министерств и центральных органов управления. 21 ноября 1996 г. ответы были одобрены на заседании межведомственной комиссии и в декабре 1996 г. переданы в секретариат ВТО.

ДЕЛОВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Зарубежные фирмы ищут партнеров

97000327

Итальянская фирма, специализирующаяся на производстве и установке металлических конструкций, предлагает: алюминиевые двери и оконные рамы, антикомаринные сетки, непревзойденные фасады, ограды и ограждения, легкие и тяжелые металлические конструкции. Фирма ищет партнеров и строительных организаций для заключения соглашения о сотрудничестве.

97000337

Польский оптовый торговец (торговля на внутреннем рынке), специализирующийся на подшивках кручения для машин, механизмов и автомобилей, ищет зарубежных импортеров. Фирма заинтересована также в импорте подшипников кручения в Польшу. Она ищет компании, работающие в этой отрасли, для заключения соглашения о совместной деятельности в области торговли и производства.

97000667

Индийская компания, занятая в области строительства и занимающаяся строительством "под ключ" механических сооружений для тепловых электростанций, нефтеочистительных и нефтехимических заводов, ищет партнеров для слияния или образования совместного предприятия, для достижения следующих целей: 1) увеличение конкурентоспособности; 2) создание консультационной инженерно-конструкторской компании для крупных проектов. Компания ищет другие известные компании, способные увеличить свою ресурсную базу и скоординировать совместные усилия для быстрого роста.

97000818

Польская компания, специализирующаяся на новоготических украшениях и товарах для праздников (фестивалей), хочет заключить дистрибьюторское соглашение. Предлагает производство под заказ по дизайну клиента, ищет производителей нестеклянных новоготических украшений.

97000140

Болгарская компания, производящая безалкогольные напитки, владеющая площадями в 1500 кв. м в промышленном районе Варны, имеет архитектурный план для строительства завода мощностью 6.000 бутылок в час и ищет партнера для создания совместного предприятия.

97001429

Польская фирма, специализирующаяся на производстве дверей и окон из ПВХ, ищет зарубежных партнеров для заключения коммерческого и маркетингового соглашений. Фирма предлагает следующие услуги: производственные соглашения под заказы на оговориваемых условиях, дальние перевозки товаров по территории Европы.

97001431

Польская строительная компания, специализирующаяся на производстве строительных материалов и экспорте услуг по сборке и строительству, ищет зарубежных дистрибьюторов и инвесторов. Основная продукция: камни для мостовых, усиленные бетонные элементы, двери и окна. Возможно создание совместного предприятия.

96007704

Немецкая фирма предлагает следующие услуги для малых предприятий (до 65 работников): разработка и изготовление адаптированных расширяемых (совместимых) средств производства (машин, аппаратов и т. д.); конструкторские разработки, контроль качества, решение проблем оптимизации, консультации по управлению бизнесом, линейную оптимизацию проблем перевозок и размещения, производственную спецификацию, возможность регулирования оплаты в зависимости от региона.

97000821

Итальянская компания, работающая в области производства принадлежностей для обуви, является производителем термопластических, ПВХ и других подошв для мужской, женской и детской обуви, с производственной мощностью от 10.000 до 8.000 пар в день. Могут по заказу производить специальные типы готовой продукции и заинтересованы в установлении коммерческих соглашений с дистрибьюторами или производителями обуви, использующими вышеперечисленную продукцию.

97001470

Итальянский производитель высокотехнологических промышленных роботов желает заключить дистрибьюторское и коммерческое соглашение или найти квалифицированного партнера, работающего в данной области.

заинтересованного представлять продукцию фирмы за рубежом

970234

Эстонская компания предлагает широкий спектр туристических услуг в Эстонии: размещение в отелях и пансионатах в пригороде Курессааре; услуги по проведению конференций, сопровождение групп, охота и рыбалка; катание на лошади и велосипеде, пешеходные прогулки на природе; наблюдение за птицами, лыжные и пешие туры по городу.

970235

Эстонская компания занимается рыбной ловлей и заморозкой рыбы, производством рыбных консервов, мяса и овощей, натуральных соков и полукопченых сосисок. После реорганизации в 1993 г. основной продукцией является балтийская сельдь, сельдь и шпроты в масле, томатном соусе и специях. Продукция не содержит стабилизаторов и консервантов. С марта 1997 компания приобрела современнейшее, хорошо оборудованное завод по производству стеклянной посуды. Деловые связи с клиентами в Польше, Чехии, Словакии, России, Литве и других странах сделали продукцию компании широко известной и пользующейся большим спросом. Компания ищет партнеров, дистрибьюторские компании, желающие заключить договор о долгосрочном сотрудничестве.

970236

Таиландская компания, работающая в области разработки, установки и поддержки электрического и электронного оборудования, обеспечивает разработку, высококвалифицированный персонал и качественные материалы для установки данного оборудования. Компания желает расширить свою деятельность посредством заключения партнерских соглашений с компаниями, желающей экспортировать готовые продукты и полуфабрикаты, а также услуги на рынки Таиланда и Юго-Восточной Азии. Компания, используя свой европейский управленческий персонал и долгосрочный опыт работы в регионе, предлагает свою инфраструктуру, квалифицированный персонал и "ноу-хау", а также свою репутацию и финансовую надежность для любого инвестора в регионе.

970237

Таиландская компания производит воздушные кондиционеры. Является также сборщиком нескольких широко известных в Азии торговых марок. Компания представляет других производителей подобной продукции для того, чтобы экспортировать ее от своего имени. В настоящее время компания вовлечена в международную торговлю кондиционерами воздуха, услугами печати, охладителями воздуха и кондиционерами изделиями. Продукция экспортируется в соседние страны. Компания хочет создать совместное предприятие, заключить лицензионное или маркетинговое соглашение, связанное с кондиционерами воздуха.

970238

Таиландская компания является производителем кухонных принадлежностей из резины и дерева, т. е. разделочных досок и подобных изделий. Хотят создать совместное предприятие в области кухонных принадлежностей и связанных с этим изделий.

970235

Таиландская компания занимается экспортом. Деловая активность компании лежит в области кондиционеров воздуха для жилых помещений, а также централизованных кондиционеров для охлаждения и подогрева. Компания ищет партнеров для создания совместного предприятия.

970240

Таиландская компания является импортно-экспортной компанией, занимающейся производством и дистрибуцией металлообрабатывающего оборудования, режущих инструментов, автоматического оборудования для гаражей и запасных частей для мотоциклов и автомобилей. Компания заинтересована в заключении лицензионных соглашений и соглашений о покупке обрабатывающего оборудования, автоматического оборудования для гаражей, запчастей для автомобилей и мотоциклов. Кроме того, она ищет компании, заинтересованные в совместном производстве.

Выйти на контакт с заинтересованным вас деловым партнером можно через Центр деловых связей (не забудьте указать номер предложения).
Тел.: (017) 227-21 27, 227-60-88, 227 30 59.
Факс: (017) 226-58-85.

Справка "БР"

15 апреля 1994 г. в Марракеше (Марокко) официально завершился семилетний (самый длительный в истории) раунд многосторонних торговых переговоров, проходивших в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), которые были начаты 15 сентября 1986 г. в уругвайском городке Пунта-дель-Эсте, откуда и получили свое название — "Уругвайский раунд". Результатом Уругвайского раунда является создание ВТО — Всемирной торговой организации. Термин "Всемирная торговая организация (ВТО)" применяется с 1 января 1995 г.

Организационно-правовой механизм ВТО состоит из трех частей: а) ГАТТ в редакции 1994 г.; б) Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС); в) Соглашение по торговому аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

В настоящий момент ВТО является одной из самых авторитетных международных организаций и насчитывает 131 страну, на долю которых приходится свыше 90% объема мировой торговли. На разных этапах присоединения к ВТО находилось 28 государств (в том числе 11 стран бывшего СССР — Армения, Беларусь, Эстония, Латвия, Литва, Молдавия, Россия, Казахстан, Киргизия, Украина и Узбекистан).

Основной многосторонней торговой организацией является соблюдение странами — членами ВТО принципа наибольшего благоприятствования в торговле, что требует с их стороны равного отношения ко всем торговым партнерам.

При этом договорно-правовая база ВТО строится на стремлении стран-членов к развитию, а также к обеспечению безопасности и предсказуемости в международной торговле, в первую очередь, путем взаимной либерализации доступа товаров и услуг на свои рынки. Это положение распространяется на экспортные, импортные и транзитные торговые операции и связанные с ними таможенные пошлины и сборы, а также на международные платежи по экспортным и импортным операциям.

Кроме того, недискриминация в торговле обеспечивается взаимным предоставлением равного подхода к импортным и отечественным товарам в отношении внутренних правил и законов, регулирующих внутреннюю торговлю (национальный режим).

В ожидании российского фактора

КОНЪЮНКТУРА

По сравнению с началом лета рынок квартир в Минске несколько активизировался, но не настолько, чтобы ситуация на нем стала сравнимой с прошлой годней.

Предложение жилья, причем любого, резко выросло, спрос же, наоборот, сократился, рассказал корр. "БР" директор агентства недвижимости "Западная земля" Сергей Ишутин. По трех- и четырехкомнатным квартирам регистрируются единичные сделки. Устойчивый спрос существует лишь на двух- и однокомнатные квартиры современной планировки, но при этом по сравнительно невысоким ценам. Покупают и компании.

Динамику цен лучше проследить на примере. Летом прошлого года агентство "Западная земля" продало однокомнатную квартиру в Зеленом Луге за 13,5 тыс. USD. Сейчас здесь готовят аналогичную сделку, но цена составляет уже 12,5 тыс. USD. Если квартира продается срочно, то цена обычно бывает ниже еще долларов на 500-700.

Вряд ли можно ожидать серьезных изменений на рынке квартир в обозримом будущем. Денег у населения больше не становится, а предложение понемногу увеличивается как за счет нового строительства, так и за счет уже эксплуатировавшихся квартир.

Заметная активизация спроса, по мнению риэлтеров, возможна только в том случае, если минской недви-

мостью заинтересуются российские покупатели. Собственно говоря, после заключения договора о создании Союза такой интерес уже появился. Проблема в том, что белорусское законодательство не позволяет без доплатных сложностей приобрести жилье в Минске гражданам других, даже самых дружественных, государств. Но законы пишутся быстро, и если будет принято соответствующее политическое решение, то квартирный рынок отреагирует на него незамедлительно.

Пока, правда, законодательство идет в прямо противоположном направлении. Конституционный суд, как известно, недавно уравнивал в правах всех граждан РБ в отношении возможности приобретать жилье на территории государства. И, по информации агентства, сразу после принятия КС решения неминуемо было даже куплено несколько квартир в столице. Недавно, однако, Министр запретил нотариусам регистрировать подобные сделки.

Так что остается одна надежда — на интеграцию. Интерес россиян к минской недвижимости — фактор более серьезный, нежели решение собственного Конституционного суда.

Ольга БАЖЕНОВА.

Конъюнктура рынка квартир в Минске на середину июля			
К-во комнат	Ср. цена	Цена за 1 кв. м	К-во предложений
I. Высшая категория*			
1	15 720	477	5
2	32 105	537	19
3	46 231	615	13
4	75 800	729	5
5	109 000	950	2
II. Типовая категория**			
1	13 029	387	68
2	20 346	411	83
3	28 889	444	37
4	32 846	416	13
5	38 000	380	1
6	70 000	838	1
III. Новостройки***			
1	12 643	377	7
2	17 583	376	6
3	25 700	387	5
4	28 500	363	2

IV. Низкая категория****			
1	10 582	326	17
2	16 187	385	39
3	16 700	383	10
4	20 333	338	3

* Квартиры в кирпичных домах, имеющие кухню более 8,0 кв. м, расположенные в престижных районах.
 ** Квартиры, имеющие кухню более 7,0 кв. м, раздельный с/у, расположенные в районах с развитой инфраструктурой, не на окраинах.
 *** Квартиры, построенные в новых районах (Малиновка, Сухарево и т. д.).
 **** Квартиры типа "гусинок", расположенные на окраинах, и т. д.

По информации агентства недвижимости "Западная земля".
Тел.: (017) 233-50-16.

ПЕРВЫЙ ЖИЛИЩНЫЙ ЗАЕМ

Дом купили за две недели

На заседании Мингорисполкома, состоявшемся 2 июля, был утвержден акт приема двух первых домов, построенных за средства городского жилищного займа.

Продажей 72-квартирного дома в Красном Бору и 94-квартирного дома в Малиновке занимается генеральный риэлтер займа — КП "Универсальные юридические услуги". К 15 июля из 160 квартир непроданными остались всего

6 трехкомнатных. Так что желающие еще могут приобрести квартиру в Малиновке общей площадью 65,7 кв. м стоимостью 23 400 USD.

Молодым — метры, старикам — уход

ВОЗМОЖНОСТИ

Сделки, при которых квартиры покупаются не за деньги, а за услугу, конкретнее — за уход за престарелыми людьми, в последнее время начали заключаться и в Беларуси. Между тем отсутствие четкого правового механизма делает их небезопасными для обеих сторон.

Нередко при заключении таких сделок оформляются договоры дарения. В этом случае есть опасность, что, пользуясь доверчивостью стариков и незнанием ими юридических тонкостей, "опекуны" выживут "опекаемых" из квартиры. И даже суд не восстановит справедливость: в составленных договорах возможность проживания дарителя по данному адресу может быть предусмотрительно "забыта".

Больше гарантий предоставляют договоры отчуждения жилья с правом пожизненного содержания. При их заключении одна из сторон передает другой в собственность свое жилье, не теряя при этом права на проживание. Покупатель имеет право распорядиться переданным ему имуществом, но только с согласия прежнего владельца. Обязательным условием такого договора является вы-

плата бывшему собственнику определенной суммы — не менее 4 МЗП в месяц, либо предоставление средств на содержание в другой форме.

По сравнению с договором дарения договор пожизненного содержания кажется куда более безопасным. Но и в этом случае есть свои риски.

Например, где гарантия, что после заключения такого договора бывшему владельцу квартиры не "помогут" перейти в мир иной. Московский "благотворительный" центр "Хелп" освободил таким образом более 10 квартир, принадлежащих старикам.

Рискует и плательщик. Часто уже после заключения договора оказывается, что возможностей для оказания поддержки нет. Достаточно одной просрочки в платеже, и подопечный вправе через суд потребовать, чтобы ему вернули право собствен-

ности на недвижимость или заплатить ее выкупную цену. Нельзя забывать и о том, что если квартира, переданная по договору пожизненного содержания, будет повреждена или разрушена, то на размер выплат это никоим образом не отразится. Покупатель по-прежнему будет обязан содержать продавца.

Расторгнуть договор о пожизненном содержании не так просто, как договор дарения, но все-таки достаточно хлопотно. Если и продавец, и покупатель стремятся расторгнуть договор "по-хорошему", то обе стороны заинтересованы в возмещении расходов. Но как их измерить? Два или три года плательщик ухаживал за стариком, исполнял все его прихоти. Суммы, указанные в договоре в качестве ежемесячной ренты, зачастую не соответствуют реальным затратам. К тому же далеко не каждый пенсионер даже при большом желании сможет вернуть средства, на него потраченные.

В случае, если продавец стремится расторгнуть договор по причине невыполнения покупателем указанных в нем условий и если будет очевидно,

что он действительно их не выполнял, то покупатель рискует многим. Он может лишиться не только права на эту квартиру, своих денег, потраченных на уход, но и будет вынужден возместить моральный ущерб.

Еще один вариант. Претензии старого человека могут быть необъективными: мол, покупатель "заходит не так часто и не те продукты приносит". В этом случае тяжба грозит затянуться на долгие годы, и финал ее неясен.

Поэтому прежде чем заключать договор отчуждения с пожизненным содержанием, обе стороны должны тщательно взвесить все "за" и "против". Предварительно проконсультироваться стоит не только у юриста, но и у психолога — для оценки взаимной совместимости.

Продавец прежде всего должен доверять тому, кто берет его на содержание. В свою очередь, покупатель должен удостовериться, что его подопечный дееспособен, что он заключает сделку не под влиянием сиюминутного порыва "в отместку родственникам". Реально нужно оценивать и свои силы.

ких сделках регулярно подавать в налоговую инспекцию.

В результате принятия такого решения приобретение квартир путем заключения договора мены становится более привлекательным, чем обмен через договоры купли-продажи. Это не замедлило отразиться на ценах. Как сообщили в агентстве "Алезиас", сегодня приобретение квартиры посредством обмена обходится на 1.000-3.000 USD дешевле, чем через куплю-продажу.

Елизавета БУЛАТЕЦКАЯ.

Возвращение бартера

ДЕКЛАРИРОВАНИЕ

Менять квартиру сегодня выгоднее, чем покупать

С момента вступления в действие Декрета № 2 "О декларировании доходов и имущества физических лиц в Республике Беларусь" прошло почти четыре месяца, однако до сегодняшнего дня остается нерешенным ряд вопросов регистрации сделок с недвижимостью.

Один из таких вопросов касается справок об оценочной стоимости, выдаваемых в БРТИ при оформлении справок на отчуждение. Речь идет, в частности, о договорах мены. Чаще всего в них доплата не оговаривается. Правомочно ли в этом случае требовать от продавца получения справки об оценочной стоимости? В декрете по этому поводу ничего конкретного не говорится. Случай же, когда

оценочная стоимость одной квартиры оказывается выше другой более чем на 500 МЗП, как считают в БРТИ, не так часты. А потому решение бюро было таковым: оставлять указание разницы цены обмениваемых квартир на совести самих участников договора, оценку производить лишь с целью налогообложения без указания на необходимость декларирования, но при этом сведения о та-

ЗАКОНОТВОРЧЕСТВО

Для покупки жилья
все средства хороши

Возможно, декларирование средств на покупку жилья скоро будет отменено.

В Минстройархитектуры подготовлен и находится в стадии согласования проект Декрета Президента "О внесении изменений и дополнений в Декрет № 2 "О декларировании доходов и имущества физических лиц". Предусматривается, в частности, что средства, расходуемые на строительство, реконструкцию, модернизацию или приобретение нового жилья, построенного на продажу декларированию не подлежат.

Инвестору верят

Минэкономики внесен на рассмотрение Совета министров проект постановления "Об утверждении Порядка предоставления деклараций об объемах и источниках инвестиций, осуществляемых на территории РБ".

Предлагается отменить декларирование инвестиций, направляемых юридическими лицами на строительство (реконструкцию) или покупку жилья.

Государство поощряет тех, кто платит

Минстройархитектуры разработан и передан на рассмотрение Совета министров проект "Положения о субсидировании".

Согласно документу, граждане, накопившие не менее 50% от стоимости строительства путем приобретения ценных бумаг или жилищных сертификатов и участвующие в системах целевого жилищного накопления, получат и дополнительную государственную поддержку. Всем имеющим право на безвозмездную субсидию она будет предоставлена вне очереди.

ПРАВОВОЕ ПОЛЕ

Мингорисполком ратует за чистоту сделок

Статистика МВД свидетельствует, что наибольшее число преступлений при продаже жилья совершается с квартирами, принадлежащими людям из "группы риска". Недавно такие сделки взяты Мингорисполкомом под особый контроль.

Согласно распоряжению Мингорисполкома № 329-р от 9 апреля 1997 года, члены неблагополучных семей, где есть несовершеннолетние дети, одинокие престарелые граждане, находящиеся в болезненном состоянии или злоупотребляющие спиртными напитками, не могут бесконтрольно распорядиться недвижимостью, находящейся в их собственности.

Администрациями районов уже к началу мая были составлены списки лиц, входящих в "группу риска". Списки находятся в ЖЭСах. При выдаче копий лицевых счетов для нотариального оформления отчуждения жилья либо при подписании заявлений по обмену жилых помещений в документах делается пометка. Граждане, в документах которых сделана такая пометка, при заключении договора отчуждения обязаны получить согласие соответствующей комиссии райисполкома.

На вопрос, кто и по каким признакам попадает в "группу риска", ни в одном подразделении горисполкома корреспонденту "БР" четко ответить не смогли. Как удалось выяснить, роно, органы опеки и попечительства, здравоохранения передают информацию о лицах, состоящих у них на учете, в ЖЭСы. Работники ЖЭСов имеют право дополнить списки на основании, например, личных наблюдений за жильцами.

Ядро "группы риска" составляют одинокие пенсионеры, которые, по словам работников райисполкомов, только благодарны за возможность перед заключением договора посоветоваться со специалистом.

Надо подчеркнуть, что функции

органов опеки и попечительства сводятся главным образом к выдаче рекомендаций. Если же продавец настаивает на продаже квартиры, он должен дать расписку, что предупрежден о риске потери жилья.

Неблагополучные семьи должны перед заключением сделки обратиться в соответствующую комиссию при роно. Комиссия определяет, ведут ли родители аморальный образ жизни, проверяет новое жилье, заботясь главным образом о том, чтобы несовершеннолетние дети не оказались на улице.

Граждане, состоящие на учете в наркологическом или психоневрологическом диспансере, перед заключением сделки должны обратиться в районные отделы здравоохранения. Ответственность за совершение сделки с квартирой, принадлежащей недееспособному гражданину, берет на себя попечитель. Комиссия же должна проверить условия жизни подопечного на новом месте, удостовериться в том, что он не окажется без присмотра.

Следует отметить, что, в соответствии с нормами Гражданского кодекса, граждане могут быть ограничены в своих имущественных правах лишь на основании решения суда. Таким образом, распоряжение Мингорисполкома противоречит Гражданскому кодексу, и если гражданин считает, что его включили в "группу риска" необоснованно, он вправе обжаловать эти действия исполнительной власти в судебном порядке.

Ольга БИРЮКОВА.

Фирмы нет — долги остались

От "списочной" ликвидации могут пострадать кредиторы

Окончание перерегистрации субъектов хозяйствования в соответствии с 208-м указом и начало "списочной" ликвидации тех, кто ее не прошел, поставили перед многими субъектами проблемы, для которых трудно найти правовое решение.

Дело в том, что принятые на основе упомянутого указа нормативные акты не регламентировали эту процедуру с учетом соблюдения законных прав кредиторов и учредителей ликвидируемых субъектов.

Как известно, действующими законами "О предприятиях в РБ" и "Об акционерных обществах" установлена процедура ликвидации, предусматривающая, в частности, объявление об этом в средствах массовой информации, что дает возможность кредиторам предъявить претензии. Порядок и очередность расчетов с кредиторами, назначение и действия ликвидационной комиссии также регламентированы данным нормативным актом.

Однако с выходом Постановления КМ РБ "О некоторых вопросах прекращения деятельности субъектов хозяйствования" и утвержденного им "Порядка направления и рассмотрения представлений о прекращении деятельности субъектов хозяйствования..." регламентация процедуры ликвидации приобрела принципиально иное содержание.

Согласно указанному порядку, ликвидация возможна, во-первых, по решению собственника субъекта хозяйствования и, во-вторых, по решению соответствующего исполнительного комитета. При этом если ликвидация происходит

по решению собственника, то последний должен представить в регистрирующий орган ряд документов, среди которых подтверждение публикации в официальном печатном издании сообщения о ликвидации и сроков принятия претензий кредиторов.

В случае, если ликвидация субъекта хозяйствования осуществляется по инициативе исполнительного комитета вследствие нарушения режима хозяйствования, предусмотренного указом Президента, то предварительное уведомление кредиторов не осуществляется. Согласно п. 9 порядка, Государственный налоговый комитет ежемесячно публикует в газете "Советская Белоруссия" сообщения о ликвидируемых субъектах хозяйствования. При этом не установлено, что такое сообщение должно быть сделано до принятия решения о ликвидации и с указанием срока для предъявления претензий.

Практика показала, что субъекты хозяйствования ликвидируются исполнительными комитетами без уведомления кредиторов (среди которых есть и банки), что нарушает законные права последних: они лишаются возможности взыскать долги. При наличии же у ликвидируемого субъекта хозяйствования задолженности перед бюджетом, органы власти не принимают решение о его ликвидации.

На наш взгляд, возможность

защиты прав кредиторов в случае, если субъект хозяйствования — должник ликвидирован по решению регистрирующего органа без оповещения кредиторов, существует.

Поскольку предъявить иск к уже не существующему юридическому лицу (или предприятию) невозможно, то остается единственный юридически обоснованный вариант — предъявление иска о признании решения о ликвидации недействительным к исполному, принявшему такое решение. Правовым основанием для такого иска могут служить положения упомянутых выше законов, требующих от органа, принявшего решение о ликвидации, назначения ликвидационной комиссии, которая, в свою очередь, должна опубликовать сообщение об этом в печати.

Говоря о проблеме взыскания долгов с ликвидированных субъектов хозяйствования, уместно затронуть вопрос об ответственности учредителей юридического лица по его долгам. На первый взгляд, этот вопрос действующим законодательством решается однозначно. Так, согласно ст. 71 Закона "О собственности в РБ", ст. 3 Закона "Об экономической несостоятельности и банкротстве", ст. 7 Закона "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью", ответственность собственника (учредителя) не превышает его вклада в уставный фонд, если иное не установлено учредительными документами. (Последний закон содержит только одно исключение, предусмотренное

ст. 54, для обществ с дополнительной ответственностью, о регистрации которых сведений не поступало).

В связи с этим неоднозначно выглядит разъяснение ГНК РБ от 20.03.1997 г. № 0939 "Об ответственности собственников (учредителей, участников) юридических лиц по обязательствам этого юридического лица", где определено, что в случае наличия у ликвидируемого или подлежащего ликвидации в соответствии с Указом № 208 юридического лица задолженности по платежам в бюджет или в государственные внебюджетные фонды налоговые инспекции должны принять исчерпывающие меры по ее взысканию. При недостаточности имущества, на которое может быть обращено взыскание, у юридического лица — должника следует руководствоваться приведенными выше законами и учредительными документами и направлять иски в суды общей компетенции о взыскании соответствующих сумм долга с собственников (учредителей, участников) юридического лица — должника в доход государства.

Неясно, каким образом на основании действующего законодательства можно предъявлять иски к собственникам юридических лиц о взыскании долга в доход государства. Остается надеяться, что суды при рассмотрении указанных исков будут руководствоваться действующим законодательством, а не противоречащим ему нормативным актом.

Сергей КОБЕЛЯНСКИЙ.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

На год под домашний арест

Комитетом государственного контроля утвержден "Порядок лишения субъектов хозяйствования права проведения внешнеэкономических операций" № 06-488 от 14.02.1997 г., который согласован с Национальным банком 14.02.1997 г., а опубликован лишь в июле с. г.

В соответствии с этим порядком, коллегиям Комитета государственного контроля и его территориальным органам предоставлены полномочия лишать субъектов хозяйствования права проведения внешнеэкономических операций на срок до 1 года. Такие постановления могут быть приняты в отношении тех субъектов хозяйствования, в отношении которых уже были вынесены решения о применении экономических санкций за превышение сроков поступления выручки или поставки товара по импортному контракту. Обязательным условием принятия указанных постановлений должно являться непредставление субъектами хозяйствования в течение 60 дней со дня вынесения таких решений непоступившей выручки или товаров.

Следует отметить, что в рассматриваемом порядке дается ссылка на его соответствие Указу Президента от 14.01.1997 г. № 48 "О внесении изменений и дополнений в Указ Президента

РБ от 8 февраля 1995 года № 52". Пункт 1 этого указа предусматривает наличие бартерного контракта между субъектами хозяйствования. Но "Положением о безналичных расчетах в РБ" от 31.01.1997 г. № 849 бартерные контракты не предусмотрены. В главе VII этого положения говорится только о расчетах, основанных на зачете взаимных требований.

Кроме того, в рассматриваемом документе отсутствует ссылка на прохождение государственной регистрации, обязательной для нормативных актов.

Используя изложенные обстоятельства, субъект хозяйствования может попытаться обратиться в хозяйственный суд с заявлением о признании недействительным акта ГНК, лишавшего его права проведения внешнеэкономических операций.

Александр ШЕВЦОВ, юрист.

Вода без хлеба?

Инициативу Минтруда РБ, предложившего снизить размер заработной платы, выплачиваемой работникам в случае простоя не по их вине, до 1/2 тарифной ставки, осудила Федерация профсоюзов Беларуси.

Существующая статья КЗОТа сейчас предусматривает в таких случаях выплату 2/3 оклада. Надо ли объяснять, что этого хватает лишь на хлеб и воду? По мнению ФПБ, если инициатива Минтруда будет принята, ра-

ботники и их семьи фактически окажутся на грани выживания. Федерация профсоюзов настаивает на сохранении положения КЗОТа в прежнем виде.

ПРОФСОЮЗЫ

"НОРМОТВОРЧЕСТВО"

Очередное ограничение

Письмом управления Госавтоинспекции от 29 мая 1997 г. было установлено, что дарить транспортные средства можно только близким родственникам. Кроме того, при регистрации ввозенных из-за границы автотранспортных средств стоимостью более 500 МЗБ их владельцы обязаны представить в Госавтоинспекцию справку налогового органа о декларировании источников денежных средств.

В качестве документов, определяющих стоимость транспортного средства, могут быть представлены договор купли-продажи, справка-счет и т. д.

В случае, если стоимость транспортного средства, указанная в вышеуказанных документах, вызывает сомнения, экспертными учреждениями проводится его оценка — на основании Общих правил оценки стоимости транспортных средств, зарегистрированных в Министерстве юстиции 7 июля 1997 г. Однако справочники по оценке стоимости транспортных средств, аналогичные существующим в других странах, еще разрабатываются.

До издания "Общих правил" единой методики оценки стоимости транспортных средств не было вообще. Эксперты пользовались устаревшим методическим руководством 1988 г. (РД 37.009.015-88), в частности, рекомендовавшим оценивать автомобиль иностранного производства по стоимости советского автомобиля аналогичного класса, а также российскими документами или немецкими справочниками с учетом реальной рыночной стоимости. В результате могла возникнуть ситуация, при которой два эксперта указывали различную стоимость автомобиля.

Нелогичным можно назвать тот факт, что в связи с оценкой автомобиля владельцу придется декларировать не сумму, уплаченную за него при покупке, а сумму, на которую он был оценен в соответствии с его рыночной стоимостью в том регионе республики, где происходит его регистрация.

Наибольшее внимание привлекает последний абзац вышеуказанного письма: "Дополнительно сообщая, что указанием Министерства юстиции РБ № 05-17 2618 от 25 марта 1997 г. в соответствии со ст. 254 ГК РБ договоры дарения недвижимого имущества, в том числе и транспортных средств, могут заключаться только между лицами, состоящими в близком родстве: супруги, дети, родители, дед, бабушка, внуки, родные братья и сестры собственника".

Следует отметить, что ст. 254 ГК РБ не содержит каких-либо ограничений отнесения круга лиц, которые могут как дарить, так и принимать подарки. Более того, в указании Министерства юстиции, на которое ссылается управление Госавтоинспекции, автотранспортные средства не упоминаются, оно регулирует лишь порядок нотариального удостоверения договоров дарения недвижимого имущества.

Вызывает недоумение отнесение автотранспортных средств к недвижимому имуществу. Теория гражданского права за основу деления вещей на движимые и недвижимые принимает их свойство следовать за своим владельцем. В связи с этим транспортное средство является классическим примером движимого имущества. Однако Госавтоинспекция, очевидно, исходила из другого признака — значительной стоимости имущества. Если идти этим путем, то можно ожидать и от других ведомств ограничения возможности дарения дорогостоящего имущества (к примеру драгоценностей) путем отнесения их к недвижимому.

Кроме того, в письме не конкретизируется, какие именно виды транспортных средств разрешается дарить только близким родственникам. Поэтому можно предположить, что имеются в виду все виды транспортных средств, регистрируемых в органах ГАИ, то есть и велосипед, если он был в свое время зарегистрирован.

Поскольку объем полномочий собственника включает в себя право распоряжения имуществом по своему усмотрению, данным письмом (которое является нормативным актом и не может противоречить закону) фактически устанавливается ограничение права собственности, хотя ст. 86 ГК РБ допускает возможность такого ограничения только законодательным актом.

Алексей ДЕРБИН.

Перенумерация

При перерегистрации автомобилей в органах Госавтоинспекции новоиспеченным владельцам настоятельно рекомендуют заменить старые бело-черные номера на новые бело-красные. Данная процедура обходится в 550 тысяч рублей.

При этом сотрудники Госавтоинспекции мотивируют подобную необходимость вероятной всеобщей заменой номеров. Характерно, что сослаться на конкретный акт, устанавливающий обязательную замену, сотрудники ГАИ не могут.

Следует отметить, что ранее существовавший акт органов ГАИ существовал — до тех пор, пока не был отменен тогдашним генеральным прокурором РБ Василием Капитаном.

И вот теперь идея "перенумерации" реализуется в виде дружеского совета, не последователю которому очень трудно. Причина ее живучести кроется, видимо, в том, что средства, полученные от смены номеров, поступают в бюджет органов Госавтоинспекции. Кстати, производят такую замену номеров можно хоть каждый год.

А. П.

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД

Инициатива Президента обязательна

В целях приведения в соответствие с Конституцией РБ Закона РБ "О Конституционном суде Республики Беларусь" 15 июля 1997 г. в него были внесены изменения и дополнения. Основные изменения коснулись вопросов формирования состава суда, расширения полномочий Президента по отношению к Конституционному суду, круга вопросов, рассматриваемых судом.

Во-первых, порядок избрания судей дополнен порядком назначения половины из них Президентом. Кроме того, если ранее председатель суда избирался Верховным Советом по предложению главы государства, то теперь он назначается Президентом с согласия Совета республики. Предельный возраст для судьи Конституционного суда увеличен с 60 до 70 лет.

Характерно, что председатель суда может быть в любой момент освобожден от должности Президентом РБ на основаниях, предусмотренных законом. К таковым добавлено продолжение судей, несмотря на предупреждение со стороны Конституционного суда, деятельности, не совместимой с должностью судьи, а также признание его общим судом умершим или безвестно отсутствующим. Причем прекращение полномочий осуществляется Президентом Республики Беларусь, в том числе и на основании представления Конституционного суда.

Приостановление полномочий судьи может происходить в случае, если на его арест дано согласие Президента РБ

либо судья зарегистрирован в качестве кандидата в депутаты парламента.

Компетенция КС расширена за счет включения в список актов, рассматриваемых им на предмет соответствия Конституции и международным актам, заключенным РБ, декретов и указов Президента РБ.

В то же время Конституционный суд не может давать заключение о нарушении Президентом РБ Конституции РБ. Вместо этого он наделен правом по предложению главы государства давать заключение о наличии фактов систематического или грубого нарушения палатами парламента Конституции РБ. Рассмотрение этого вопроса не может быть отложено им по своей инициативе.

Таким образом, теперь "независимость" Конституционного суда обеспечивается особым порядком назначения, избрания судей и их освобождения от должности.

Алексей ДЕРБИН, Вадим ХОДОСОВСКИЙ.

Компьютеры и компьютерное обеспечение

[illegible]

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефонам/факсам: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки – 55 000 руб. (2,4 USD); 4 строки с ассортиментом – 155 000 руб. (7,4 USD)

сертифицированные

компьютеры
на базе
Intel Pentium

Периферийное
оборудование

Техническое
обслуживание

Локальные сети



г Минск, ул Варвадени 1/ - 114,
Тел факс (017) 234 66 09, 220,67 08

Бесплатное
подключение
к Internet.

**Государственный
сертификат**

Гарантия до 3 лет

Всего за 2112 \$
Pentium II / 233 MMX

Cache 512 Kb, MS Intel PD 440FX, SB16, RAM 32 Mb, HDD 2.6 Gb,
Video 2 Mb ETR000 (128 bit), 8-speed CD-ROM, Monitor LG 59cm dia

KL-133-87-0106-5490

Pentium 120...\$1,001.45 - \$ 700
Pentium 133...\$1,001.45 - \$ 700

Portum 10%.../10/1.7145 - 8 063

RG-100 1681.714 5 952

ThinkPad 365XD

Notebook IBM ThinkPad 365XD
Pentium 120/16/810/TFT/4x CD-ROM/SP - \$ 2350

СП. "Американ Лейдинг"
Москва, ул. Петушковых, 8/10, к. 108

Tel: +91 (017) 252-54-20, 252-33-12

EDSON SEIKO

EPSON
CORPORATION

законодатель в мире компьютерной периферии

ПРИНТЕРЫ	у.е.
матричные	
LX 300	143

LX 1050+	276
LX 1170	426

струйные	STYLUS 200	172
	STYLUS 600C ...	319
	STYLUS 800C ...	462

лазерные EPL 5500 **399!**

сканеры, расходные материалы
со склада в Минске

И ПОД ЗАКАЗ

Узнай

Узнай
качество



EPSON!

000-Телефон

800 «Гибриум» - авторизованный дилер

(017) 236-85-83, 236-84-91

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
--------	---------	-----	----------	------

ЛАЗЕРНЫЕ ПРАНТЕРЫ			
HP LaserJet 4000	24	49	ВИАРС
HP LaserJet 4000	12	12	Тифинтер
HP LaserJet 4000	12	12	Милантрон 3200

SDM-FPL 5500	AA	biohazard	10M	6ppm	19%	curtain	12	300	ИнтерКомСервис	336401	
SDM-FPL 5500	AA	biohazard	10M	10	30	1M0	6ppm	12	485	TAMP	291593
SDM-FPL 5500	AA	biohazard	10M	5	ppm	2	1M0	12	505	TAMP	929399
SDM-FPL 9000	AA	biohazard	2	32M	8000	cm	RF	12	300	ИнтерКомСервис	306541

5. (2,4 USD):⁴ строки с ассортиментом — 155,000 руб. (7,4 USD).

[illegible][illegible]

Dainova
Тел.: 230-23-56

Компьютеры Dainova — очередное снижение цен

Официальные дилеры в г. Минске

220-87-78 "ЛИС-компьютеры"
220-38-52 "CopyLand"
220-56-41 "Элэнг-Сервис"
228-19-08 "Лименс"

276-85-54 Фирменный магазин
"Электроника"
278-35-12 "МикроМир"
262-15-31 "Аверсон"

245-45-52 Салон-магазин
"Евроконтакт"
263-92-80 "Prolink"
210-07-56 "Касмин"

Региональные представители

Брест (0162) 26-61-94
Гомель (0232) 56-14-17
Молодечно (01773) 6-34
Могилев (0222) 26-68-41

Гродно (0152) 44-32-41
Мозырь (02351) 2-32-13
Новополоцк (02144) 5-25-58
Речица (02340) 2-43-28

Лучше один
раз увидеть,
чем сто раз
вспоминать.

Canon BJС-240
обеспечит вам
фотографическое
качество печати
монокромных и цветных
изображений
всего за
195 у.е.

г. Минск, пр. Машерова, 23; тел./ факс (017) 2260830, 2233229

ZyXEL
3364 FAX/Modem

Robotics

Stream

Республика Беларусь, 220050
г. Минск, ул. Революционная, 13
Тел.: 017 220-88-61, 220-89-29

Новая информация в таблице

[illegible]

Как и без персонального компьютера и факса, современный офис невозможен без копируемого аппарата, принтера и сканера. Однако приобретение всех этих устройств по отдельности может оказаться не совсем оправданным, особенно если вы стеснены в финансах или, например, в рабочем пространстве. И при покупке, естественно, необходимо выбирать устройство в соответствии со своими потребностями и возможностями. В этом случае вам стоит более внимательно приглядеться к multifunctionальным устройствам OKiFAX 1050, 2350, 4100 фирмы OKi.

Они представляют уже знакомый нашему рынку класс факсимильных аппаратов, работающих на обычной писчей бумаге. Факсимильные копии получаются плоскими, с ними удобно работать или снова передавать по факсу. Благодаря чему при их использовании вы сможете избежать таких неприятных явлений, как скручивание бумаги или выцветание текста со временем. Из множества подобных устройств факсы OKi выделяются тем, что в них используется светодиодная технология нанесения изображения на бумагу с ее большими преимуществами, например, перед струйными аппаратами подобного типа — устойчивостью напечатанного изображения к воздействию окружающей среды (вода, влажность воздуха). Огромным достоинством этих двух аппаратов является возможность их подключения с помощью специальной карты расширения к персональному компьютеру. В результате этого вы получите качественные и бесшумные принтеры с высокой скоростью печати. При необходимости ввода изображения в ПК — к вашим услугам встроенный сканер.

Как и любая другая продукция OKi, OKiFAX 1050 замечательно прост в эксплуатации и обладает рабочими характеристиками, приводимыми в действии простым нажатием кнопки, — передает лист не более чем за 10 секунд и распечатывает 4 страницы в минуту. Стандартная память на 15 листов формата А4 может быть расширена для хранения 45 или 75 страниц документа. Устройство позволяет выполнять групповую рассылку (5 групп по 36 номеров) и отложенную передачу документов. Имеется конфиденциальный почтовый ящик, в котором хранятся принимаемые факсы и которые можно распечатать только введя пароль.

OKiFAX 2350 является надежным и гибким настольным аппаратом для легкой нагрузки. Он может обслуживать группы от 5 до 50 пользователей, передавая и принимая 1.000-2.000 сообщений в месяц. Его средства памяти — набор 15 номеров одной кнопкой и 64 номеров двумя кнопками — обеспечивают быстрый и эффективный метод хранения и набора наиболее часто используемых номеров. Устройство поддерживает 8 конфиденциальных почтовых ящиков.

Отличие между моделями OKiFAX 1050 и 2350 заключается в том, что у второй имеются более широкие возможности при расширении конфигурации, например, можно одновременно нарастить память аппарата и установить в него карту сопряжения с персональным компьютером. Кроме того, модель 2350 имеет вдвое большую скорость печати — до 8 страниц в минуту, а также увеличенную скорость передачи факсимильных сообщений. Благодаря этим особенностям модель 2350 будет эффективна при использовании в рабочих группах средней величины, особенно если компьютеры сотрудников объединены в локальную сеть. В этом случае аппарат может автоматически перенаправлять пришедший факс на соответствующего пользователя.

Другая высококачественная светодиодная модель OKiFAX 4100 является идеальным аппаратом для небольшого или домашнего офиса. Он сделан на базе хорошо известного принтера OKiPAGE 4W и поэтому отличается небольшими размерами и ценой. При необходимости OKiFAX 4100 позволяет получать сообщения только некоторых выбранных номеров. Предусмотрен режим автодозвона, имеется автопереключатель факс/телефон. Технология OKi Smoothing позволяет получать качественные копии в 16 оттенках серого цвета.

Более полную информацию о факсовых аппаратах OKi, сертифицированных в Республике Беларусь, вы сможете получить у дистрибьютора компании — СП BelABM

г. Минск, ул. Варшавени, 77
тел.: (017) 234-36-66, 234-22-52
E-mail: compdiv@belabm.by
<http://www.belabm.by>

BELABM

[illegible][illegible][illegible][illegible][illegible]

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефону/факсу: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки – 55.000 руб. (2,4 USD); 2 строки с ассортиментом – 155.000 руб. (7,4 USD).

Офисное оборудование

[illegible][illegible]

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПРО- ЦЕССО- Р	ОС	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
РК 100	А1 3 порта, 1000 Мб, 200% АDF	12	090	1090	ПРОКЕД	245-2006
ACOM FT 3030/3055	А4/В4, 15 портов, 2000, цена ниже, до 30.07.97	12	099	до 599	БИСПРИС	209026
ACOM FT 4070	А3, 20 портов, 2000, цена ниже, до 30.07.97	12	858	до 858	БИСПРИС	209026
ACOM FT 5590	А3, 50 портов, 50 200%, 2 х слота, автономное в корпусе	12			ТОРИС	325 9/2624
SHARP	Детализация от 01.08.96г.				ТЕХ	39354 39352
SHARP	Оригинальные запчасти, гарантия А3				ТЕХ	39354 39352
SHARP	Детализация, гарантия, гарантия А4				ТЕХ	39354 39352
SHARP SF 2074	В4, 40 портов, 4000 Мб, 200%	12	977	до 977	АРИБА	28477
SHARP SF 2070	А3, 20 портов, 8000 Мб, 200%	12	977	до 977	АРИБА	28473/26569.97

АСТОРЯ

Т./ф. (017) 229-25-44, 229-24-44

[illegible]

БЕЛФОРТ

СИСТЕМ

Брест	415-423,	Могилев	237-242,	Мозырь	32-866,
Витебск	376-183,	Барановичи	54-087,	Новополоцк	51-690
Гомель	531-618,	Бобруйск	24-708,	Солігорск	37-373
Гродно	398-544	Могилев	80-022		

Множительный аппарат



ORISO TR1510

Скорость 130 коп./мин.
прот.ящ.ный сканер
разр. 300 dpi, масшт., возможность
использования 5 цветов интерфейса
гар. 12 мес., сервис

БЕЛФОРТ (017) 234-20-54, 234-20-52

A4

Множительный аппарат




ORISO TR1700

Скорость 130 коп./мин.
прот.ящ.ный сканер,
разр. 400х300 dpi,
масшт.,
возможность использования
11 цветов, интерфейс
гар. 12 мес., сервис

БЕЛФОРТ (017) 234-20-54, 234-20-52

A4

Множительный аппарат



ORISO TR2750

Скорость 130 коп./мин.
планшетный сканер,
разр. 400 dpi
реставрирование
пл.ящ.ного масшт.
возм. исп. 11 цветов, интерфейса
гар. 12 мес. сервис

БЕЛФОРТ (017) 234-20-54, 234-20-52

A4

Множительный аппарат



ORISO TR3750

Скорость 130 коп./мин.
планшетный сканер,
разр. 400 dpi
реставрирование
пл.ящ.ного масшт.
азим. исп. 11 цветов, интерфейса
гар. 12 мес., сервис

БЕЛФОРТ (017) 234-20-54, 234-20-52

A3

УНИКОЖИТЕЛИ КУМАГ

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59	60	61	62	63	64	65	66	67	68	69	70	71	72	73	74	75	76	77	78	79	80	81	82	83	84	85	86	87	88	89	90	91	92	93	94	95	96	97	98	99	100
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52																																																

РЕЗАКИ

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	

Информация в таблицу на понедельник принимается до 18.00 субботы по телефонам/факсам: (017) 222-76-41 и 222-76-44. Цена одной строки – 55.000 руб. (2,4 USD);* строки с ассортиментом – 155.000 руб. (7,4 USD).

[illegible]

Расходные материалы

МОДЕЛЬ	ОПТИМНА	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ
РАСХОДИМЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ				
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Телерпринт	687-01-55511
К-л тонера	Minolta PageRip 6	12	СЕМИПЛАН	2-240-73-1331
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	КОМПАКТ	3-441-33-3331
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	АВТ	6-239-54-543231
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	СЭЛСИС	107-05
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	ТОРИС	26-25-7672-2
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	БЕЛХАР	2-24-226-0
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Кошм и Перепл.	34-20-3458-0
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	BeAUS	6-676-762
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Мариус	20-953-666767
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Крисмас	22-23-54
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	COMTRIS	2-28-76
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Thinkl. Com	22-53-220478
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	ОПТИКО	28-62
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	P.T.C.	35-3332-7624478
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Эпнаш	1332-8-3389
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	BeAUS	34-306-41-372
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	МЕХЛОР	20-76-4-6
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	СПРИНКС	218-4-66-2271
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Комфпр	228-21
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	ТРА-ЕХ	6-85-66-565576
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Индустриальная	72-63-12626-70
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	АСТРОН	22-24-226-0
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	СЭЛСИС	33-33-88
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Телерпринт	26-84-33-36849
К-л тонера	Minolta PageRip 6	15	СЕМИПЛАН	3-24-73-1331
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	Thinkl. Com	22-53-220478
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	ELKO	36-74-365240
К-л тонера	HP 4140 10x5 4V 5L 5P 32 20-20 Epson, Ricoh, Lexmark	12	ДРАВИ	
РАСХОДИМЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ				
Заправка	HP D1 30/40/50/60/70/80/90/100/110/120/130/140/150/160/170/180/190/200/210/220/230/240/250/260/270/280/290/300/310/320/330/340/350/360/370/380/390/400/410/420/430/440/450/460/470/480/490/500/510/520/530/540/550/560/570/580/590/600/610/620/630/640/650/660/670/680/690/700/710/720/730/740/750/760/770/780/790/800/810/820/830/840/850/860/870/880/890/900/910/920/930/940/950/960/970/980/990/1000/1010/1020/1030/1040/1050/1060/1070/1080/1090/1100/1110/1120/1130/1140/1150/1160/1170/1180/1190/1200/1210/1220/1230/1240/1250/1260/1270/1280/1290/1300/1310/1320/1330/1340/1350/1360/1370/1380/1390/1400/1410/1420/1430/1440/1450/1460/1470/1480/1490/1500/1510/1520/1530/1540/1550/1560/1570/1580/1590/1600/1610/1620/1630/1640/1650/1660/1670/1680/1690/1700/1710/1720/1730/1740/1750/1760/1770/1780/1790/1800/1810/1820/1830/1840/1850/1860/1870/1880/1890/1900/1910/1920/1930/1940/1950/1960/1970/1980/1990/2000/2010/2020/2030/2040/2050/2060/2070/2080/2090/2100/2110/2120/2130/2140/2150/2160/2170/2180/2190/2200/2210/2220/2230/2240/2250/2260/2270/2280/2290/2300/2310/2320/2330/2340/2350/2360/2370/2380/2390/2400/2410/2420/2430/2440/2450/2460/2470/2480/2490/2500/2510/2520/2530/2540/2550/2560/2570/2580/2590/2600/2610/2620/2630/2640/2650/2660/2670/2680/2690/2700/2710/2720/2730/2740/2750/2760/2770/2780/2790/2800/2810/2820/2830/2840/2850/2860/2870/2880/2890/2900/2910/2920/2930/2940/2950/2960/2970/2980/2990/3000/3010/3020/3030/3040/3050/3060/3070/3080/3090/3100/3110/3120/3130/3140/3150/3160/3170/3180/3190/3200/3210/3220/3230/3240/3250/3260/3270/3280/3290/3300/3310/3320/3330/3340/3350/3360/3370/3380/3390/3400/3410/3420/3430/3440/3450/3460/3470/3480/3490/3500/3510/3520/3530/3540/3550/3560/3570/3580/3590/3600/3610/3620/3630/3640/3650/3660/3670/3680/3690/3700/3710/3720/3730/3740/3750/3760/3770/3780/3790/3800/3810/3820/3830/3840/3850/3860/3870/3880/3890/3900/3910/3920/3930/3940/3950/3960/3970/3980/3990/4000/4010/4020/4030/4040/4050/4060/4070/4080/4090/4100/4110/4120/4130/4140/4150/4160/4170/4180/4190/4200/4210/4220/4230/4240/4250/4260/4270/4280/4290/4300/4310/4320/4330/4340/4350/4360/4370/4380/4390/4400/4410/4420/4430/4440/4450/4460/4470/4480/4490/4500/4510/4520/4530/4540/4550/4560/4570/4580/4590/4600/4610/4620/4630/4640/4650/4660/4670/4680/4690/4700/4710/4720/4730/4740/4750/4760/4770/4780/4790/4800/4810/4820/4830/4840/4850/4860/4870/4880/4890/4900/4910/4920/4930/4940/4950/4960/4970/4980/4990/5000/5010/5020/5030/5040/5050/5060/5070/5080/5090/5100/5110/5120/5130/5140/5150/5160/5170/5180/5190/5200/5210/5220/5230/5240/5250/5260/5270/5280/5290/5300/5310/5320/5330/5340/5350/5360/5370/5380/5390/5400/5410/5420/5430/5440/5450/5460/5470/5480/5490/5500/5510/5520/5530/5540/5550/5560/5570/5580/5590/5600/5610/5620/5630/5640/5650/5660/5670/5680/5690/5700/5710/5720/5730/5740/5750/5760/5770/5780/5790/5800/5810/5820/5830/5840/5850/5860/5870/5880/5890/5900/5910/5920/5930/5940/5950/5960/5970/5980/5990/6000/6010/6020/6030/6040/6050/6060/6070/6080/6090/6100/6110/6120/6130/6140/6150/6160/6170/6180/6190/6200/6210/6220/6230/6240/6250/6260/6270/6280/6290/6300/6310/6320/6330/6340/6350/6360/6370/6380/6390/6400/6410/6420/6430/6440/6450/6460/6470/6480/6490/6500/6510/6520/6530/6540/6550/6560/6570/6580/6590/6600/6610/6620/6630/6640/6650/6660/6670/6680/6690/6700/6710/6720/6730/6740/6750/6760/6770/6780/6790/6800/6810/6820/6830/6840/6850/6860/6870/6880/6890/6900/6910/6920/6930/6940/6950/6960/6970/6980/6990/7000/7010/7020/7030/7040/7050/7060/7070/7080/7090/7100/7110/7120/7130/7140/7150/7160/7170/7180/7190/7200/7210/7220/7230/7240/7250/7260/7270/7280/7290/7300/7310/7320/7330/7340/7350/7360/7370/7380/7390/7400/7410/7420/7430/7440/7450/7460/7470/7480/7490/7500/7510/7520/7530/7540/7550/7560/7570/7580/7590/7600/7610/7620/7630/7640/7650/7660/7670/7680/7690/7700/7710/7720/7730/7740/7750/7760/7770/7780/7790/7800/7810/7820/7830/7840/7850/7860/7870/7880/7890/7900/7910/7920/7930/7940/7950/7960/7970/7980/7990/8000/8010/8020/8030/8040/8050/8060/8070/8080/8090/8100/8110/8120/8130/8140/8150/8160/8170/8180/8190/8200/8210/8220/8230/8240/8250/8260/8270/8280/8290/8300/8310/8320/8330/8340/8350/8360/8370/8380/8390/8400/8410/8420/8430/8440/8450/8460/8470/8480/8490/8500/8510/8520/8530/8540/8550/8560/8570/8580/8590/8600/8610/8620/8630/8640/8650/8660/8670/8680/8690/8700/8710/8720/8730/8740/8750/8760/8770/8780/8790/8800/8810/8820/8830/8840/8850/8860/8870/8880/8890/8900/8910/8920/8930/8940/8950/8960/8970/8980/8990/9000/9010/9020/9030/9040/9050/9060/9070/9080/9090/9100/9110/9120/9130/9140/9150/9160/9170/9180/9190/9200/9210/9220/9230/9240/9250/9260/9270/9280/9290/9300/9310/9320/9330/9340/9350/9360/9370/9380/9390/9400/9410/9420/9430/9440/9450/9460/9470/9480/9490/9500/9510/9520/9530/9540/9550/9560/9570/9580/9590/9600/9610/9620/9630/9640/9650/9660/9670/9680/9690/9700/9710/9720/9730/9740/9750/9760/9770/9780/9790/9800/9810/9820/9830/9840/9850/9860/9870/9880/9890/9900/9910/9920/9930/9940/9950/9960/9970/9980/9990/10000/10001/10002/10003/10004/10005/10006/10007/10008/10009/10010/10011/10012/10013/10014/10015/10016/10017/10018/10019/10020/10021/10022/10023/10024/10025/10026/10027/10028/10029/10030/10031/10032/10033/10034/10035/10036/10037/10038/10039/10040/10041/10042/10043/10044/10045/10046/10047/10048/10049/10050/10051/10052/10053/10054/10055/10056/10057/10058/10059/10060/10061/10062/10063/10064/10065/10066/10067/10068/10069/10070/10071/10072/10073/10074/10075/10076/10077/10078/10079/10080/10081/10082/10083/10084/10085/10086/10087/10088/10089/10090/10091/10092/10093/10094/10095/10096/10097/10098/10099/10100/10101/10102/10103/10104/10105/10106/10107/10108/10109/10110/10111/10112/10113/10114/10115/10116/10117/10118/10119/10120/10121/10122/10123/10124/10125/10126/10127/10128/10129/10130/10131/10132/10133/10134/10135/10136/10137/10138/10139/10140/10141/10142/10143/10144/10145/10146/10147/10148/10149/10150/10151/10152/10153/10154/10155/10156/10157/10158/10159/10160/10161/10162/10163/10164/10165/10166/10167/10168/10169/10170/10171/10172/10173/10174/10175/10176/10177/10178/10179/10180/10181/10182/10183/10184/10185/10186/10187/10188/10189/10190/10191/10192/10193/10194/10195/10196/10197/10198/10199/10200/10201/10202/10203/10204/10205/10206/10207/10208/10209/10210/10211/10212/10213/10214/10215/10216/10217/10218/10219/10220/10221/10222/10223/10224/10225/10226/10227/10228/10229/10230/10231/10232/10233/10234/10235/10236/10237/10238/10239/10240/10241/10242/10243/10244/10245/10246/10247/10248/10249/10250/10251/10252/10253/10254/10255/10256/10257/10258/10259/10260/10261/10262/10263/10264/10265/10266/10267/10268/10269/10270/10271/10272/10273/10274/10275/10276/10277/10278/10279/10280/10281/10282/10283/10284/10285/10286/10287/10288/10289/10290/10291/10292/10293/10294/10295/10296/10297/10298/10299/10300/10301/10302/10303/10304/10305/10306/10307/10308/10309/10310/10311/10312/10313/10314/10315/10316/10317/10318/10319/10320/10321/10322/10323/10324/10325/10326/10327/10328/10329/10330/10331/10332/10333/10334/10335/10336/10337/10338/10339/10340/10341/10342/10343/10344/10345/10346/10347/10348/10349/10350/10351/10352/10353/10354/10355/10356/10357/10358/10359/10360/10361/10362/10363/10364/10365/10366/10367/10368/10369/10370/10371/10372/10373/10374/10375/10376/10377/10378/10379/10380/10381/10382/10383/10384/10385/10386/10387/10388/10389/10390/10391/10392/10393/10394/10395/10396/10397/10398/10399/10400/10401/10402/10403/10404/10405/10406/10407/10408/10409/10410/10411/10412/10413/10414/10415/10416/10417/10418/10419/10420/10421/10422/10423/10424/10425/10426/10427/10428/10429/10430/10431/10432/10433/10434/10435/10436/10437/10438/10439/10440/10441/10442/10443/10444/10445/10446/10447/10448/10449/10450/10451/10452/10453/10454/10455/10456/10457/10458/10459/10460/10461/10462/10463/10464/10465/10466/10467/10468/10469/10470/10471/10472/10473/10474/10475/10476/10477/10478/10479/10480/10481/10482/10483/10484/10485/10486/10487/10488/10489/10490/10491/10492/10493/10494/10495/10496/10497/10498/10499/10500/10501/10502/10503/10504/10505/10506/10507/10508/10509/10510/10511/10512/10513/10514/10515/10516/10517/10518/10519/10520/10521/10522/10523/10524/10525/10526/10527/10528/10529/10530/10531/10532/10533/10534/10535/10536/10537/10538/10539/10540/10541/10542/10543/10544/10545/10546/10547/10548/10549/10550/10551/10552/10553/10554/10555/10556/10557/10558/10559/10560/10561/10562/10563/10564/10565/10566/10567/10568/10569/10570/10571/10572/10573/10574/10575/10576/10577/10578/10579/10580/10581/10582/10583/10584/10585/10586/10587/10588/10589/10590/10591/10592/10593/10594/10595/10596/10597/10598/10599/10600/10601/10602/10603/10604/10605/10606/10607/10608/10609/10610/10611/10612/10613/10614/10615/10616/10617/10618/10619/10620/10621/10622/10623/10624/10625/10626/10627/10628/10629/10630/10631/10632/10633/10634/10635/10636/10637/10638/10639/10640/10641/10642/10643/10644/10645/10646/10647/10648/10649/10650/10651/10652/10653/10654/10655/10656/10657/10658/10659/10660/10661/10662/10663/10664/10665/10666/10667/10668/10669/10670/10671/10672/10673/10674/10675/10676/10677/10678/10679/10680/10681/10682/10683/10684/10685/10686/10687/10688/10689/10690/10691/10692/10693/10694/10695/10696/10697/10698/10699/10700/10701/10702/10703/10704/10705/10706/10707/10708/10709/10710/10711/10712/10713/10714/10715/10716/10717/10718/10719/10720/10721/10722/10723/10724/10725/10726/10727/10728/10729/10730/10731/10732/10733/10734/10735/10736/10737/10738/10739/10740/10741/10742/10743/10744/10745/10746/10747/10748/10749/10750/10751/10752/10753/10754/10755/10756/10757/10758/10759/10760/10761/10762/10763/10764/10765/10766/10767/10768/10769/10770/10771/10772/10773/10774/10775/10776/10777/10778/10779/10780/10781/10782/10783/10784/10785/10786/10787/10788/10789/10790/10791/10792/10793/10794/10795/10796/10797/10798/10799/10800/10801/10802/10803/10804/10805/10806/10807/10808/10809/10810/10811/10812/10813/10814/10815/10816/10817/10818/10819/1			

[illegible][illegible]

Товары для досуга и дома

[illegible]

Услуги

[illegible]

Информация в таблице не помечается, действительна до 18.00 суббота по телефону/факсу: (017) 222-70-43 и 222-76-44. Цена за единицу товара — 15 000 руб./2,4 USD; отток от ассортимента — 155 000 руб./17,4 USD

Понедельник, 21

Белорусское телевидение

16.00. "Приключения Сикпли". Х/ф для детей (Австралия). 16.25. II Международный фестиваль народной музыки "Звонят цимбалы и гармони". Передача 2-я. 16.45. На добрый лад. Передача из Бреста. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Гости в дом. Крылья планеты. 17.45. Экономист. 18.00. 24.00. Новости. 18.20. "Сенсация-2". Х/ф. 19.10. Национальная государственная телерадиокомпания Республики Беларусь представляет: "Хроника праздничных дней". 1-я с. Военный парад и шествие, посвященные Дню республики. 20.10. Вертикаль. Президентская программа "Дети Беларуси". 20.35. "Кто это?" Телеигра. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. Фильмотека. З.Славина и З.Марцевич в х/ф "Семейные обстоятельства". 23.15. Концертный сезон. Тромбонисты Виктор и Дмитрий Бударины и Государственный оркестр Республики Беларусь. 0.10. "Крок". КВН. 1/8 финала республиканского турнира.

ОРТ

17.00, 0.15. Новости. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.05. Понедельник с Познером. Программа "Человек в маске". "Мать-дезертир". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Х/ф "Полтергейст — 2". 21.30. Булат Окуджава в х/ф "Мои современники". 22.30. Москва XX. Мировое кино. Фильм "Чапаев". 0.25. Пресс-экспресс. 0.35. Программа передач.

Канал "Россия"

17.05. Пульс. 17.40. 23.45. Товары — почтой. 17.45. "Представляет Проект-арсенал". 18.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 19.00. 22.00. Вести. 19.35. Добрый вечер. 20.15. "Фучжоу". Х/ф. 22.35. Дежурная часть. 23.05. "Печальный поезд Булата Окуджавы".

Санкт-Петербург

15.30, 18.30, 20.25. Информ ТВ. 15.40, 22.20. Телеслужба безопасности. 15.55. "Кавингтон Кросс". Х/ф (Англия). 9-я с. 16.45. "Там, где живет Паулины". 17.00. Колоброды выходят на связь. 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. М/ф. 19.10. "История любви". Х/ф. 20.00. Телевизионная "Моя Россия". 20.30. "Судьба, судьба, судьба...". Памяти Булата Окуджавы. 20.55. Пенальти. 21.30. "Кавингтон Кросс". Х/ф (Англия). 9-я с.

НТВ

15.00. Сегодня днем. 15.10. Кинотеатр юного зрителя. Х/ф "Голубое дерево". 16.00. Дистанция 60. 17.00. Криминал. 17.15. Впрок. 17.30. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Мир кино. Брижит Бардо. Аллен Делон. Джейн Фонда в х/ф ужасов "Три шага в бреду" (Франция — Италия). 21.45. Час сериала. "Крутой Уокер: правосудие по-тexasки". 22.45. Времени. 23.15. Меломания: Секстет Канн-Болла Аддерли.

8-й канал.

18.00. Программа Кеннета Колланда. 18.30. Х/ф "Странные истории". 19.30. Аэробика "Новый Эдем". 20.00. М/ф. 20.30. Музыка на телеканале. 21.30. Тележурнал "Рынок". 22.00. Детектив по понедельникам.

В том числе:

Новости

БТ: 18.00, 24.00, 21.00 (Панорама).
ОРТ: 17.00, 0.15, 20.00 (Время).
РТР: 19.00, 22.00.
СПБ: 15.30, 18.30, 20.25.
НТВ: 15.00, 18.00, 21.00, 22.45.

Авторские программы

18.00, ВК. Программа Кеннета Колланда.
18.10, ОРТ. Час пик.
19.05, ОРТ. Понедельник с Познером. Программа "Человек в маске". "Мать-дезертир".
20.30, СПБ. "Судьба, судьба, судьба...". Памяти Булата Окуджавы.

Художественные фильмы

15.10, НТВ. Кинотеатр юного зрителя. Х/ф "Голубое дерево".
15.55, СПБ. "Кавингтон Кросс". (Англия). 9-я с.
16.00, БТ. "Приключения Сикпли". Х/ф для детей (Австралия).
17.20, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
18.00, РТР. "Санта-Барбара".
18.20, БТ. "Сенсация-2".
18.30, ВК. "Странные истории".
18.40, НТВ. Мир кино. Брижит Бардо, Аллен Делон, Джейн Фонда в х/ф ужасов "Три шага в бреду" (Франция — Италия).
19.10, СПБ. "История любви".
20.15, РТР. "Фучжоу".
20.40, ОРТ. "Полтергейст — 2".
21.30, ОРТ. Булат Окуджава в х/ф "Мои современники".
21.30, СПБ. "Кавингтон Кросс". (Англия). 9-я с.
21.45, НТВ. Час сериала. "Крутой Уокер: правосудие по-тexasки".
21.50, БТ. З.Славина и З.Марцевич в х/ф "Семейные обстоятельства".
22.00, ВК. Детектив по понедельникам.
22.30, ОРТ. Мировое кино. Фильм "Чапаев".

Развлекательные программы

18.35, ОРТ. "Угадай мелодию". Телеигра.
20.35, БТ. "Кто это?" Телеигра.
0.10, БТ. "Крок". КВН. 1/8 финала республиканского турнира.

Спорт

17.30, НТВ. Футбольный клуб.
18.45, СПБ. Спорт.
19.30, ВК. Аэробика "Новый Эдем".
20.55, СПБ. Пенальти.

Вторник, 22

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45. "Музыкальная обложка". 7.50, 17.45. Экономист. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 24.00. Новости. 8.10. Здоровье. Азбука природы. 8.40. "Во саду ли, в огороде...". Д/ф. 9.00. Уникум. Игра-тест. 9.40. Вас вызывает Спортландия. Товарищеская встреча по подвижным играм школьников Фрунзенского и Ленинского районов Минска. 10.25. "Сенсация-2". Х/ф. 12.05. Четвертое измерение. 12.30. Акколада. Музыкально-развлекательная программа. 15.15. "Приключения Сикпли". Х/ф для детей (Австралия). 15.40. М/ф. 15.55. "Клешику — 870 лет". Телеочерк. 16.15. II Международный фестиваль народной музыки "Звонят цимбалы и гармони". Передача 3-я. 16.40. Пограничье. Передача из Гродно. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Уроки Н.Новожиловой. 18.20. "Сенсация-2". Х/ф. 19.10. Хроника праздничных дней. 2-я с. "Минск — моя столица". Телеанализованное шествие. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.45. Сделано в Беларуси. Коллективное объединение "Пинскдрев". 22.00. В.Алентова и Э.Виторган в х/ф "Когда святые маршируют". 23.40. Третий тайм.

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.25. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.35. "Приключения запятой и точки". М/ф. 9.50. Смехопанорама. Ведущий Е.Петросян. 10.25. Домашняя библиотека. 10.30. "Угадай мелодию". Телеигра. 14.15. "Супер-Дейв, Сорвиголова". М/ф. 14.45. Кварете "Веселая компания". 14.55. Мультипликация. 15.15. Волшебный мир, или Синема. 15.45. "Гарри — снежный человек". Комедийный сериал. 16.10. ...До шестнадцати и старше. 16.30. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. "Угадай мелодию". Телеигра. 19.05. Тема. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Москва XX. Мировое кино. Евгений Урбанский в х/ф "Чистое небо". 22.40. "Лето нашей любви". Поэт Вячеслав Малежик. 23.35. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.25. Лукоморье. 7.45, 16.55. Посмотри на себя. 8.00. Православный календарь. 8.05. "Клубничка". Х/ф. 8.35. Караске по-русски. 9.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 14.05. "Кто косит ночью?". Д/ф. 14.45. Образ жизни. 15.10. "Деловой автограф". 15.15. Телемагазин "Квантум". 15.25. "Клубничка". Х/ф. 16.20. Там-там новости. 16.30. Лукоморье. 17.05. Новое "Пятое колесо". 17.40, 0.05. Товары — почтой. 17.45. Представляет "Проект-арсенал". 18.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 19.35. Добрый вечер. 20.15. "Под созвездием Южного Креста". Х/ф (Италия). 22.35. Момент истины. 23.05. Горная десятка.

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 20.25. Информ ТВ. 12.45. "История любви". Х/ф. 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. Международное обозрение. 14.55. Пала, мама и я — спортивная семья. 15.40, 22.20. Телеслужба безопасности. 15.55. "Кавингтон Кросс". Х/ф (Англия). 10-я с. 16.45. От и до... 17.00. Студия "Визуализация". 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. М/ф. 19.10. "История любви". Х/ф. 20.00. Телевизионная "Моя Россия". 20.30. Позиция. 20.40. Музыка из Петербурга. "Изображение пути". К 20-летию камерного хора под управлением Корнева. 21.30. "Кавингтон Кросс". Х/ф (Англия). 10-я с.

НТВ

5.00. Сегодня утром. 8.15. Мужской сериал. "Полиция Нью-Йорка" (США). 9.15. Телеигра "Пойми меня". 9.45. Новости кино. 10.00. Женский сериал. "Госпожа следователь" (Франция). 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Русские глады. 11.50. Детям. М/ф. 12.00. Д/ф "Русская революция" цикла "Россия. Забытые годы" (Великобритания — Россия). 13.20. Мир кино. Семейная мелодрама Нозла Биза "Обещания сдерживают" (США). 15.10. Кинотеатр юного зрителя. "Голубое дерево". Х/ф. 16.00. Дистанция 60. 17.00. Криминал. 17.15. Впрок. 17.30. Программа для детей. "Улица Сезам". 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Мир кино. Психологический триллер Герберта Росса "Последний кризис на яхте 'Шейла'" (США). 21.45. Час сериала. "Крутой Уокер: правосудие по-тexasки". 22.45. Времени. 23.15. Меломания: "Диззи Гиллести". 23.50. Мир кино. Энрико по Версо в мелодраме Джанни Амелио "Похититель детей" (Франция-Германия-Италия).

8-й канал.

18.00. Программа Кеннета Колланда. 18.30. Повторный экран. Х/ф "Неисправимый". 20.00. М/ф. 20.30. Х/ф "Горец-3". 21.30. Служба оперативной информации. 22.00. Технобанк представляет... Звезды на экране. Луи де Фюнес в х/ф "Приключения равнина Якова".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 24.00, 21.00 (Панорама).
ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.25, 20.00 (Время).
РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.
СПБ: 12.30, 15.30, 18.30, 20.25.
НТВ: 5.00, 9.45, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.45.

Авторские программы

18.00, ВК. Программа Кеннета Колланда.
18.10, ОРТ. Час пик.
19.05, ОРТ. Тема.
22.35, РТР. Момент истины.

Художественные фильмы

8.05, РТР. "Клубничка".
8.15, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
8.15, НТВ. "Полиция Нью-Йорка" (США).
9.10, РТР. "Санта-Барбара".
10.00, НТВ. Женский сериал. "Госпожа следователь" (Франция).
10.25, БТ. "Сенсация-2".
12.45, СПБ. "История любви".
13.20, НТВ. Мир кино. Семейная мелодрама Нозла Биза "Обещания сдерживают" (США).
15.10, НТВ. Кинотеатр юного зрителя. "Голубое дерево".
15.15, БТ. "Приключения Сикпли". Х/ф для детей (Австралия).
15.25, РТР. "Клубничка".
15.45, ОРТ. "Гарри — снежный человек". Комедийный сериал.
15.55, СПБ. "Кавингтон Кросс". (Англия). 10-я с.
17.20, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
18.00, РТР. "Санта-Барбара".
18.20, БТ. "Сенсация-2".
18.30, ВК. Повторный экран. "Неисправимый".

Развлекательные программы

9.15, НТВ. Телеигра "Пойми меня".
9.50, ОРТ. Смехопанорама. Ведущий Е.Петросян.
10.30, ОРТ. "Угадай мелодию". Телеигра.
11.20, НТВ. Русские глады.
12.30, БТ. Акколада. Музыкально-развлекательная программа.
16.35, ОРТ. "Угадай мелодию". Телеигра.

Спорт

9.40, БТ. Вас вызывает Спортландия. Товарищеская встреча по подвижным играм школьников Фрунзенского и Ленинского районов Минска.
14.55, СПБ. Пала, мама и я — спортивная семья.
17.10, БТ. Уроки Н.Новожиловой.
18.45, СПБ. Спорт.
23.40, БТ. Третий тайм.

Среда, 23

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 19.10. "Музыкальная обложка". 7.50, 17.45. Экономист. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 23.55. Новости. 8.10. Усадьба. Программа для дачников. 8.40. Туробъекты. 9.05. Бездельник. 9.35. "Сенсация-2". Х/ф. 10.25. Видимо-невидимо. 11.25. А.П.Чехов. "Дядя Ваня". Спектакль Академического театра им. Якуба Коласа. 14.25. Там, где кончается Дон. Д/ф. 14.35. Зеркало. Программа для женщин. 15.15. "Приключения Сикпли". Х/ф для детей (Австралия). 15.40. "Навстречу". 16.20. Творцы. Художник А.Рябов. 16.30. Гости в дом. "Города и люди". Гродно (Беларусь) — Лимож (Франция). 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Марсово поле. Музыкально-развлекательная программа для армейцев. 18.20. "Сенсация-2". Х/ф. 19.15. Хроника праздничных дней. 3-я с. Концерт Государственного концертного оркестра Беларуси. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.45. "Цептер" с миссией здоровья по всему миру. Видеофильм. 21.50. Авто-парк. 22.00. М.Кикалейшвили и К.Кавсадзе в х/ф "Господа авантюристы". 23.30. Музыка без границ. 0.05. Футбол. Кубок УЕФА. "Динамо" (Минск) — "Калети" (Грузия). 2-й тайм.

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.05. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 8.50. Тема. 9.31. "Сказка о старом кедре". М/ф. 9.45. В мире животных. 10.25. Домашняя библиотека. 10.30. "Угадай мелодию". Телеигра. 14.15. "Супер-Дейв, Сорвиголова". М/ф. 14.45. Кактус и К. 14.55. До-ми-соль. 15.15. Зов джунглей. 15.45. "Гарри — снежный человек". Комедийный сериал. 16.10. ...До шестнадцати и старше. 16.30. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 17.55. Футбол. Чемпионат России. "Динамо" (Москва) — "Зенит" (Санкт-Петербург). Трансляция. 19.50. Погода. 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Москва XX. Мировое кино. Вячеслав Тихонов в х/ф "Дождиком до понедельника". 22.35. Магия: мир сверхъестественного. 23.15. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.25. Лукоморье. 7.45, 16.55. Посмотри на себя. 8.00. Православный календарь. 8.05. "Клубничка". Х/ф. 8.35. L-клуб. 9.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 14.05. "Неизвестные люди России". 1-я с. 14.45. Парламентарий. 15.10. Деловой автограф. 15.15. Телемагазин "Квантум". 15.25. "Клубничка". Х/ф. 16.20. Там-там новости. 16.30. Лукоморье. 16.55. Посмотри на себя. 17.10. "Красная книга". Экологическая экспедиция РТР. 17.40, 24.00. Товары — почтой. 17.45. Представляет "Проект-арсенал". 18.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 19.35. Добрый вечер. 20.15. "Шляхитки Завальня". Х/ф. 22.35. Дворянское собрание. 23.15. Кафе "Обломов".

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 20.25. Информ ТВ. 12.45. "История любви". Х/ф. 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. Хуторок. 14.55. Парадоксы истории. "Совершенство, которого не было". 15.40, 22.20. Телеслужба безопасности. 15.55. "Кавингтон Кросс". Х/ф (Англия). 11-я с. 16.45. Сказка за сказкой. Ответы на письма. 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. М/ф. 19.10. "История любви". Х/ф. 20.00. Телевизионная "Моя Россия". 20.30. Позиция. 20.40. Сокровища Петербурга. "Сквозь пыль времени". 20.55. Парадоксы истории. "Дино в Петербурге". 21.30. "Кавингтон Кросс". Х/ф (Англия). 11-я с.

НТВ

5.00. Сегодня утром. 8.15. Мужской сериал. "Полиция Нью-Йорка" (США). 9.15. Программа для детей. "Улица Сезам". 9.45. Новости кино. 10.00. Женский сериал. "Госпожа следователь" (Франция). 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Своя игра. 11.50. Детям. М/ф. 12.00. Д/ф. "История Красной Армии" цикла "Россия. Забытые годы". Часть 1-я (Великобритания-Россия). 13.20. Приключенческая мелодрама "Последний жираф" (США). 15.10. "Голубое дерево". Х/ф. 16.00. Дистанция 60. 17.00. Криминал. 17.15. Впрок. 17.30. Программа для детей "Улица Сезам". 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Роджер Мур, Сюзанна Йорк в авантюрно-приключенческом фильме "Золото" (Великобритания). 21.45. Час сериала. "Крутой Уокер: правосудие по-тexasки". 22.45. Времени. 23.15. "Футбольный клуб" представляет чемпионат России. 19-й тур. 0.05. Декстер Гордон и Херби Ханкок в музыкальной мелодраме Бертрана Тавернье "Около полуночи" (США-Франция).

8-й канал.

18.00. Программа Кеннета Колланда. 18.30. Х/ф "Странные истории". 19.30. Аэробика "Новый Эдем". 20.00. М/ф. 20.30. Х/ф "Горец-3". 21.30. Служба 01. 22.00. Кино России.

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 23.55, 21.00 (Панорама).
ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.05, 20.00 (Время).
РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00.
СПБ: 12.30, 15.30, 18.30, 20.25.
НТВ: 5.00, 9.45, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.45.

Авторские программы

8.50, ОРТ. Тема.
14.35, БТ. Зеркало. Программа для женщин.
23.15, РТР. Кафе "Обломов".

Художественные фильмы

8.05, РТР. "Клубничка".
8.15, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
8.15, НТВ. Мужской сериал. "Полиция Нью-Йорка" (США).
9.10, РТР. "Санта-Барбара".
9.35, БТ. "Сенсация-2".
10.00, НТВ. Женский сериал. "Госпожа следователь" (Франция).
12.45, СПБ. "История любви".
13.20, НТВ. Приключенческая мелодрама "Последний жираф" (США).
15.10, НТВ. "Голубое дерево".
15.15, БТ. "Приключения Сикпли". Х/ф для детей (Австралия).
15.25, РТР. "Клубничка". Х/ф.
15.45, ОРТ. "Гарри — снежный человек". Комедийный сериал.
15.55, СПБ. "Кавингтон Кросс". (Англия). 11-я с.
17.20, ОРТ. "Девушка по имени Судьба".
18.00, РТР. "Санта-Барбара".

Спорт

17.55, ОРТ. Футбол. Чемпионат России. "Динамо" (Москва) — "Зенит" (Санкт-Петербург).
18.45, СПБ. Спорт.
19.30, РБ. Аэробика "Новый Эдем".
23.15, НТВ. "Футбольный клуб" представляет чемпионат России. 19-й тур.
0.05, БТ. Футбол. Кубок УЕФА. "Динамо" (Минск) — "Калети" (Грузия).

Четверг, 24

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 19.10. "Музыкальная обложка". 7.50, 17.45. Экономист. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 0.20. Новости. 8.10. Авто-парк. 8.20. Вертикаль. 8.45. Золотые ключи. Телефестиваль народного творчества. 9.20. М/фильмы. 9.35. Гости в дом. 10.05. "Белорусская страховая компания" представляет сериал "Портреты" (Великобритания). 10.35. "Сенсация-2". Х/ф. 11.25. Концертный сезон. А.Солодуха в программе "Любимая женщина". 15.15. М/фильмы. 15.40. Педагогический экран. Высшее пожарно-техническое училище МВД Республики Беларусь. 16.15. "01 слушает..." К Дню пожарной службы. Прямая линия. 17.00. Музыкальный антракт. 17.10. Уроки Н.Новожиловой. 18.20. "Сенсация-2". Х/ф. 19.15. Хроника праздничных дней. 4-я с. "Зарисовки старого города". 19.50. АРТ-клуб. Драма Олега Гончарова. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. Телебарометр. Прогноз погоды. 22.05. М.Китон в х/ф "Мистер Мамочка". 23.40. "Крок".

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 23.15. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.00. Программа В.Познера "Человек в маске". "Мать-дезертир". 9.45. Клуб путешественников. 10.30. Домашняя библиотека. 10.40. Смак. 14.15. "Супер-Дейв, Сорвиголова". М/ф. 14.45. Остров Чунга-Чанга. 15.15. Лего-го. 15.40. "Гарри — снежный человек". Комедийный сериал. 16.05. ...До шестнадцати и старше. 16.30. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.05. Погода. 18.10. Час пик. 18.35. Джентльмен-шоу. 19.05. Моя семья: юная семья. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Москва XX. Мировое кино. Софи Лорен и Марчелло Мастоини в х/ф "Брак по-итальянски". 22.35. Памяти Микаэла Тарниердьева. 23.25. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.25. Лукоморье. 7.45, 16.55. Посмотри на себя. 8.00. Православный календарь. 8.05. "Клубничка". Х/ф. 8.35. Бесконечное путешествие. 9.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 14.05. "Неизвестные люди России". 2-я с. 14.45. На пороге века. 15.10. "Деловой автограф". 15.15. Телемагазин "Квантум". 15.25. "Клубничка". Х/ф. 16.20. Там-там новости. 16.30. Лукоморье. 16.55. Посмотри на себя. 17.10. Люди, деньги, жизнь... 17.40, 0.45. Товары — почтой. 17.45. Представляет "Проект-арсенал". 18.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 19.35. Добрый вечер. 20.10. "А если это любовь?". Х/ф. 23.35. Арена для сенсаций. 0.05. Эх, дороги!

Санкт-Петербург

Пятница, 25

Белорусское телевидение

7.30. Утренний коктейль. 7.45, 19.10. "Музыкальная обложка". 7.50, 16.50. Экономикст. 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 23.50. Новости. 8.10. Телебарометр. Прогноз погоды. 8.20. Темная комната. "Звезда Давида". 8.45. Бархатный сезон. 9.15. М/фильмы. 9.55. "Все дело в шляпе". 10.25. "Переход". Передача для подростков. 10.45. Телевизионный Дом кино. Белорусское кинематографическое фестивале "Золотой Витязь". 11.15. "Сенсация-2". Х/ф. 12.05. К 60-летию композитора Д.Смолянского. Симфония № 9. 15.15. "Огненная хроника". Д/ф. 15.35. М/ф. 15.55. Белорусский меридиан. Страницы из истории Великой Отечественной войны на Пружанщине. 16.15. Ток-шоу "Это моя работа". Профессия: пожарный. 16.40. Музыкальный антракт. 17.00. Столица. Прямая линия с участием сотрудников Белорусского общества защиты потребителей. 18.20. "Сенсация-2". Х/ф. 19.15. Хроника праздничных дней. 5-я с. "Минская красавица". 20.30. Летний день села. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.50. "В джазе только девушки". Развлекательная программа. 22.20. "Центер" представляет: Л.Дуров и Е.Майорова в х/ф "34-й скорый". 24.00. Аксолада. Ночной концерт. Группа "Местное время".

ОРТ

8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 22.15. Новости. 8.15. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 9.05. Моя семья: юная семья. 9.55. Пока все дома. 10.25. Играй, гармонь любимая! 14.15. "Супер-Дейв, Соринго-лова". М/ф. 14.40. Москва XX. Мировое кино. Фильм "Новый Гулливер". 15.40. "Незнайка учится". М/ф. 16.05. Музыкальная программа "50 x 50". 16.30. Вокруг света. 17.20. "Девушка по имени Судьба". Х/ф. 18.25. Погода. 18.30. Человек и закон. 18.55. Поле чудес. 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.35. Программа передач. 20.40. Имена мафии в детективном сериале "Строго на юг". 21.30. Взгляд. 22.25. Михаил Ножкин в боевике "Одиночное плавание". 23.05. Программа передач. 0.10. Концерт молодых исполнителей эстрады песни "Москва-Транзит". 1.05. Пресс-экспресс.

Канал "Россия"

7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. Вести. 7.25. Лукоморье. 7.45. Посмотри на себя. 8.00. Православный календарь. 8.05. "Клубника". Х/ф. 8.35. "Аншлаг" представляет. 9.10. "Санта-Барбара". Х/ф. 14.05. "Неизвестные люди России". 3-я с. 14.45. "Вперед, мне казалась...". Памяти М.Таривердиева. 15.10. "Деловой автограф". 15.15. Телемагазин "Квантум". 15.25. "Клубника". Х/ф. 16.20. Там-там новости. 16.30. Лукоморье. 16.55. Посмотри на себя. 17.05. Соотечественники. 17.40, 0.35. Товары — почтой. 17.45. Представляет "Проект-арсенал". 18.00. "Санта-Барбара". Х/ф. 19.35. Добрый вечер. 20.10. "Офицеры". Х/ф. 22.35. "Скорпион" в России. Европейское турне. 23.50. Подним д'Арт.

Санкт-Петербург

12.30, 15.30, 18.30, 20.25. Информ ТВ. 12.45. "История любви". Х/ф. 13.35. Срок ответа — сегодня. 14.05. Советы садоводам. 14.25. "Осторожно, Виссарион!". 15.40, 22.20. Телеслужба безопасности. 16.00. Ток-шоу "Набум". Ректор Гуманитарного университета А.Запесоцкий. 16.35. "Вокса". Т/ф. 16.45. Турнир памяти Э.Стрельцова. 17.25. Телемагазин. 18.45. Спорт. 18.55. М/ф. 19.10. "История любви". Х/ф. 20.00. Телестанция "Моя Россия". 20.30. Игра "Лотто-бинго". 21.30. "Телекомпакт". Музыкальное шоу.

НТВ

5.00. Сегодня утром. 8.15. Мужской сериал. "Полиция Нью-Йорка" (США). 9.15. Программа для детей. "Улица Сезам". 9.45. Новости кино. 10.00. Женский сериал. "Госпожа следователь" (Франция). 11.00, 13.00, 15.00. Сегодня днем. 11.20. Детям. М/фильмы. 12.00. Д/ф. "История российских железных дорог" цикла "Россия. Забытые годы" (Великобритания-Россия). 13.20. Джан-Мария Волонте в политическом детективе "Об убийстве — на первую полосу" (Италия-Франция). 15.10. Х/ф "Голубое дерево". 16.00. Дистанция 60. 17.00. Криминал. 17.15. Вспок. 17.30. Футбольный клуб. 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.40. Елена Бутенко и Всеволод Ларионов в детективе "Русская певичка" (Россия-Дания). 20.40. "Алло, Фима!". 21.45. "Мельницы богов" (США). 2-я с. 22.45. Времечко. 23.15. Эндрю Робинсон и Клер Хиггинс в х/ф ужасов "Восставшие из ада-1" (Великобритания).

8-й канал.

18.00. Сегодня с Мэрилен Хикс. 18.30. Х/ф "Странные истории". 19.30. Азробика "Новый Эдем". 20.00. М/ф. 20.30. Спорт-акцион. 21.30. Сцена Европа. 22.00. Джеймс Бонд — агент 007. Х/ф "Никогда не говори никогда".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 13.00, 15.00, 18.00, 23.50, 21.00 (Панорама). ОРТ: 8.00, 11.00, 14.00, 17.00, 22.15, 20.00 (Время). РТР: 7.00, 10.00, 16.00, 19.00, 22.00. СПБ: 12.30, 15.30, 18.30, 20.25. НТВ: 5.00, 9.45, 11.00, 13.00, 15.00, 18.00, 21.00, 22.45.

Авторские программы

8.20. БТ. Темная комната. "Звезда Давида". 21.30. ОРТ. Взгляд.

Художественные фильмы

8.05. РТР. "Клубника". 8.15. ОРТ. "Девушка по имени Судьба". 8.15. НТВ. Мужской сериал. "Полиция Нью-Йорка" (США). 9.10. РТР. "Санта-Барбара". 10.00. НТВ. Женский сериал. "Госпожа следователь" (Франция). 11.15. БТ. "Сенсация-2". 12.45. СПБ. "История любви". 13.20. НТВ. Джан-Мария Волонте в политическом детективе "Об убийстве — на первую полосу" (Италия-Франция). 14.40. ОРТ. Мировое кино. "Новый Гулливер". 15.10. НТВ. "Голубое дерево". 15.25. РТР. "Клубника". 17.20. ОРТ. "Девушка по имени Судьба". 18.00. РТР. "Санта-Барбара". 18.20. БТ. "Сенсация-2". Х/ф. 18.30. БК. "Странные истории". 18.40. НТВ. Е. Бутенко и В. Ларионов в детективе "Русская певичка" (Россия-Дания). 19.10. СПБ. "История любви".

20.10. РТР. "Офицеры". 20.40. ОРТ. Имена мафии в детективном сериале "Строго на юг". 21.45. НТВ. "Мельницы богов" (США). 2-я с. 22.00. БК. Джеймс Бонд — агент 007. "Никогда не говори никогда". 22.20. БТ. "Центер" представляет: Л.Дуров и Е.Майорова в х/ф "34-й скорый". 22.25. ОРТ. Михаил Ножкин в боевике "Одиночное плавание". 23.15. НТВ. Э. Робинсон и К. Хиггинс в х/ф ужасов "Восставшие из ада-1" (Великобритания).

Развлекательные программы

8.35. РТР. "Аншлаг" представляет. 9.55. БТ. "Все дело в шляпе". 9.55. ОРТ. Пока все дома. 16.00. СПБ. Ток-шоу "Набум". Ректор Гуманитарного университета А.Запесоцкий. 16.15. БТ. Ток-шоу "Это моя работа". Профессия: пожарный. 18.55. ОРТ. Поле чудес. 20.30. СПБ. Игра "Лотто-бинго". 20.40. НТВ. "Алло, Фима!". 21.50. БТ. "В джазе только девушки". Развлекательная программа. 24.00. БТ. Аксолада. Ночной концерт. Группа "Местное время".

Спорт

16.45. СПБ. Турнир памяти Э.Стрельцова. 17.30. НТВ. Футбольный клуб. 18.45. СПБ. Спорт. 19.30. БК. Азробика "Новый Эдем". 20.30. БК. Спорт-акцион.

Суббота, 26

Белорусское телевидение

8.00, 15.00. Новости. 8.15. Здоровье. Республиканский центр микрохирургии. 8.45. Все про все. 9.10. "Под углом 23,5 градуса". 9.40. Уроки Н.Новожилова. 10.15. Все нормально, мама! 10.50. Регион. Передача из Гомеля. 11.20. "Судьба моя и надежда". Социальная реабилитация инвалидов. 11.50. "Око". О рекламе и не только. 12.10. Музыкальная обложка. Итоги недели. 12.25. "Макаенка, 9". Информационно-аналитическая программа по письмам зрителей. 12.45. "Все мы родом из детства". Третий Всебелорусский телефестиваль юных талантов. 13.40. Телеспорт. 14.25. Творцы. "Белорусские голубы". Выставка, приуроченная к съезду белорусов мира. 15.15. Четвертое измерение. До востребования: Валерий Бедренко. 15.40. Многоголосие. 16.10. Родовод. "Бабушка рассказывала...". 16.40. "Риск-версия". Телеигра. 17.05. Белорусский дом. Наследие. 17.35. Бенефис народного артиста Беларуси Юрия Сидорова. 18.35. Галерея. Театральный меценат Софья Соломинская. Авторская программа Т.Егоровой. 19.10. Хроника праздничных дней. 6-я с. "Волшебный город детства". 19.50. Международный курьер. 20.15. История любви. Семья пожарного С.М.Мандрика. 20.40. Колыбельная. 21.00. Панорама. 21.45. Теленавигатор. 22.05. М.Рекк в х/ф "Девушка моей мечты" (Германия). 23.45. Третий тайм. 0.10. Видимо-невидимо.

ОРТ

7.00. Нина Ургант и Владимир Высоцкий в х/ф "Я родом из детства". 8.25. "Балерина на корабле". М/ф. 8.40. Лотто-Миллион. 8.45. Домашняя библиотека. 9.00, 14.00, 17.00. Новости. 9.10. Слово пастыря. Митрополит Кирилл. 9.30. Утренняя почта. 10.00. "Две сказки". М/ф. 10.15. "Каламбур". Юмористический журнал. 10.50. Смак. 11.10. Возвращение Третьяковки. История одного шедевра. 11.35. Москва XX. Мировое кино. Юрий Соломин в х/ф Акири Куросавы "Дерсу Узала". 13.55. Программа передач. 14.20. Очевидное — невероятное. 14.50. "Союзмультфильм" представляет: "Царевна-лягушка", "Летучий корабль". 15.45. Америка с М.Тарутгой. 16.15. Леонид Якубович в телеигре "Колесо истории". 17.20. 8 мире животных. 17.55. Погода. 18.05. Клуб "Белый полугай". 18.55. Тайна "черного" списка в детективном сериале "Строго на юг". 19.45. Спокойной ночи, малыши! 20.00. Время. 20.50. Программа передач. 20.55. Москва XX. Мировое кино. Наталья Белохостикова и Игорь Костоловский в х/ф "Тегеран-43". 23.35. Бродвейская комедия "42-я улица". 1.10. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00. Утренний экспресс. 7.55. Товары — почтой. 8.05. Клуб "Адреналин". 8.15. "Меморина". Телеигра. 8.45. Доброе утро, страна! 9.30. Пилигрим. 10.00. Вести в одиннадцать. 10.15. Вестник потребителя. 10.40. Как много девушек хороших... 11.20. М/фильмы. 11.35. Молодежный фольклорный фестиваль в Москве. 12.15. Анонимные собеседники. 12.45. "Квантум" представляет. 13.00. Вести про... 13.20. "Арабелла". Х/ф (Чехия). 5-я и 6-я с. 14.30. Караоке по-русски. 15.00. Двойной портрет. 15.30. "Новая дислокация". Программа А.Тихомирова. 16.00. Иосиф Кобзон. Прощальный тур. 16.15. "Комедия супружества". Х/ф (Польша). 17.55. Субботний вечер памяти Владимира Высоцкого. 19.00. Вести. 19.35. Сам себе режиссер. 20.15. "Му-муки творчества". 20.30. Совершенно секретно. 21.30. "Дура". Х/ф. 1-я и 2-я с. 23.50. "Представляет 'Проект-арсенал'". 0.05. Репортер. 0.20. Программа "А".

Санкт-Петербург

9.30, 12.30, 15.30, 18.30, 21.30. Информ ТВ. 9.45. Хуторок. 10.15. "Честь имею". 10.40. "Индаба. Белый охотник". Х/ф для детей (Франция). 11.05. "Охотники". Д/ф (США). 2-я серия "Дикая стая". 11.55. Ток-шоу "Набум". Губернатор Ленинградской области Вадим Густов. 12.45. Страсти-мордасти. 13.05. "Житие Дон Кихота и Санчо". Х/ф (Грузия). 2-я с. 1-я с. 14.30. "Сияет мне...". Музыкальный фильм. 14.50. Исторические расследования. 15.45. Спортивное обозрение. 16.05. Весь этот цирк. 16.25. Равняется любовь... 16.55. Телестанция "Моя Россия". "Хрем". 17.25. Телемагазин. 18.55. Б.Штоколов. Романсы. 19.15. Музыкальный ринг. Новое поколение. 20.50. Блэф-клуб. 21.45. "Парад парадов" представляет... Группа "На-На". 22.30. "Сказ про то, как царь Петр арага женил". Х/ф.

НТВ

7.00. Сегодня утром. 7.15. Любовь Орлова, Сергей Столяров в комедии "Цирк". 9.00. М/ф "Необычайные приключения доктора Дулиттла". 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Х/ф "Повелитель джунглей" (Германия). 3-я с. 10.30. М/ф. 10.45. От "Винта". 11.00, 15.00. Сегодня днем. 11.15. Анил Капур и Фарид Джалал в мелодраме "Любимая". 13.30. Проще простого. 14.10. Живые новости. 14.30. "Панорама" с Всеволодом Овчинниковым. 15.20. Д/ф. "XX век в войнах". 2-я с. "Мир идет к войне (1900 г. — 1914 г.)" (США). 16.20. Х/ф по выходящим "Саванна" (США). 4-я с. 17.15. Новости дня с Натальей Антоновой. 17.30. "Дог-шоу. Я и моя собака". 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.30. "Джеймс Бонд — агент 007". 1-я с. "Доктор Но" (Великобритания). 20.45. "Куклы". 21.45. Х/ф по выходящим. "Байки из склепа". 22.40. Субботнее шоу Николая Фоменко "Империю страсти". 23.20. Большой ринг: звезды профессионального спорта. 23.55. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

8-й канал.

15.00. Джойс Майер "Жизнь в слова" 15.30. Мир приключений. Х/ф. 17.00. В фокусе — семья. "У порога юности". 18.00. Музыкальная программа. 18.30. М/ф. 19.00. На-ли-вай! 19.30. Х/ф по выходящим "Комиссарша". 20.30. Музыкальный конвейер. 21.00. Суперзвезды Голливуда. Сильвестр Сталлоне. 22.00. Сильвестр Сталлоне в х/ф "Скалолаз".

В том числе:

Новости

БТ: 8.00, 15.00, 21.00 (Панорама). ОРТ: 8.00, 14.00, 17.00, 20.00 (Время). РТР: 10.00, 13.00, 19.00. СПБ: 9.30, 12.30, 15.30, 18.30, 21.30. НТВ: 7.00, 11.00, 15.00, 14.10, 17.15, 18.00, 21.00.

Авторские программы

15.45. ОРТ. Америка с М.Тарутгой. 18.35. БТ. Галерея. Театральный меценат Софья Соломинская. Авторская программа Т.Егоровой. 0.05. РТР. Репортер. 0.20. РТР. Программа "А".

Художественные фильмы

7.00. ОРТ. Н. Ургант и В. Высоцкий в х/ф "Я родом из детства". 7.15. НТВ. Любовь Орлова, Сергей Столяров в комедии "Цирк". 10.00. НТВ. "Повелитель джунглей" (Германия). 3-я с. 10.40. СПБ. "Индаба. Белый охотник". Х/ф для детей (Франция). 11.15. НТВ. А. Капур и Ф. Джалал в мелодраме "Любимая". 11.35. ОРТ. Мировое кино. Ю. Соломин в А. Куросавы "Дерсу Узала". 13.05. СПБ. "Житие Дон Кихота и Санчо". (Грузия). 1-я с. 13.20. РТР. "Арабелла". (Чехия). 5-я и 6-я с. 15.30. БК. Мир приключений. 16.15. РТР. "Комедия супружества". (Польша). 16.20. НТВ. "Саванна" (США). 4-я с. 18.30. НТВ. "Джеймс Бонд — агент 007". 1-я с. "Доктор Но" (Великобритания). 18.55. ОРТ. Тайна "черного" списка в детективном сериале "Строго на юг". 19.30. БК. "Комиссарша". 20.55. ОРТ. Мировое кино. Н. Белохостикова и И. Костоловский в х/ф "Тегеран-43". 21.30. РТР. "Дура". 1-я и 2-я с. 21.45. НТВ. "Байки из склепа". 22.00. БК. С. Сталлоне в х/ф "Скалолаз". 22.05. БТ. М.Рекк в х/ф "Девушка моей мечты" (Германия). 22.30. СПБ. "Сказ про то, как царь Петр арага женил". 23.35. ОРТ. Бродвейская комедия "42-я улица".

Развлекательные программы

8.15. РТР. "Меморина". Телеигра. 8.40. ОРТ. Лотто-Миллион.

Воскресенье, 27

Белорусское телевидение

8.00. "Коктейль по воскресеньям". 9.00. Международный курьер. 9.20. Мультилуб. 9.50. Вершина мира. Подведение итогов июля. 10.25. "Все нормально, мама!". 11.00. Телебюлетень. Путешествия, встречи, отдых. 11.20. "Война в воздухе". Д/ф (США). 11.45. Сельчане. Петриковский район. 12.15. "Накануне будущего". 12.40. Остров вдохновения. "Я люблю папу". 12.55. Олимп. 13.15. II Международный пленэр им. М.Шагала. Традиция памяти. 13.55. Сущность. Духовная программа. 14.25. Алло-дисманты. Музыкальная программа к Дню работников пожарной службы. 15.00. Новости. 15.15. Бон-тон. Тележурнал моды. 15.45. Творческий вечер заслуженного деятеля искусств Беларуси Людмилы Ефимовой. 16.35. "Белорусская страховая компания" представляет сериал "Портреты" (Великобритания). 12-я серия "Хо Ши Мин". 17.00. "Оскар". Телеигра. 17.35. И.Костоловский и Л.Нильская в х/ф "Никто не заменит тебя". 18.45. Бездельник. 19.15. Хроника праздничных дней. 7-я с. Водная феерия. 20.00. Резонанс. 20.50. Спортивный телекурьер. 21.10. Телебарометр. Прогноз погоды. 21.25. Ток-шоу "Карамболь". Дайджест. 22.00. "Синема". М.Дуглас и Ч.Шин в х/ф "Уолл-стрит". 24.00. Бархатный сезон.

ОРТ

7.00. Михаил Кузнецов в х/ф "Командир корабля". 8.40. М/фильмы нашего детства. "Непослушный котенок". 8.55. Спортлото. 9.00, 14.00, 22.50. Новости. 9.10. "Непутевые заметки" Д.Крылова. 9.30. Пока все дома. 10.10. Утренняя звезда. 11.00. Служу России! 11.30. Играй, гармонь любимая! 12.00. Сельский час. Тележурнал. 12.30. Сериал "Подводная ода команды Кусто". "Милый враг!". 13.20. Смехопанорама. Ведущий Е.Петросян. 13.55. Программа передач. 14.15. Монтсеррат Кабалье и Гидон Кремер в программе "Приглашение к музыке". 14.45. Клуб путешественников. 15.30. Москва XX. Мировое кино. Фильм-сказка "Черная курица, или Подземные жители". 16.40. "Приключения Вуди и его друзей". М/ф. 17.00. Счастливые случаи. 17.50. Футбольное обозрение. 18.20. Погода. 18.25. Песня-97. 19.05. Двое мужчин и младенец в детективном сериале "Строго на юг". 20.00. Время. 20.35. Киноафиша. 20.40. КВН-97. "Однажды в Америке". 22.40. Программа передач. 23.00. Москва XX. Мировое кино. Бессмертные "6 1/2" Федерико Феллини. 1.25. Программа передач.

Канал "Россия"

7.00. Утренний экспресс. 7.55. Торговый дом "Ле Монти". 8.10. "Солти". Х/ф (США). 8.35. "У всех на устах". 8.50. Доброе утро, страна! 9.30. Присяга. 10.00. Вести в одиннадцать. 10.15. Русское лото. 10.55. Без пяти двенадцать. 11.00. Книжная лавка. 11.25. Человек на Земле. 11.50. Новая Россия. Фестиваль региональных фильмов. 12.15. Репортаж на о.ч. 12.30. Свой дом. 12.45. Вестник потребителя. 13.00, 19.00. Вести. 13.20. "Арабелла". Х/ф (Чехия). 7-я и 8-я с. 14.30. Сад культуры. 14.55. Волшебный мир Диснея. "Чокинутый", "Аладдин". 15.50. Догань-шоу. 16.15. Футбол без границ. 16.45. "Виктория". Фестиваль солдатской песни. 17.45. L-клуб. 18.20. "Аншлаг" представляет. 19.50. Старая квартира. 1951 год. 20.45. Городок. Развлекательная программа. 21.30. "К-2" представляет: все звезды "Вестей" в программе "Сюжет". 22.25. У Коши. 22.55. Рек-тайм. 23.10. "Мисс Вселенная-97". Передача из Майами-сити (США).

Санкт-Петербург

9.30, 12.30, 15.30, 18.30. Информ ТВ. 9.45. Папа, мама и я — спортивная семья. 10.15. Овертайм. 10.40. "Индаба. Белый охотник". Х/ф для детей (Франция). 11.05. "Охотники". Д/ф (США). 2-я серия "Дикая стая". 11.55. Ток-шоу "Набум". Губернатор Ленинградской области Вадим Густов. 12.45. Страсти-мордасти. 13.05. "Житие Дон Кихота и Санчо". Х/ф (Грузия). 2-я с. 1-я с. 14.30. "Сияет мне...". Музыкальный фильм. 14.50. Исторические расследования. 15.45. Спортивное обозрение. 16.05. Весь этот цирк. 16.25. Равняется любовь... 16.55. Телестанция "Моя Россия". "Хрем". 17.25. Телемагазин. 18.55. Б.Штоколов. Романсы. 19.15. Музыкальный ринг. Новое поколение. 20.50. Блэф-клуб. 21.45. "Парад парадов" представляет... Группа "На-На". 22.30. "Сказ про то, как царь Петр арага женил". Х/ф.

НТВ

7.00. Сегодня утром. 7.15. Михаил Жаров, Людмила Целиковская, Вера Орлова в комедии "Близнецы". 8.40. Детям. М/ф. 9.00. Устами младенца. 9.30. Телеигра "Пойми меня". 10.00. Х/ф "Повелитель джунглей" (Германия). 4-я с. 10.30. М/ф. 10.45. От "Винта". 11.00, 15.00. Сегодня днем. 11.15. 6 соток. 11.30. Что почем. 12.00. Док сериал "Мафия". Фильм сальмо (Италия). 12.30. Книжный магазин. 13.00. Комедийный сериал. "Каролина в Нью-Йорке" (США). 13.30. Кино, кино, кино: новости Голливуда. 14.00. Время "Ч" с Ольгой Кучкиной. 14.30. "Своя игра". 15.20. Д/ф. "XX век в войнах". 3-я с. "Кровь и грязь (1914 г. — 1918 г.)" (США). 16.20. Х/ф по выходящим. "Саванна" (США). 5-я с. 17.15. Новости дня с Натальей Антоновой. 17.30. Воскресная программа Николая Фоменко "Русские гвозди". 18.00, 21.00. Сегодня вечером. 18.30. "Маски-шоу": избранное. 19.05. Премьера на канале НТВ. Боевик Рашида Нугманова "Дикий Восток". 21.45. Питер Уэллер и Нэнси Аллен в фантастическом боевике "Робот-полицейский-2" (США). 23.50. Ночной канал. "Плейбой-шоу".

8-й канал.

15.00. Блестящая вест с Риком Реннером. 15.30. Х/ф для детей. 17.00. Тележурнал "Ровесник". 17.3. В фокусе — семья. "Мужьям о женах". 18.30. М/ф. 19.30. Трошкин Голливуд. 20.00. Х/ф по выходящим "Комиссарша". 21.00. Немецкая волна. 21.30. Новости "К-Видео". 22.00. Х/ф.

В том числе:

Новости

БТ: 15.00, 20.00 (Резонанс). ОРТ: 9.00, 14.00, 22.50, 20.00 (Время). РТР: 10.00, 13.00, 19.00. СПБ: 9.30, 12.30, 15.30, 18.30, 21.30. НТВ: 7.00, 11.00, 15.00, 17.15, 18.00, 21.00.

Авторские программы

8.35. РТР. "У всех на устах". 9.10. ОРТ. "Непутевые заметки" Д.Крылова.

Художественные фильмы

7.00. ОРТ. М. Кузнецов в х/ф "Командир корабля". 7.15. НТВ. М. Жаров, Л. Целиковская, В. Орлова в комедии "Близнецы". 8.10. РТР. "Солти". (США). 10.00. НТВ. "Повелитель джунглей" (Германия). 4-я с. 10.40. СПБ. "Индаба. Белый охотник". Х/ф для детей (Франция). 12.00. НТВ. Док сериал "Мафия". Фильм сальмо (Италия). 13.00. НТВ. Комедийный сериал "Каролина в Нью-Йорке" (США).

Развлекательные программы

9.30. ОРТ. Пока все дома. 9.30. НТВ. Телеигра "Пойми меня". 9.50. БТ. Вершина мира. Подведение итогов июля. 10.15. РТР. Русское лото

Выставка культурных достижений славянского хозяйства

МЕРОПРИЯТИЯ

УЖАСЫ НАШЕГО ВРЕМЕНИ

Шесть дней, начиная с 11 июля, в Витебске проходил VI международный фестиваль искусств "Славянский базар". Проведенный с большой pompой и повышенным вниманием со стороны властей предержащих, он отразил пышность и примитивизм постсоветского шоу-бизнеса.

Мероприятие было сделано по богатому. Оно расширилось с простого песенного конкурса молодых исполнителей до многочисленных разнообразных концертов, бенефисов, художественных выставок, кинопоказов и прочих мероприятий. В рамках фестиваля организаторы умудрились отпраздновать и 110-летие со дня рождения Марка Шагала и 1023-летие Витебска. Не обделили даже и далеких от искусства любителей спорта — в рамках фестиваля прошли шоссейно-кольцевые гонки "Славянский кубок-97".

Мысль об огромных суммах и о том, на что они были потрачены, не покидала постороннего зрителя прошедшего фестиваля. Количество

денег не означает качество. К сожалению, "истинно славянские" страны не смогли ничего представить более менее оригинального и действительно интересного в поп-музыке. Серая масса певцов и конкурсантов, исполняющих далеко не шедевры песенного искусства, широкое использование "фанеры", и все это под аккомпанемент политический заявлений о единстве славянства и тому подобных вещах, производили соответствующее впечатление.

Различные виды кровосмесительных связей то ли сестер, то ли братьев (в зависимости от темперамента выступавших) Беларуси и России были наиболее популярной темой. Украина, вышедшая из сос-

тава учредителей фестиваля и, очевидно, немало сэкономившая, упоминалась в намного меньших объемах.

Пиковым моментом славянской идеи стало не вручение наград конкурсантам, а награждение специальным призом исполнительного комитета Союза Беларуси и России Маши Распутиной. Исполнение ею победившей песни "Две сестры" выглядело весьма символично, учитывая, мягко говоря, экзальтированный вид шоу-дивы. По поводу ее "победы" газета "Звезда" заметила довольно интересный момент: в газете "Славянский базар" текст песни победительницы был опубликован задолго до вручения приза.

Похоже, славяноориентированные мероприятия нынче близки к расцвету, если иметь в виду количество вложенных в них денег. В то же время просто белорусские либо просто международные и действительно имеющие отношение к культуре постепенно отходят в

тень и деградируют. Примером может послужить престижный могилевский "Магутны Божа", на который сейчас нет денег, хорошо начинавший Молодечненский фестиваль белорусской песни и поэзии.

Фактически происходит попытка изолировать культуру Беларуси от западного мира, предложив ей в политических целях бесцветный суррогат несуществующей славянской (читай российской) культуры. Результат, как говорится, на слуху — реально в Беларуси нет серьезной ни поп-, ни рок-музыки. Иные жанры также далеки от расцвета.

Для развития белорусской культуры, как и любой другой, нужно ее введение в контекст мировой. В конце концов культура на службе идеологии — явление, с которым у истории всегда связаны печальные воспоминания.

Александр ВАСИЛЕВИЧ.

Одежда для белорусского лета

МОДА

В начале каждого нового сезона критики единодушно заявляют: "Тенденции в мире моды никогда еще не отличались таким разнообразием, как сейчас". В этом году они вполне обоснованно опять взяли за свое. Кажется, что информация, построенная по модели "сейчас моден черный и не моден белый", исчезла из ноосферы навсегда.

Этнос и "Тальботс"

Американские дизайнеры в этом сезоне разрабатывают этнические темы, по большей части африканские, марокканские и восточные, и представляют коллекции достаточно экзотической одежды, украшенной вышивкой и этническими рисунками. Широко распространена оранжевая гамма. Носить подобные вещи стоит в сочетании с эклектичными украшениями.

Консультанты сети известнейших магазинов "Тальботс" выделяют несколько тенденций, умело следуя которым можно всегда быть на высоте летом:

1. **Сафари.** Одевайте все, что похоже на одежду участников сафари из передачи "Клуб путешественников". Это могут быть жилеты, широкие шорты или саржевые брюки нейтральных тонов и хлопчатобумажные хаки. Необходимым элементом такого костюма являются шейные платки с изображением представителей африканской фауны, сумки из крокодиловой кожи, соломенные шляпы и деревянные украшения.

2. **Китайские мотивы.** Необходимым элементом такого стиля являются экзотические цветочные рисунки, мягкий шелк, индонезийские накладки и кожаные сандалии. Использование их в сочетании с более привычной одеждой также уместно, и даже приветствуется.

3. **Индия.** Для создания иллюзии причастности к индийской культуре используйте лен и хлопок. Одежда танцовщиц из индийских фильмов прекрасно сочетается с элементами обычного гардероба: традиционные шерстяные кофты и жилеты вполне можно носить поверх завязанных вперед блузок по мотивам традиционных сари.

4. **Марокко.** Марокко дало моде этого лета, и в особенности спортивной и уличной одежде, насыщенные естественные цвета: красный, индиго, шоколадный и песочный. Радует то, что сочетать их можно в любых комбинациях. В "марокканском" стиле используются геометрические рисунки и цветочный батик.

5. **Лето в Средиземноморье.** Стиль сводится к использованию чистых естественных цветов: голубого, аквамаринового, бирюзового, что почему-то призвано вызывать ассоциацию со спокойствием средиземноморского лета.

Т. J. Махх

Консультанты известнейшего американского модельного дома Т. J. Махх предлагают пять обязательных элементов:

1. Все что угодно лимонного цвета, от пиджаков до аксессуаров.
2. Пике, летняя ткань.
3. Брюки-"дудочки".
4. Тонкие шерстяные безрукавки.
5. Открытые сандалии. С ними хорошо использовать педикюр; как лучше выбрать бледно-розовый или персиковый, а можно вспомнить о существовании пастельной гаммы.

Балет и асимметрия

В уличную моду этого сезона органич-

но интегрируются традиционно балетные аксессуары: балетные тапочки, трико, туники, платья для занятий балетными танцами. От андрогинной эстетики остались только горнолыжные очки, теперь женская мода стала намного более женственной и романтичной и использует насыщенные естественные цвета вместо прошлой флюидной гаммы.

В моде асимметричный силуэт. Наиболее разработана тема акцента на одном плече: платья или блузки. Предпочтение отдается полупрозрачным тканям. По обе стороны Атлантического океана этим летом популярно вязание: длинные юбки, вязанные крючком кофты и пуловеры из тонкой шерсти. Тенденция возвращения коллекций вязаной одежды с ее странным силуэтом и невероятной длиной в высокую моду, начатую в прошлом сезоне Кальвином Кляйном, в этом сезоне продолжила Донна Каран и Ральф Лурье.

Вперед, в прошлое

Как всегда, дизайнеры обращаются к моде прошлого в поисках вдохновения. Так, американцы разрабатывают дискотеку 70-х. Жан Франко Ферре пошел еще дальше: его коллекция этого сезона — взгляд в 60-е. Однако самой сильной "шестидесятичной" коллекцией в этом сезоне критики почти единодушно назвали монгольские кафтаны, сюртуки из тафты и фиолетовые плюшевые камзолы Исаака Мизраи, напоминающие сценический образ психодельных групп образца года этак 1969.

Путь Европы

Европейские дизайнеры в этом сезоне уделяют очень много внимания женственности и романтизму. Начавшаяся осенью мода на прямой удлиненный силуэт в этом сезоне развилась до невероятных масштабов. Прямые линии скрашиваются драпировкой или асимметрией. Другим важным течением современной европейской моды является попытка возрождения эстетики "диско".

Цветовая гамма в европейских коллекциях этого сезона так же женственна, как силуэт. Используются все оттенки розового, классическая пастель, и опять же розовые рисунки. В последней коллекции Dolce & Gabbana присутствовали платья из шифона растительной гаммы; в волосах моделей были розы. Карл Лагерфельд также занялся розами: в его коллекции Chloe были бледно-розовые платья.

По мнению ведущих консультантов мира моды, главное в этом сезоне — брать вещи, которые можно носить со старой одеждой и которые в то же время помогают следовать моде. Скажем, оранжевая блузка без рукавов и открытые сандалии способны сделать обладательницу классического черного костюма супермодной.

Образовательный центр "Тайм-аут".

Убит популяризатор малиновых пиджаков

КРИМИНАЛ

Во вторник, 15 июля при выходе из собственного дома двумя выстрелами в голову был убит известнейший итальянский кутюрье Джанни Версаче.

Полиция и ФБР подозревают в убийстве Эндрю Филиппа Кьюненена, который несколько ранее был занесен в список самых опасных преступников Америки по подозрению в совершении четырех аналогичных убийств в Миннесоте, Иллинойсе и Нью-Джерси.

О Кьюненене известно, что он, будучи гомосексуалистом, обслуживал богатых клиентов в качестве проститутки. Сделать вывод о причастности Кьюненена к убийству Джанни Версаче полиция позволила то, что на автостоянке неподалеку от виллы дизайнера был найден пикап, принадлежавший последней жертве преступника — смотрителю кладбища в штате Нью-Джерси. Кьюненен был замечен в округе за три недели до убийства, что позволяет полиции сделать вывод о том, что оно было спланировано заранее. По штату распространено 2000 портретов и описаний предполагаемого убийцы, в особенности в местах скопления представителей сексуальных меньшинств.

По версии полиции, преступник все еще находится в Майами, так как ей удалось перекрыть все возможные пути бегства. Не установлено, имел ли кутюрье, известный своей гомосексуальной ориентацией, какие-либо связи с убийцей.

Сразу после убийства поклонники таланта модельера завалили крыльцо его дома свечами и цветами, что не слишком обрадовало полицию, которая не закончила экспертизу места убийства.

Смерть 50-летнего Версаче, символа итальянского дизайна, который одевал принцессу Диану, Мадонну, Стингу, Элтона Джона и актрису Деми Мур, потрясла мир моды. Джорджио Армани и Жан Франко Ферре заявили, что утрата невосполнима. Однако это не значит, что мультимиллионная империя Версаче закончилась. Как замечает "Уолл-стрит Джорнал", большинство людей, изнутри знающих индустрию моды, которую так преобразил Версаче, не сомневаются, что империя переживет своего создателя. Другие компании, носившие имена знаменитых модельеров, продолжают жить после их смерти.

Закат империи не произойдет во многом благодаря тому, что она была в большой степени семейным предприятием. 52-летний старший брат покойного Санты является председателем правления компании, а 40-летняя сестра Донателла — вице-президентом и проектирует спортивную одежду, а также отвечает за рекламу вместе со своим мужем. Когда у Версаче обнаружили в 93-м году рак, он вынужден был меньше работать и возложил часть обязанностей на брата и сестру. Версаче многие годы пестовал Донателлу, которая, как предсказывают, попытается теперь закрыть оставленную смертью брата брешь, хотя никто не знает, насколько успешно.

Михаил МЫШИН.

Справка "Тайм-аута"

Джанни Версаче — известнейший дизайнер прет-а-порте. Одевал ведущих кино- и поп-звезд, а также делал одежду для театральных постановок ведущих трупп мира. Открыто заявлял о своей гомосексуальной ориентации. Империя Версаче владеет сетью бутиков по всему миру.

Первая коллекция вышла в Милане в 1972 году, а в 1978 году появилась торговая марка "Версаче". В ранних коллекциях он проповедовал классический силуэт и цветовую гамму, затем начал экспериментировать с яркими цветами, вдохновленный античной эстетикой. В 1989 году открыл модельное агентство "Ателье Версаче". Последняя коллекция, выпущенная в начале этого месяца, состояла из черных облегающих платьев с утяжеленными плечами. Сам дизайнер охарактеризовал ее как "византийский минимализм". Версаче выпустил две книги о самом себе — "Люди без жалстиков" и "Не беспокоить".

От "барбимании" недалеко до булимии и дистрофии

Изящно покачивая бедрами, длинноногие манекенщицы шествуют по подиуму: мальчиковые фигуры, ни одного лишнего грамма. Впервые явившийся современному миру в шестидесятых годах, идеал абсолютной стройности давно укоренился в сознании людей как единственный идеал красоты.

С одной стороны, нет ничего плохого в том, что люди стремятся избавиться от лишнего веса, а вместе с тем и от массы хронических болезней. Обратная сторона медали — все растущее число серьезных заболеваний, вызванных необузданным стремлением похудеть.

Первыми жертвами неправильных диет и связанных с ними психосоматических нарушений становятся девушки и молодые женщины. В США недавно был зарегистрирован случай, когда девятилетняя девочка довела себя до дистрофии, стремясь стать похожей на свою куклу Барби. Вот что говорит Брита Хабек, руководительница Центра реабилитации жертв "синдрома похудения" в городе Йоханнесбурге: "По моим наблюдениям, каждая современная женщина постоянно находится под колоссальным прессом этого "Барби-имиджа", который пропагандируют средства массовой информации".

Результат — дистрофия и "синдром вытаскивания пищи" (булимия). Строжайшая диета сменяется приступами аппетита, но съеденное тут же вытаскивается: либо сжавшийся после длительного воздержания желудок отказывается принимать еду, либо в припадке раскаяния женщина помогает пище покинуть желудок. Булимия — весьма серьезное и трудноизлечимое психосоматическое нарушение. Сейчас в одной лишь Германии булимией, по официальным данным, страдают около 3 миллионов человек. "Черная" цифра в полтора раза выше. Но даже если верить официальным данным, выходит, что этой болезнью поражены около 4% всего населения ФРГ — пугающая статистика.

Булимия, по мнению врачей, — комплексное расстройство, и лечить надо не следствие, а причину. А причин у этой болезни много: одиночество в семье и в обществе, душевная неуравновешенность, закомплексованность, вызванная разными факторами, тяжелые психические травмы, сложные отношения с родителями, у девочек — болезненная зависимость от матери, неуверенность в завтрашнем дне и так далее.

Число случаев булимии в Германии скачкообразно выросло именно после объединения страны. Это показывает, по мнению доктора Маргарет Кельнор из франкфуртского научно-исследовательского института, занимающегося проблемами нарушения процесса питания, что "женщины реагируют таким образом на новые, более жесткие требования, которые предъявляет им современное общество. Жизнь становится все суровее: найти работу, устроить ребенка в детский садик, снять квартиру становится все сложнее. Булимия — это своего рода загнанный внутрь крик о помощи, о поддержке, о нежности в конце концов".

Психологический механизм этой болезни ничем не отличается от наркомании, соответственно, и методика лечения такая же. Принципиальное решение должен принять сам человек, но в одиночку ему никогда не справиться с булимией. Ключевую роль должны играть не врачи, а близкие люди. Ваша помощь не обязательно должна выражаться в бесконечных разговорах на эту тему. Говорить как раз ничего не надо, но больной должен знать, что вы рядом, что вы готовы прийти на помощь, что вы любите его (или ее), таким, какой он есть.

К тому же булимия давно перестала быть чисто женской болезнью. За последние несколько лет процент мужчин от общего числа больных повысился с 5 до 15%, и тенденция эта сохраняется.

Булимия излечима, вопрос лишь в том, когда начать с ней бороться. 30 лет от этой болезни страдала Джейн Фонда, 10 лет — леди Диана. Список знаменитостей можно продолжить. Бывшие знаменитые больные собираются создать фонд, который будет помогать женщинам избавиться от этого недуга. Как считает госпожа Кельнор, это обратит внимание общества на существующую проблему, что уже неплохо, но в конкретном случае помочь себе может лишь сам больной при поддержке близких. И все же будет неплохо, если у тощих манекенщиц отнимут монопольное право на красоту.

По материалам "Немецкой волны".

Новые поступления в библиотечные фонды

СПЕШИТЕ ПРОЧЕСТЬ

● Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности промышленного предприятия. — Мн., Ин-т совр. знан., 1996, 288 с., 1.000 экз. (1 ба 102371)*.

Изложена методика комплексного анализа с учетом международных стандартов, последних достижений науки и практики.

● Комаров В. В. Международный коммерческий арбитраж. — Харьков, "Основа", 1995, 304 с., 10.000 экз. (1 ок 102609).

Рассмотрены научно-практические проблемы современного международного коммерческого арбитража. Помещены многостраничные конвенции по вопросам арбитража, унифицированные правила процедуры ЮНСИТРАЛ, ЕЭК, ЭК АДБ.

● Дэни А. История эконо-мич. думки. Дапаможнік

для студэнтаў. Пер. с фр. — Мн., "Тэхналогія", Беларускі фонд Сораса, 1996, 733 с., 1.500 экз. (1 ба 102333).

Книга посвящена проблемам политэкономии, связям этой науки с философскими учениями. Анализируются организационные проблемы и ее историческая эволюция.

● Морган Дж. М. Руководство по изучению учебника "Экономика" С. Фишера, Р. Дорнбуша, Р. Шмалензи. Пер. с англ. — М., "Дело", 1997, 512 с., 10.000 экз. (1 ок 102672).

Руководство построено в форме комментариев к каждой из 40 глав учебника. Комментарии содержат краткий обзор текста соответствующих глав, словарь важнейших терминов, задачи, упражнения и вопросы для обсуждения.

● Рознова В. А. Психология управления. Учебно-практиче-

ское пособие. Части I и II. — М., журнал "Управление персоналом", 1996-1997, 176 с., 3.000 экз. (1 ок 100334).

Затрагивая теоретические основы курса, пособие одновременно знакомит с психологическими аспектами решения конкретных управленческих задач; предлагается психологический практикум.

● Лученок А. И. Мошенничество в бизнесе. — Мн., "Амалфея", 1997, 272 с., 10.000 экз. (1 ба 102819).

Описано 170 наиболее распространенных методов экономического мошенничества.

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

МЕБЕЛЬ

ОФИСОВ
БАНКОВ
МАГАЗИНОВ

Проектирование, изготовление, комплексное обслуживание.

Тел./факс (017) 2100-706
2100-700
266-34-13

НПО "МЕБЕЛЬПРОМ"
г. Минск, пер. Индустриальный, дом 6.

Советы менеджерам-трудооголикам

ИСКУССТВО УПРАВЛЕНИЯ

Трудооголиком называют человека, который не может жить без работы. Именно работа дает этим людям счастье, но при этом несчастными становятся их семьи, потому что трудооголики не уделяют внимания домашним делам, не проводят с семьей отпуск, жены и дети не видят их неделями.

Менеджеры становятся трудооголиками по разным причинам.

Одними движет тщеславие, толкающее их к достижению более высоких постов в фирме, другими — отсутствие каких бы то ни было интересов, кроме работы, третьи спасаются чрезмерной занятостью делами от личных и семейных проблем.

Самая несчастная категория — те, кто делает работу за своих подчиненных. Они постоянно жалуются на перегрузку и усталость, заявляя, что вынуждены трудиться так тяжело потому, что их подчиненные не могут ничего сделать как следует. Такой менеджер всегда выставляет себя в роли жертвы, полагая, что все ошибки и промахи возникают по вине подчинен-

ных и лишь он один делает работу прекрасно.

"Менеджер-трудооголик", — говорит американский эксперт по менеджменту Пол Вайншел, — не может или не хочет поручить работу другим сотрудникам, так как не доверяет им. Он не может определять первоочередность дел и с одинаковым рвением выполняет различные по значимости рабочие задания в порядке их поступления. Такой человек никогда не отказывается от дополнительной работы, которую поручают руководителю им отделу его собственные начальники или клиенты."

По мнению Вайншела, большинство менеджеров подобного типа страдают болезнью, которую он назвал "острой формой застенчивости". Ее главные симптомы — неспособность нака-

зывать плохо работающих подчиненных, желание избежать увольнения нерадивых сотрудников и замены их другими. Все это вызвано боязнью потерять статус человека хорошего во всех отно-

шениях. Безусловно, такой трудооголик не может измениться в один момент, но при желании ему будет под силу постепенно, шаг за шагом исправить свои недостатки. Прежде всего, он должен пересмотреть первоочередность своих задач, — говорит Пол Вайншел, — ибо не все рабочие задания равны по своей значимости и в связи с этим должны быть выполнены безупречно в точно назначенный срок. Необходимо наметить для себя реальные сроки завершения каждого задания и определить, что можно поручить подчиненным или отложить на неопределенное время. При этом нужно руководствоваться лишь тем, насколько данная работа важна."

Во-вторых, менеджер-трудооголик должен проанализировать возможности своих подчиненных, чтобы понять, кто из них может улучшить качество работы, пройдя курс повышения квалификации, а кого уже нельзя исправить ничем. Он должен отдавать себе отчет, что последних непременно следует уволить или перевести в другое подразделение, заменив их более подходящими сотрудниками. После этого менеджеру-трудооголику необходимо научиться давать сотрудникам задания, которые он раньше выполнял сам. При этом он должен понимать, что на пер-

вых порах сотрудники будут совершать ошибки, но с каждым разом число таких ошибок будет уменьшаться. Когда менеджер убедится в том, что подчиненные могут хорошо выполнять работу без его участия, он научится доверять им.

"Если объем работы менеджера продолжает увеличиваться, он в какой-то момент обязан сказать себе: "Хватит" и не менять своего решения. Это намного лучше, чем соглашаться на дополнительные задания и плохо их выполнять. Ему важно уяснить, что задерживаться на работе иногда необходимо, но ни в коем случае нельзя делать это постоянно, что если он заболел или уйдет в отпуск, возглавляемый им отдел не закроется, работа будет выполнена и найдется кто-то, кто его заменит."

Пол Вайншел подчеркивает, что менеджеру, который становится трудооголиком, который выполняет работу преимущественно сам, нет оправданий. Нет смысла обвинять подчиненных в том, что они делают все не так — надо научить их выполнять работу лучше. Если менеджер не в состоянии добиться этого, он не соответствует занимаемой должности.

По материалам
Voice of America.

КОНДИЦИОНЕРЫ MITSUBISHI

Установка, гарантия 1 год,
сервисное обслуживание

Сплит-системы
(охлаждение, охлаждение-нагрев)

МП "ВАМ"

- настенные
- потолочные
- кассетные
- канальные

(017) 264-87-41
(017) 263-35-32
(017) 264-86-34

Лицензия № 6732 вид. Мин. архитектуры и строительства РБ 27.09.96

SUMMARY

Belarusian Market No. 28/1997

CURRENT NEWS

- # Page 1. Vladislav MAXIMOV. How about harvesting? With your own bare hands, please...
Even before the beginning of the harvesting campaign it was found out that out of every 10 combines 4 are not in operating condition.
- # Page 2. New concepts from Mr. Eydin.
The program of forming and using golden currency reserve received support on the part of the head of the state.
- # Page 4. Pauliuk BYKOWSKI. "Enhancing the efficiency" of property.
22 more buildings in Minsk are being handed over to the President's Administration.

POLITICS

- # Page 2. Tatiana KALINOVSKAYA. From Europe — with hope.
The second meeting of the "working group" the goal of which was to prepare suggestions as to how to change the Constitution of the year 1994 finished and brought no results.
- # Page 4. Pauliuk BYKOWSKI. Nominations and rumours.
Rearrangements in the upper echelons of power.
- # Page 5. Alexander PATUTIN. Officials in the capacity of military travelling salesmen.
A visit of the official Belarusian delegation to Syria and Tunisia.
- # Page 5. Alexander PATUTIN. Visitors from Taiwan won't pass.
There exists an unofficial ban on entry visas for the citizens of this country.

STATISTICS

- # Page 7. Konstantin SKURATOVICH. A victorious half-year (1). Struggle for the life (2). Money burning in the pockets (3). A base for inflation (4).
Data on the economic results of the first half-year provide arguments for all tastes.

MONEY

- # Page 1, 2. Tatiana MANENOK. Belarus is ready to fall back on international loans.
The plan of placement of securities of the RB at foreign markets has been sanctioned.
- # Page 8. Vladimir TARASOV. Indebtedness is diminishing.
Some slight extension of the problem of non-payments has been observed.
- # Page 8. Alexander VASILEVICH. Composure is all we need (1). The trouble holds on resources (2). Hard currency digest (3).
Review of hard currency markets.
- # Page 8. Financial chronicle.

SECURITIES

- # Page 9. Vladimir TARASOV. Food industry was sacrificed.
Joint-stock companies still fall into two stable groups: leaders and outsiders.
- # Page 9. Vladimir TARASOV. Let's unite by means of combining debts.
Bills used in budget settlements attract more and more interest.

CUSTOM REGULATIONS

- # Page 10. There is custom space but the form of payments hasn't been worked out (1). "Hey, what are you trying to bring in? (2). The Ministry of Foreign Economic Connections is more competent than the Ministry of Health (3). The green light for the assembly parts (4).
Monitoring import-export norms.

COMMODITY MARKET

- # Page 11. Alexander ALESIN. If one is the Boss...
Russian automobile plants still manage to retain control over the home market by means of tightening custom tariffs.

INDUSTRY

- # Page 1, 14, 15. Tatiana MANENOK. Mozyr NPP (Oil-processing Plant): new step of reconstruction (1) "Know-how" to attract capitals (2). With the intention to break the blockade (3) Galina DRAKOKHRUST. Ask a fisherman about fishing (4).
A stream of investments is drying out.
- # Page 15. Tatiana MANENOK. How to adapt a whole branch of industry to the market requirements.
The first non-state holding is being created in Belarus.
- # Page 16. Larisa VOROBEY. It is worth while getting ready for bankruptcy.
Already each forth enterprise belonging to the building complex is operating at a loss.
- # Page 16. Tatiana MANENOK. New accents in the operations of the Ministry of State Property.
The actual system of management of state property was found inefficient.
- # Page 17. Vladislav MAXIMOV. A "Knight" at the cross-roads.
Problems of the TV producer, second in importance in the RB.
- # Page 18. Tatiana MANENOK. The binding thread of debts.
A program of sanation of the biggest textile trust is being developed.

REAL ESTATE

- # Page 21. Olga BAZHENOVA. Expecting the Russian factor.
The apartment market in the capital of the republic lived up a little bit.
- # Page 21. Elizaveta BULATETSKAYA. Barter is coming back (1). Olga BIRUKOVA. The young are housed and the old are looked after (2).
Possible deals concerning housing.

LEGISLATION

- # Page 22. Serguey KOBELYANSKIY. The company is gone but the debts are still there.
Liquidation of economic entities that haven't passed re-registration violates the creditors' rights.
- # Page 22. Alexey DERBIN. Another limitation (1). Re-numeration (2).
The State Car Inspection creates new norms on its own initiative.
- # Page 22. The President's initiative is mandatory.
The law on the Constitution Court has been changed.

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

ЗАО НПО "БЕЛЭНЕРГОПРОМ" ПРОДАЕТ

- 4-х квартирный жилой дом в поселке Колодищи
- 10 коттеджей в поселке Колодищи различной степени готовности

Тел. (017) 250-58-26, 250-58-27

офисная электроника копии

SHARP

Серия Z

Генеральный дистрибьютор
офисной электроники SHARP
Mitsubishi Corporation, Tokyo
и ее торговый агент в СНГ —

MC ELECTRONICS
SALES

АСТОЯ
наш дистрибутор в Республике Беларусь

КОМПАКТНЫЕ
НАДЕЖНЫЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ

Специальное предложение

Звоните! г.Минск: тел./факс (017) 229-25-44, 229-24-44, 276-84-92

г.Минск (017) 220-00-67	г.Гомель (0232) 52-65-19	г.Могилев (0222) 31-13-27	г.Брест (0162) 26-61-94	г.Гродно (0152) 31-78-94
----------------------------	-----------------------------	------------------------------	----------------------------	-----------------------------

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ЦЕНТР ПРАВОВОЙ
ИНФОРМАЦИИ
(РЦПИ)

МИНИСТЕРСТВА ЮСТИЦИИ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ,
НИИ ПРОБЛЕМ
КРИМИНОЛОГИИ,
КРИМИНАЛИСТИКИ
И СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Предлагает

ЭТАЛОННЫЙ БАНК
ДАННЫХ ПРАВОВОЙ
ИНФОРМАЦИИ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Впервые в Беларуси
поставка на компакт-дисках

- Официальные источники информации.
- Более 13.000 нормативных актов всех органов власти.
- Контрольное состояние документов с сохранением предыдущих версий.

Адрес: 220035,
г. Минск,
ул. Гвардейская, 7.

Тел. (017) 223-98-73
Факс (017) 226-72-79
РЦПИ